

Kundenbetreuer / Vertriebsberater (m/w/d) im Energievertrieb mit Schwerpunkt Bündelkunden / Einkaufsgesellschaften und Konzerngesellschaften der Stadtwerke Bonn

Du brennst für den Vertrieb und möchtest den Energiemarkt aktiv vorantreiben?
Dann bist Du bei der SWB Energie und Wasser genau richtig!

Als **Kundenbetreuer/Vertriebsberater (m/w/d)** im Energievertrieb betreust Du nicht nur große Bündelkunden und die Konzerngesellschaften der Stadtwerke Bonn, sondern auch Einkaufsgesellschaften und Vertriebspartner. Du entwickelst maßgeschneiderte Lösungen, die echten Mehrwert schaffen. Du kombinierst Dein Knowhow mit strategischer Beratung und sorgst für langfristige Partnerschaften, die auf Vertrauen und Expertise basieren.

Setze Deine Energie in einem dynamischen Team ein und gestalte aktiv die Zukunft der Energieversorgung. Bewirb Dich jetzt - Deine Ideen sind gefragt!

Hier bringst Du Dich ein

- **Akquise- und Bestandskundenbetreuung:** Du übernimmst die komplette Verantwortung für die Akquise und Betreuung unserer Kunden in den Sparten Strom und Erdgas. Dein Ziel: Neukunden gewinnen, Bestandskunden begeistern und so den Umsatz und das Wachstum auf das nächste Level heben.
- **Kalkulation und Vertragsverhandlung:** Du entwickelst maßgeschneiderte Angebote und führst Vertragsverhandlungen, die genau auf die Bedürfnisse unserer Kunden zugeschnitten sind. Du weißt, wie man überzeugend auftritt und sorgst dafür, dass sowohl neue als auch bestehende Kunden langfristig an uns gebunden werden.
- **Schnittstelle:** Du bist der Schlüssel, der alle Teile miteinander verbindet: Vertrieb, Backoffice, Kundenservice, Abrechnung und energienahe Dienstleistungen. Das Spannende dabei? Du bist der erste Ansprechpartner zu allen Themen rund um die Energiewende, wie z.B. Photovoltaik, Wärmelösungen oder Ladestationen. So stellst Du sicher, dass unsere Kunden stets einen Top-Service erhalten.
- **Ausschreibungen:** Du bist der Experte, wenn es darum geht, Ausschreibungen und Online-Portale zu bedienen. Mit Deinem Blick fürs Detail und Deinem Organisationstalent sorgst Du dafür, dass alles reibungslos läuft.
- **Weiterentwicklung des Produktportfolios:** Du bringst Deine Marktkenntnisse aktiv in interne Projekte ein und hilfst dabei, unser Produktportfolio weiterzuentwickeln. So trägst Du dazu bei, unsere Marktstrategien zu optimieren und machst den Vertrieb noch erfolgreicher.

Damit überzeugst Du uns

- **Abschluss:** Du verfügst über eine technische oder kaufmännische Ausbildung oder hast idealerweise ein Studium mit technischem bzw. (energie-)wirtschaftlichem Hintergrund erfolgreich abgeschlossen. Diese Grundlage hilft Dir, in der Welt des Energievertriebs durchzustarten.
- **Berufserfahrung:** Du bringst optimalerweise einschlägige Berufserfahrung im Energievertrieb mit oder hast ein starkes Interesse an der Branche. Du weißt, wie der Vertrieb funktioniert und hast Spaß daran, Dein Wissen einzubringen.
- **Fachwissen:** Du verfügst über Fachwissen zu den Energiemärkten sowie den relevanten energiewirtschaftlichen und gesetzlichen Rahmenbedingungen. Falls Du hier noch nicht alle Kenntnisse mitbringst, ist das kein Problem – Du wirst von einem erfahrenen Team unterstützt und hast die Möglichkeit, Dich schnell einzuarbeiten und Dein Wissen kontinuierlich auszubauen.
- **EDV-Kenntnisse:** Du bist fit im Umgang mit MS Office, insbesondere Excel, und hast Erfahrung mit SAP und CRM-Systemen. Diese Tools sind für Dich kein Fremdwort.
- **Mobilität:** Du hast den Führerschein der Klasse B, damit Du bei Bedarf auch persönlich bei unseren Kunden und Kundinnen vorbeischauen kannst.

Freue Dich auf Folgendes

- **Faires und attraktives Gesamtpaket:** Du kannst Dich unter anderem auf einen unbefristeten Arbeitsvertrag nach TV-V, Jahressonderzahlungen, 30 Tage Urlaub, eine betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen freuen.
- **(Frei-)Zeit:** Nach der Arbeit ist vor dem wohlverdienten Feierabend. Bei uns erwarten Dich geregelte Arbeitszeiten mit 39 Std./Woche innerhalb der Gleitzeit. Heiligabend & Silvester sind arbeitsfrei.
- **Team(work):** Bewerbende und Mitarbeitende schätzen die herzliche Atmosphäre und kollegiale Zusammenarbeit bei uns. Das bietet ein motivierendes Umfeld, um Dein Potenzial voll auszuschöpfen.
- **Mobilität:** Vergünstigte Mitarbeitenden & Familientickets, kostenlose Nextbike-Minuten und ein vergünstigtes Deutschlandticket.
- **Gesundheit:** Profitiere von unserem Gesundheitsprogramm sowie exklusiven Vorteilen beim Urban Sportsclub - auch für Deine Freunde.

Gestalten Sie mit uns die Versorgung von morgen!

Als Energieversorger für Bonn und die Region tragen wir, die Stadtwerke Bonn, eine besondere Verantwortung. Nachhaltigkeit, Energieeffizienz und Investitionen in die Zukunft sind dabei drei unserer Eckpfeiler, um das wichtigste Ziel der Stadt Bonn zu erreichen - Klimaneutralität bis 2035. Dafür bringen wir 140 Jahre Wissen und Erfahrung mit und gleichzeitig den Blick nach vorne mit einer Leidenschaft für Innovation.

Die Eingruppierung richtet sich nach einem der besten Tarifverträge innerhalb des öffentlichen Dienstes (TV-V), entsprechend den tarifvertraglichen Bestimmungen.

Haben wir Dich überzeugt? Dann bewirb Dich jetzt mit Deinen Unterlagen und Deiner Gehaltsvorstellung unter Angabe der Kennziffer **IE 25/11/04** über unser Onlineformular.

Bewerbungen von schwerbehinderten Personen sind erwünscht.

Ansprechpartnerin: France Ji
france.ji@stadtwerke-bonn.de

Jetzt bewerben!