Forstliche*r Verkäufer*in (m/w/d)

Stellenanbieter: SKYSEED GmbH

Über SKYSEED

Eine der besten Antworten auf den fortschreitenden Klimawandel sind zukunftsfähige Mischwälder. Deshalb bringen wir unser fundiertes Wissen über gesunde Waldökosysteme ein, um Wälder zu analysieren und unsere Kunden beim nachhaltigen Waldumbau und der Wiederbewaldung zu unterstützen - smart, schnell und skalierbar. Mit Drohnen, Sensoren & unserem selbstentwickelten und zertifizierten pelletierten Forstsaatgut sind wir der professionelle Partner der Waldbesitzer und Forstwirtschaft.

Skyseed (https://www.skyseed.eco) wurde Anfang 2021 in Berlin gegründet und unser aktuell 20-köpfiges Team ist von den beiden Standorten Berlin und Külsheim inzwischen in der gesamten DACH-Region und weiteren europäischen Regionen aktiv.

Wen wir suchen

Unser Produktangebot mit pelletiertem Forstsaatgut und die Nachfrage nach unseren Lösungen wächst stetig. Deswegen werden wir unser Sales-Team am Standort Goslar weiter ausbauen. Für die Beratung von Kunden bei der Bestimmung des geeigneten Saat-Mixes, der Ausbringungsart, sowie der Durchführung der Aussaaten vor Ort suchen wir eine(n) sattelfeste(n) Förster:in mit fortgeschrittenen Kenntnissen aus Ausbildung und Praxis mit Freude an einer verkäuferischen Tätigkeit.

Das werden deine Aufgaben

- Akquisetätigkeit bei Waldbesitzer:innen, Landesforsten und Förster:innen der jeweiligen Flächen
- Fachliche Betreuung von neuen, als auch bestehenden Interessenten unserer Aussaat-Lösung
- Begleitung von Kunden durch den gesamten Skyseed-Prozess, von der Anamnese der betreffenden Flächen über die Bestimmung des geeigneten Saat-Mixes bis zur Durchführung und der Nachbetreuung der Aussaat vor Ort
- Sparring mit unserem Öko-Team in Forschung & Pellet-Entwicklung

Und das solltest du mitbringen

- Mehrjährige praktische Erfahrung im Wald - als Förster:in oder in vergleichbarer Position & fachlichem Kenntnisstand
- Sehr starke Affinität zu verkäuferischen Aufgaben und intrinsische Motivation für Sales-Erfolge
- Starke Offenheit und gutes Gespür ggü. Mitmenschen

- Gute Kenntnisse in gängigen digitalen Zusammenarbeitstools, wie Microsoft Office oder Google Workspaces, gute Kenntnisse gängiger GIS-Tools, wie QGIS u.ä.
- Spaß an der vielfältigen Arbeit im Büro an einem Standort in Niedersachsen und auf der Fläche bei Kund:innen vor Ort
- Hohes Organisationstalent und hohe Reisebereitschaft v.a. in Deutschland

Wen wir nicht suchen

Zyniker/-innen, Dauerbedenkenträger/-innen und Alphamännchen /-weibchen: Skyseed betritt Neuland, niemand hat genau das was wir tun, jemals vorher probiert. Unser Erfolg steht und fällt mit dem Vertrauen zueinander und in den Schnittmengen unserer Expertisen. Es kann nur gemeinsam funktionieren, davon sind wir überzeugt.

Was dich bei uns erwartet

- Ein Team aus “Überzeugungstätern”, hoffnungsvollen Idealisten, die tun was geht. Und ein bisschen mehr.
- Eine sehr steile Lernkurve.
- Ein faires Gehalt und flexible Arbeitszeiten.
- Vielfältige, herausfordernde Fragestellungen zwischen Verkauf, Ökologie und Technologie.
- Skyseed wächst und gedeiht und es gibt immer viel Raum, sich in diese Entwicklung mit einzubringen.

Wir freuen uns von Dir zu hören.

Bewirb Dich bitte an jobs@skyseed.eco

Bewerbungsschluss: 30.06.2025

Einsatzort: Goslar Niedersachsen, Deutschland

Stellenanbieter: SKYSEED GmbH
Vertrieb
Rollbergstraße 28a
12053 Berlin, Deutschland

WWW: https://www.skyseed.eco

Ansprechpartner: Simon Wind
E-Mail: jobs@skyseed.eco

Ursprünglich veröffentlicht: 15.05.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: https://www.greenjobs.de/a100145001