

palos

# HEAD OF SALES (M/W/D)

Treiben Sie als Head of Sales die Digitalisierung der Forstbranche voran und überzeugen Sie mit smarten Lösungen. Sie übernehmen die Führung eines 5-köpfigen Teams und gestalten aktiv die Vertriebsstrategie.

**JETZT  
BEWERBEN!**



DEUTSCHLAND



VOLLZEIT



100% REMOTE & FLEXIBLE  
ARBEITSZEIT-MODELLE



ATTRAKTIVES GEHALT &  
FIRMENFAHRZEUG (AUCH  
ZUR PRIVATEN NUTZUNG)

## INTERESSE?

Senden Sie noch heute Ihre  
Bewerbung an:  
[career@palos-platform.com](mailto:career@palos-platform.com)

Mehr Informationen über uns  
finden Sie unter:  
[www.palos-platform.com](http://www.palos-platform.com)

### IHRE ANSPRECHPERSON

Herbert Pamminger  
Geschäftsführer

[career@palos-platform.com](mailto:career@palos-platform.com)  
+43 (0) 662 88 03 62

palos GmbH  
Schillerstraße 30, 5020 Salzburg

Seit über 30 Jahren digitalisiert die palos GmbH die Forstwirtschaft. Unsere innovativen Softwarelösungen, Services und präzisen Geoinformationen helfen Forstbetrieben, nachhaltiger und effizienter zu wirtschaften. Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie mit uns die Zukunft der Forstwirtschaft!

## IHRE ZUKÜNFTIGE ROLLE.

- Führung und Entwicklung Ihres Teams, um ambitionierte Ziele zu erreichen
- Gewinnung und Betreuung von Schlüsselkunden bis zum erfolgreichen Abschluss
- Erschließung neuer Märkte und Entwicklung nachhaltiger Vertriebsstrategien
- Zusammenarbeit mit internen Teams zur optimalen Vernetzung des Vertriebs
- Analyse von KPIs und Optimierung von Prozessen für maximale Effizienz
- Repräsentation von palos auf Messen und Branchen-Events

## SIE BIETEN.

- Erfahrung im SaaS-Vertrieb, idealerweise in der Forstwirtschaft, sowie mindestens drei Jahre Führungserfahrung
- Erfolgreicher Aufbau und Skalierung von Teams mit effizienter Prozessgestaltung
- Datengetriebene, strategische Entscheidungsfindung und analytisches Denken
- Starke Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Fließendes Deutsch und verhandlungssicheres Englisch