

Vertriebsmitarbeiter*in Projektakquise Erneuerbare Energie

Stellenanbieter: greenventory GmbH

„Wir bringen die Energiewende in die Stadt!“ – Mit dir?

Wir glauben, dass die Energiewende nicht kompliziert sein muss. Deshalb unterstützen wir Kommunen, Netzbetreiber und Energieversorger mit Daten und Analysen bei einer vorausschauenden Planung von Energiesystemen.

Damit wir noch mehr Kund:innen in Städten, Stadtwerken und Netzbetreibern für unsere Lösungen begeistern können, suchen wir dich, um unser Vertriebsteam zu verstärken und gemeinsam die Energiewende voranzutreiben!

Vertriebsmitarbeiter*in Projektakquise Erneuerbare Energie

Aufgaben

- **Deine Mission: der Vertragsabschluss!** Unsere Sales-Kolleg:innen übernehmen die Vorqualifizierung der Leads – du verantwortest anschließend den kompletten Sales-Prozess bis zum Signing. Dabei betreust du sowohl Neu- als auch Bestandskund:innen.
- **Beziehungsaufbau und Kundenbindung:** Dank deines ausgeprägten Kommunikationsgeschicks gewinnst du das Vertrauen von Entscheidungsträger:innen und legst die Basis für langfristige Kundenbeziehungen.
- **Repräsentation nach außen:** Du vertrittst greenventory auf (Online-)Messen und anderen Events und präsentierst unser Produkt sowie unsere Vision.
- **Teamwork:** Du arbeitest eng mit Marketing, Produktentwicklung und Management zusammen und bringst deine Ideen auch in andere Unternehmensbereiche ein.
- **Lösungen mitgestalten:** Als Teil eines flexiblen, aufgeschlossenen Unternehmens kannst du Prozesse hinterfragen und kreativ sowie eigenverantwortlich weiterentwickeln.

Anforderungen

- **Egal, ob du bereits Erfahrung im Vertrieb hast oder Quereinsteiger:in bist** – wenn du kommunikativ bist, dich für die Energiewende begeisterst und Lust hast, dich einzuarbeiten, bist du bei uns richtig!
- **Technikaffinität:** Du hast Interesse am Energiesektor und an Digitalisierungsthemen – und bringst gerne auch schon etwas Know-how mit.
- **Schnelle Auffassungsgabe:** Komplexe Zusammenhänge schrecken dich nicht ab, sondern wecken deinen Ehrgeiz.
- **Überzeugungskraft:** Du trittst souverän auf, hast Spaß an direkter Kommunikation und

hast ein gutes Gespür für die Bedürfnisse unserer Kund:innen.

- **Zielorientiertheit:** Du behältst Deadlines und Prioritäten im Blick, ohne dabei den Spaß an der Sache zu verlieren.
- **Teamplayer:** Du arbeitest gern mit Kolleg:innen aus unterschiedlichsten Bereichen zusammen und trägst zu einer positiven Teamkultur bei.
- **CRM-Kenntnisse** oder Erfahrungen mit anderen SaaS-Lösungen sind von Vorteil, aber kein Muss.

Benefits

- **Flexibles Arbeiten:** Ob Early Bird oderachteule – du gestaltest deine Arbeitszeit flexibel und kannst im Hybrid-Modell gelegentlich auch von zu Hause aus arbeiten.
- **Work-Life-Balance:** 30 Tage Urlaub sind bei uns Standard. Außerdem bieten wir dir die Möglichkeit einer 4-Tage-Woche oder anderer Teilzeitmodelle.
- **Faire Vergütung:** Wir bieten ein attraktives, wettbewerbsfähiges Gehaltspaket (z. B. ca. 60k OTE).
- **Eigenverantwortung & Wachstum:** Bei uns übernimmst du Verantwortung für deine Projekte und kannst dich in einem Umfeld einbringen, das dich fördert und wachsen lässt.
- **Modernes Arbeitsumfeld:** Dich erwartet ein hochmodernes Büro mit Top-Ausstattung in Freiburg.
- **Gesundheit & Mobilität:** Wir unterstützen dich mit Hansefit-Zuschüssen und bieten ein Jobrad-Leasing an.
- **Teamgeist:** Bei regelmäßigen After-Work-Aktivitäten, Betriebsausflügen und im Büroalltag sind Zusammenhalt und Spaß garantiert.
- **Perspektive:** Du arbeitest in einem nachhaltigen und zukunftsorientierten Bereich – gemeinsam gestalten wir die Energiewende.
- **Weiterbildung und Entwicklung:** In unserem starken Team übernimmst du schnell Verantwortung in Projekten und wachst an neuen Herausforderungen.

Du willst die Energiewende aktiv mitgestalten?

Mit uns gemeinsam hast du die Möglichkeit, in einem ambitionierten Team Projekte zu realisieren, die die Zukunft mitgestalten. Durch deine Arbeit leistest du einen wichtigen Beitrag dazu, die Energiewende voranzutreiben und den Weg hin zur Klimaneutralität zu ebnen.

Dann komm zu uns ins Team – wir freuen uns auf dich!

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Vollzeit
- **Jahresgehalt:** 60.000 €

Einsatzort: 79110 Freiburg im Breisgau / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: greenventory GmbH

Georges-Köhler-Allee 302
79110 Freiburg im Breisgau, Deutschland

WWW: <https://greenventory.de/>

Ansprechpartner: Nikola Tomovski

Online-Bewerbung:

https://join.com/companies/greenventory/14022577-vertriebsmitarbeiter-in-projektakquise-erneuerbare-energie?pid=7a6ce7e8d7bcd07134df&oid=acb8c40a-c524-4d45-8892-6461a8d3c747&utm_source=goodjobs&utm_medium=paid&utm_campaign=large&utm_content=vertriebsmitarbeiter%2Bin%2Bprojektakquise%2Berneuerbare%2Benergie

Ursprünglich veröffentlicht: 29.04.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100144626>