greenjobs.de
Umwelt macht Karriere

Vertriebsprofi im Außendienst (m/w/d) - Diverse Regionen

Stellenanbieter: EWS GmbH & Co.KG

Abteilung: Vertriebsaußendienst in verschiedenen Regionen Deutschlands
Aufgabenbereich: Neukundenakquise & Geschäftsentwicklung

Tätigkeiten

- **Neukundenakquise mit klarem Ziel** – Sie identifizieren und gewinnen aktiv neue Geschäftspartner in der B2B-Zielgruppe (Handwerk & Handel) im Photovoltaik-Markt.
- **Potenzialeinschätzung & Bedarfsanalyse** – Sie ermitteln das individuelle Partnerschaftspotenzial, schaffen Verbindlichkeit und sorgen für einen geführten sowie nachhaltigen Ausbau der Kundenbeziehung.
- **Beratung und Verkauf** – Sie präsentieren unsere Produkte und Lösungen überzeugend und begleiten Ihre Kunden von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Abschluss.
- **Bestandskundenbetreuung & Entwicklung** – Sie unterstützen bestehende Partner dabei, ihr Geschäft mit unseren Produkten auszubauen.
- **Netzwerkpflege & Teamwork** – Sie spielen Ihre Stärken zwischen der Neukundenakquisition und Auftragsabwicklung aus und lassen sich im Bedarfsfall von dem für das jeweilige Gebiet zuständige After-Sales-Team, dem Kundenservice sowie der technischen Projektierungsabteilung unterstützen.
- **Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst** – Sie sorgen für einen reibungslosen Ablauf von der Angebotserstellung bis zur Auftragsabwicklung.
- **Vertriebsinitiativen & Marktaktivitäten** – Sie setzen gezielte Verkaufsmaßnahmen um, sowohl telefonisch als auch direkt beim Kunden vor Ort, ggf. in Kooperation mit unseren Lieferanten.
- **Repräsentation des Unternehmens** – Sie vertreten uns auf Fachmessen, Seminaren und Branchenveranstaltungen.

Voraussetzungen

- **Hunter-Mentalität & Eigenmotivation** – Sie haben Spaß an der aktiven Neukundenakquise und bringen ausgeprägtes unternehmerisches Denken mit.
- **Erfahrung im Außendienst-Vertrieb** – idealerweise im B2B-Bereich und/oder in der Photovoltaik-/ Energietechnik-Branche.
- **Kommunikationsstärke & Verhandlungsgeschick** – Sie verfügen über ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, eine hohe Dienstleistungsmentalität und überzeugen durch Ihr freundliches, engagiertes und souveränes Auftreten.
- **Strukturierte, ergebnisorientierte Arbeitsweise** – Sie verfolgen Ihre Ziele konsequent und eigenständig.
- **Technisches Verständnis & hohe Kundenorientierung** – Sie erkennen die Bedürfnisse Ihrer Kunden und bieten passgenaue Lösungen an.

- **Uneingeschränkter Teamgeist** – Sie kommunizieren ergebnisorientiert und effizient und tragen damit zur Motivation Ihres Teams bei.
- **Flexibilität & Reisebereitschaft** – Sie sind mobil und bringen ein hohes Maß an Eigenständigkeit mit.
- **Führerschein Klasse B & Wohnsitz im jeweiligen Vertriebsgebiet**

Schön wäre auch eine gewisse Begeisterung dafür, mit dieser Arbeit einen Beitrag zur Energiewende zu leisten.

Bitte geben Sie in Ihrer Bewerbung unbedingt das Vertriebsgebiet an, für das Sie sich bewerben, damit wir Ihre Unterlagen gezielt zuordnen können.

Wir suchen für die folgenden Regionen:

Vertriebsgebiet: Region NO & NM (Raum Brandenburg, Berlin, Mecklenburg-Vorpommern)
Vertriebsgebiet: Region MW (Raum Nordrhein-Westfalen und Hessen)

Um das Potenzial der jeweiligen Region optimal zu erschließen, sollte der Wohnort idealerweise zentral im Vertriebsgebiet liegen.

Konditionen

- Arbeitsbeginn zum frühestmöglichen Zeitpunkt
- Einarbeitung in Handewitt / Arbeit im Home-Office
- Attraktive Gewinnbeteiligung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Vielfältige Arbeitgeberleistungen

Arbeitszeit

- Gleitzeit in Teamabsprache
- 40 Std./Woche bei 30 Tagen Urlaub
- voller Freizeitausgleich für Überstunden

Bewerbung

Per Post oder E-Mail mit Angabe der Gehaltsvorstellung

Kontaktdaten

EWS GmbH & Co. KG
Frau Jutta Ebsen

Am Bahnhof 20
24983 Handewitt

Telefon: +49 (0) 4608 60 75 – 536
E-Mail: bewerbungen@pv.de

Stellenanbieter: EWS GmbH & Co.KG
Am Bahnhof 20
24983 Handewitt, Deutschland

WWW: https://www.pv.de

Ansprechpartner: Jutta Ebsen
Telefon: 04608 6075-536
E-Mail: bewerbungen@pv.de

Online-Bewerbung: bewerbungen@pv.de

Ursprünglich veröffentlicht: 10.02.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: https://www.greenjobs.de/a100142515