

Manager*in New Business & Partnerships

Stellenanbieter: AfB gemeinnützige GmbH

Einblick zur Stelle

Werden Sie Teil unseres großartigen Teams und verstärken uns an unserem Standort in **Ettlingen**.

Ein Job mit Sinn erwartet Sie:

Sie möchten sich in ein Unternehmen einbringen, das sich der Nachhaltigkeit und Inklusion verschrieben hat? Sie möchten sich in einem Job entfalten, der Ihnen die Gewissheit gibt, etwas Sinnvolles zu tun? Dann gestalten Sie gemeinsam mit uns eine bessere Zukunft und eine bessere Welt.

Bei uns arbeiten ca. 700 Menschen an 20 Standorten daran, IT nachhaltig zu gestalten. Wir sind das größte gemeinnützige IT-Unternehmen in Europa, das einzige europaweite private Inklusionsunternehmen, haben bereits dreimal den Deutschen Nachhaltigkeitspreis gewonnen und wurden 2024 als Leading Employer ausgezeichnet.

Wir sind sozial und gemeinnützig, weil wir mehr als 47% Menschen mit Behinderung auf dem ersten Arbeitsmarkt beschäftigen.

Ihre Aufgaben

Wachstum gestalten

- Identifikation neuer Quellen für gebrauchte IT-Hardware und angrenzende Produktgruppen
- Bewertung von Markttrends, Wettbewerb und Geschäftsmodellen
- Ableitung konkreter Chancen und Entwicklung erster Business Cases
- Bewertung des Vermarktungspotenzials über unsere Kanäle (B2B, Stores, E-Commerce)

Neues Geschäft aufbauen

- Erschließung neuer Partner- und Kundengruppen gemeinsam mit den Abteilungen Sales und Partnermanagement
- länderübergreifende Identifikation und Ansprache potenzieller Partner und Kooperationen
- Führung von Erstgesprächen und Bewertung von Opportunities
- Entwicklung von Vermarktungsansätzen gemeinsam mit Sales, Retail und E-Commerce
- Strukturierte Rückführung von Markt- und Kundenfeedback

Beziehungen entwickeln

- Aufbau eines starken Netzwerks zu Entscheidern
- Entwicklung strategischer Partnerschaften (z. B. Leasing, Plattformen, Corporates)

Zusammenarbeit & Umsetzung

- Enge Zusammenarbeit mit Sales, Partnermanagement, Marketing und Produktentwicklung
- Übergabe validierter Geschäftsmöglichkeiten zur Fachabteilung für operative Bewertung und anschließende Umsetzung

Ergebnisse steuern

- Definition und Tracking relevanter KPIs
- Identifikation und Umsetzung von Optimierungspotenzialen

Ihr Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung im Business Development, Vertrieb oder vergleichbarer Rolle (B2B).
- Fähigkeit, Marktchancen zu erkennen und in konkrete Maßnahmen zu überführen.
- Erfahrung im Aufbau von Partnerschaften oder neuen Geschäftsansätzen.
- Stärke in der Ansprache von Entscheidern.
- Strukturierte, analytische Arbeitsweise und hohe Umsetzungsstärke.
- Unternehmerisches Mindset und Eigeninitiative.
- Idealerweise Erfahrung im IT-, Leasing-, Remarketing- oder Plattforummfeld.
- Reisebereitschaft, Schwerpunkt Deutschland und Europa.

Was wir Ihnen bieten?

- **Urlaub:** 30 Tage Jahresurlaub plus Sonderurlaub am 24.12. und 31.12.
- **Flexibilität:** Bis zu 13 Tage mobiles Arbeiten pro Monat & flexible Arbeitszeiten.
- **Arbeitsvertrag & Zusatzleistungen:** Unbefristete Anstellung, Firmenevents, BusinessBike, attraktive Personalrabatte.
- **Verantwortung & Perspektive:** Spannende Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung und langfristiger Perspektive.
- **Arbeitsumfeld:** Wertschätzende Atmosphäre, zielorientierte Zusammenarbeit, kurze Kommunikationswege, Du-Kultur, dynamisches Umfeld.
- **Nachhaltigkeit:** afb social & green IT ist mehrfach mit dem Deutschen Nachhaltigkeitspreis ausgezeichnet und engagiert sich für wirtschaftliche, soziale & ökologische Ziele.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen! Ihre Online-Bewerbung können Sie schnell und einfach weiter unten mit Klick auf den Button „**Jetzt bewerben**“ starten und hochladen.

Sie haben eine Beeinträchtigung (GdB oder Gleichstellung)? Unsere Betriebssozialarbeit beantwortet gerne Ihre Fragen unter: betriebssozialarbeit@afb-group.eu.

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Vollzeit

Einsatzort: 76275 Ettlingen / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: AfB gemeinnützige GmbH
Carl-Metz-Straße 4
76275 Ettlingen, Deutschland

Online-Bewerbung:

<https://t.gohiring.com/h/61625b61fb22436762a2cb39f83114eb0d3b0764baed9dfcd3d20aedc627c26a>

Ursprünglich veröffentlicht: 19.05.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100152835>