

Vertriebsexperte/-in (m/w/d)

Stellenanbieter: 1PUNKT5 GmbH

Gesucht: Vertriebsexperte/-in (m/w/d) Hybrid - Standort: Hamburg / Bremen / Ottersberg / Oldenburg (Niedersachsen)

Du glaubst an die Zukunft der **erneuerbaren Energien** und möchtest deine Vertriebsfähigkeiten einsetzen, um die **Energiewende** voranzutreiben? Dann bist du bei uns goldrichtig!

Wir von 1PUNKT5 haben ein klares Ziel: Das 1.5-Grad-Ziel. Um dieses zu erreichen, entwickeln wir maßgeschneiderte Energielösungen, die CO₂-Emissionen reduzieren, Kosten senken und Autarkie steigern. Ob durch innovative Solaranlagen, fortschrittliche Speicherlösungen oder intelligenten Stromeinkauf am Spot-Markt - wir bringen die Energiewende in Unternehmen.

Deine Aufgaben:

- Du gewinnst Neukunden in Nord- und Westdeutschland und pflegst unser bestehendes Netzwerk.
- Du berätst Unternehmen vor Ort und digital zu unseren maßgeschneiderten Energielösungen.
- Du nutzt und optimierst unser CRM-System fortlaufend, um den gesamten Verkaufsprozess strukturiert zu managen und Leads bestmöglich zu betreuen.
- Du arbeitest eng mit unserem Projektentwicklungsteam sowie Marketing zusammen, um potenziellen Kunden den besten Service zu bieten.
- Du bist regelmäßig vor Ort, um Kunden und Partner persönlich zu betreuen und Projekte voranzutreiben.
- Du übernimmst Prozessverantwortung und optimierst den Vertriebsprozess abteilungsübergreifend
- Du nutzt innovative Kanäle wie LinkedIn um neue Kontakte zu knüpfen und Leads zu generieren

Dein Profil:

- Mehrjährige B2B-Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich erneuerbarer Energien oder technischer Dienstleistungen.
- Fundierte Kenntnisse im Umgang und Aufbau moderner CRM-Systemen (z. B. Zoho CRM, Salesforce, o. Ä.)
- Ein bestehendes Netzwerk – du weißt, wie man Kontakte pflegt und nutzt.
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick, um Kunden nachhaltig zu überzeugen.
- Persönliche Begeisterung für erneuerbare Energien und den Wunsch, aktiv an der Energiewende mitzuwirken.

- Du pflegst unsere Kundenbeziehungen und weißt, was ihnen wirklich wichtig ist.
- Du hast bereits Erfahrung im Bereich Key Account Management

Was wir dir bieten:

- Ein spannendes und innovatives Geschäftsmodell in einer dynamischen Branche
- Eine anspruchsvolle sowie abwechslungsreiche Tätigkeit mit individuellen Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein attraktives Gehalt + Provision
- Einen Dienstwagen zur privaten Nutzung + Bike-Leasing
- Möglichkeit zum Home-Office und regelmäßige Weiterbildungsmaßnahmen
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Ein Firmenhandy und Notebook – auch für die private Nutzung
- Ein Team mit flachen Hierarchien, viel Raum für Eigeninitiative und kreative Ideen
- Flexible Arbeitszeiten, entsprechend deiner Bedürfnisse
- 5 Standorte: Bremen, Ottersberg, Hamburg, Oldenburg und Veldhausen.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Bewerbungsschluss: 31.08.2025

Stellenanbieter: 1PUNKT5 GmbH

Vertrieb

Ostertorsteinweg 46

28203 Bremen, Deutschland

WWW: <http://www.1punkt5.de>

Ansprechpartner: Bente Spendel

Telefon: +49 421 84517735

E-Mail: bewerbung@1punkt5.de

Online-Bewerbung: <https://www.1punkt5.de/jobs/vertriebsexperte--in>

Ursprünglich veröffentlicht: 25.06.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100145975>