



## Energiewende mitgestalten

**naturstrom** steht für umweltfreundliche Energieversorgung. In den 25 Jahren unserer Arbeit sind wir zum größten unabhängigen Ökostrom-Anbieter Deutschlands gewachsen und entwickeln heute nachhaltige Lösungen für die Bereiche Strom, Wärme und Mobilität. Uns ist es ernst mit der Energiewende. Als einer von wenigen Versorgern fördert, baut und betreibt die **naturstrom**-Gruppe deshalb selbst Erneuerbare-Energien-Anlagen. Das bedeutet: viele spannende Aufgaben von der Energieerzeugung bis zum Kundenservice, in denen sich über 500 Menschen an 14 Standorten engagieren. Kommst du dazu?

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in **Berlin** und **Bruchsal** suchen wir dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Festanstellung als

## **Vertriebsmitarbeiter:in für Strom und Gas in Vollzeit oder Teilzeit m/w/d**

### **Dein Tätigkeitsgebiet**

Ziel deiner Tätigkeit ist es, eingebunden in das jeweilige Vertriebsteam, die Akquise von Neukunden auszuweiten und weiter aufzubauen. Zu deiner Zielgruppe gehören vorrangig nachhaltig orientierte Privat- und Geschäftskunden, die sich für unsere Strom- und Gasprodukte interessieren.

Ein Tätigkeitsschwerpunkt ist die ortsnahen Akquise von Neukunden im Außendienst. Dabei entfaltest du in Abstimmung mit dem Team und der Abteilung eigene seriöse Vertriebsstrategien und bereicherst unseren Vertrieb mit vielversprechenden Wegen der Neukundengewinnung. Die Teilnahme an nachhaltig ausgerichteten Veranstaltungen und Messen, die Nutzung bestehender und der Ausbau eigener Netzwerke sind ebenfalls Bestandteil deiner Tätigkeit. Die Möglichkeiten eines gut kommunizierbaren Empfehlungsgeschäfts runden das Aufgabenprofil unserer Vertriebsmitarbeiter: innen ab.

Die Angebote von naturstrom im Markt von scheinbar gleichen Produkten abzugrenzen, bringt einen höheren Erklärungsbedarf mit sich. Hier klärst du mit unserem Wissen und Materialien auf und informierst Interessenten fundiert über die wesentlichen Fakten. Mit deiner Begeisterung überzeugst du potenzielle Kunden von unseren Produkten, stärkst unsere vertrieblichen Aktivitäten und trägst erkennbar zum Erfolg deines Vertriebsteams bei.

Wir haben hier offene Türen und Duz-Kultur. Es gibt einen lebendigen Austausch über die Standorte hinweg – sowohl beruflich als auch bei Events wie Grillabenden und Mitarbeitententreffen. Deine Weiterbildung und berufliche Entwicklung fördern wir individuell. Mit flexiblen Arbeitszeitmodellen und Vertrauensarbeitszeit lassen sich Job und Familie gut vereinbaren.

## Deine Qualifikationen

- Erfahrung im vertrieblichen Außendienst für erklärungsbedürftige Produkte oder als Fundraiser: in und Dialoger: in
- Motivation im Bereich ökologische Energieerzeugung, Klimafreundlichkeit und Energiewende etwas zu bewegen
- Eigenständigkeit und Zielorientierung
- Spaß an einer Tätigkeit mit Erfolgsorientierung
- auch ein Quereinstieg ist möglich

## Deine Benefits

- Mitarbeitervergünstigungen, ÖPNV-Zuschuss, Leasingbike, Kindergartenzuschuss
- jährliches Guthaben für Sport- und Gesundheitsangebote
- nachhaltige betriebliche Altersvorsorge und Berufsunfähigkeitsversicherung
- ... und noch viele weitere mehr!

Vielfalt, Eigenverantwortung, Teamarbeit – so sieht der Arbeitsalltag bei **naturstrom** aus. Sie setzen sich gemeinsam mit uns bewusst für eine umweltschonende, nachhaltige Energieversorgung ein. Was uns vereint ist die Tatsache, dass wir hinter unseren Produkten stehen und uns für Nachhaltigkeit begeistern. Wir bieten Ihnen einen hochinteressanten Arbeitsplatz in einer Zukunftsbranche, gekennzeichnet durch Gestaltungsmöglichkeiten und einen gesellschaftlich und ökologisch wichtigen Auftrag.

**Komm ins naturstrom-Team! Wir freuen uns auf deine Energie!**

Fragen beantwortet dir unsere Personalreferentin Frau Silvia Pütz gerne.

Aus IT-Sicherheitsgründen und Datenschutz bitten wir freundlich von Email-Bewerbung abzusehen. Vielen Dank!

Unser Jobportal und unsere Kontaktmöglichkeiten findest du auf unserer Karriereseite:  
**naturstrom.de/jobs**

Jetzt bewerben!