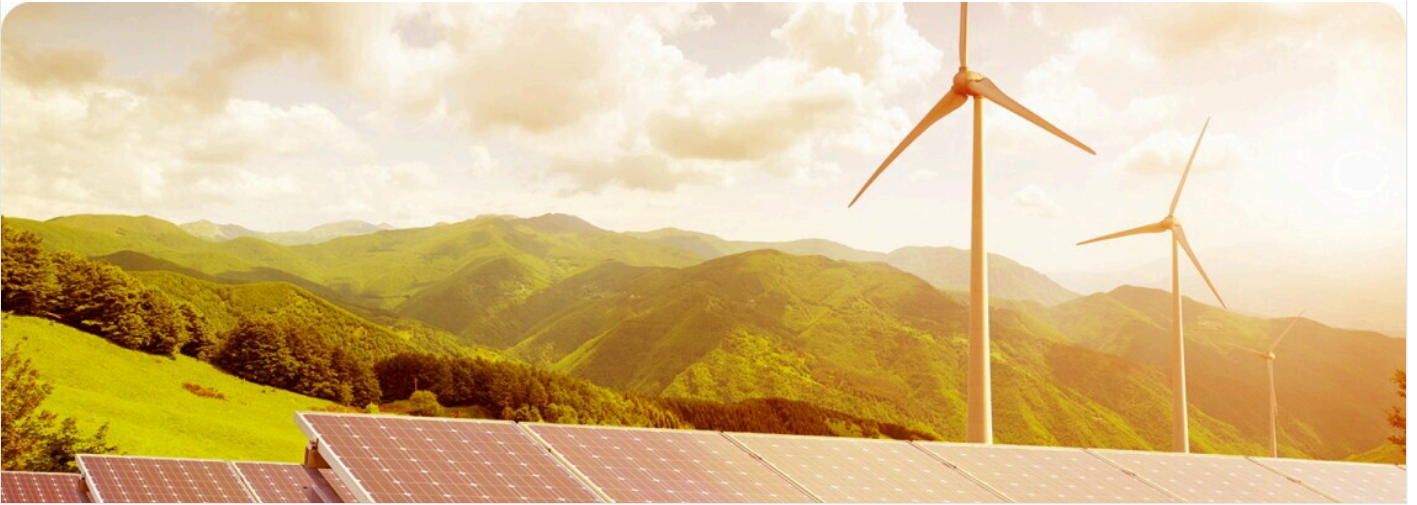


Teamleiter Stromvermarktung (m/w/d)



Die UKA-Gruppe gehört in Deutschland zu den führenden Projektentwicklern für erneuerbare Energien. Die Projektpipeline der Gruppe beträgt in all ihren Märkten aktuell mehr als 19 Gigawatt. Über ihre Betriebsführungsgesellschaft UKB übernimmt sie darüber hinaus die Betriebsführung für Wind- und PV-Parks.

Lassen Sie uns gemeinsam erfolgreich an der Umsetzung der Energiewende arbeiten. Hierfür suchen wir bevorzugt für unseren Standort Dresden einen Teamleiter Energie- & Strommarkt (m/w/d).

Ihr Beitrag zur Energiewende

Der Gruppenleiter Strommarkt stellt sicher, dass die Energieprojekte der UKA erfolgreich in den Strommarkt integriert werden und wir dadurch einen Beitrag zur Energiewende leisten können. Durch die Teilnahme an Ausschreibungen und den Abschluss von PPAs wird die wirtschaftliche Rentabilität der Projekte sichergestellt / Mehrerlöspotentiale gehoben. Wir entwickeln und betreiben unter anderem die Assetklassen Windenergie, Solarenergie und Batteriespeicher.

Als Gruppenleiter Strommarkt sind Sie für die folgenden Aufgaben verantwortlich:

- Sie leiten und motivieren Ihr Team von Mitarbeitern im Bereich Strommarkt. Sie delegieren Aufgaben, geben fachliche Anleitung und fördern die berufliche Entwicklung der Mitarbeiter. Zudem sollten Sie eine offene Kommunikation und ein positives Arbeitsklima fördern.
- Sie beobachten und analysieren den Strommarkt und die Wettbewerber, um Trends und Entwicklungen zu erkennen. Dazu gehören unter anderem die

Beobachtung der Nachfrage, des Angebots und der Preise sowie die Identifizierung von potenziellen Risiken und Chancen.

- Sie unterstützen ihre Mitarbeiter bei der Teilnahme an Ausschreibungen und der Verhandlungen mit Dienstleistern, um langfristige Verträge für den Bezug und die Vermarktung von Strom abzuschließen. Dabei verfolgen Sie das Ziel, günstige Einkaufskonditionen zu erreichen und die Versorgungssicherheit der UKA-Assets zu gewährleisten. Im Stromverkauf haben Sie das Ziel möglichst hohe Preise zu erzielen und durch den Abschluss von PPAs langfristige wirtschaftliche Sicherheit der Projekte sicherzustellen.
- Sie arbeiten eng mit Assetmanagement und den Projektteams zusammen, um neue Produkte oder -dienstleistungen für UKA zu entwickeln und bestehende zu optimieren. Dabei identifizieren Sie ungenutzte Marktpotenziale und bringen innovative Lösungen auf den Markt.
- Sie pflegen eine enge Beziehung zu relevanten Stakeholdern wie Regulierungsbehörden, Energieversorgungsunternehmen und anderen Dienstleistern. Dabei vertreten Sie die Interessen des Unternehmens und pflegen einen regelmäßigen Austausch, um über relevante Entwicklungen und Veränderungen informiert zu sein. Sie überwachen die Anforderungen des EEG-Systems und stellen deren Erfüllung sicher.
- Sie sind verantwortlich für die Planung und Kontrolle des Budgets für den Bereich Strommarkt. Sie stellen sicher, dass die Ressourcen effizient eingesetzt werden und die finanziellen Ziele erreicht werden.
- Sie erstellen regelmäßige Berichte über die Aktivitäten und Ergebnisse des Bereichs Strommarkt. Sie präsentieren die Berichte vor internen Stakeholdern und nutzen die gewonnenen Erkenntnisse, um Handlungsempfehlungen abzuleiten und die Geschäftsstrategie anzupassen.

Neben Ihrer Energie bringen Sie mit

- Idealerweise sollten Sie bereits Berufserfahrung in der Energiebranche, insbesondere im Strommarkt, gesammelt haben. Das ermöglicht Ihnen, die Branche und ihre Herausforderungen besser zu verstehen und eine praxisnahe Perspektive einzunehmen. Erfahrungen bei Anbahnung, Verhandlung und Umsetzung von PPAs sind wünschenswert.
- Sie sollten über ausgeprägte Führungs- und Managementkompetenzen verfügen, um Ihr Team zu motivieren und zu leiten. Das beinhaltet die Fähigkeit, Mitarbeiter zu entwickeln, effektiv zu kommunizieren, Konflikte zu lösen und Ziele zu setzen.
- Sie sollten ein fundiertes Fachwissen über den Strommarkt (in Deutschland) sowie über die relevanten gesetzlichen und regulatorischen Anforderungen haben. Sie

sollten die verschiedenen Marktakteure, Prozesse und Geschäftsmodelle verstehen.

- Sie sollten über umfangreiche Marktkenntnisse und ein gutes Verständnis für aktuelle Trends und Entwicklungen im Strommarkt verfügen. Das beinhaltet die Analyse der Nachfrage, des Angebots und der Preise sowie das Verständnis der Dynamiken des Wettbewerbs.
- Sie sollten über ausgeprägte analytische Fähigkeiten verfügen, um Daten zu sammeln, zu analysieren und Schlussfolgerungen aus ihnen zu ziehen. Das beinhaltet die Fähigkeit, komplexe Informationen zu verstehen, Muster und Trends zu erkennen und fundierte Entscheidungen zu treffen.
- Als Gruppenleiter sind Sie für die Entwicklung strategischer Pläne und Aktivitäten verantwortlich. Sie sollten über die Fähigkeit zum strategischen Denken verfügen, um langfristige Ziele zu definieren, Prioritäten zu setzen und die Umsetzung zu überwachen.
- Die Gruppe Strommarkt versteht sich als interner Dienstleister bei UKA. Eine starke interne Kundenorientierung ist von entscheidender Bedeutung, um die Bedürfnisse und Anforderungen zu verstehen und darauf zu reagieren.
- Sie sollten über ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten verfügen, um effektiv mit internen und externen Stakeholdern zu kommunizieren. Das beinhaltet die Fähigkeit, komplexe Informationen verständlich zu vermitteln und überzeugend zu präsentieren.
- Sie sollten in der Lage sein, klare Ziele zu setzen und die erforderlichen Maßnahmen zu ergreifen, um diese Ziele zu erreichen. Sie sollten in der Lage sein, Probleme zu identifizieren, Lösungen zu entwickeln und Ergebnisse zu liefern.
- Als Gruppenleiter ist es wichtig, dass Sie effektiv im Team arbeiten können. Sie sollten die Zusammenarbeit fördern, Ihre Mitarbeiter unterstützen und die Stärken jedes Einzelnen nutzen, um gemeinsame Ziele zu erreichen.

Unser Beitrag für Sie

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit 30 Tagen Jahresurlaub
- eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem ambitionierten und international tätigen Unternehmen
- flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Monatlicher Sachbezug im Wert von 50 Euro (netto)
- digitale Essensmarke im Wert von bis zu 50 Euro (netto)
- Förderung nachhaltiger Mobilität mit dem JobRad und Nutzung des Jobtickets (Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge (20%))
- zugeschnittene fachspezifische Weiterbildungsmöglichkeiten

- Regelmäßige Unternehmens- und Teamevents sowie gemeinsame Sportveranstaltungen
- Kostenfreie Heißgetränke (Kaffee, Tee etc.) sowie Obst- und Gemüsekorb

Mitarbeitende bei UKA fühlen sich, im Vergleich zu anderen deutschen Unternehmen, überdurchschnittlich stark mit dem Unternehmen verbunden. Sie sind stolz auf ihre Projekte und Leistungen. Ein hoher Qualitätsanspruch ist in der Belegschaft fest verankert. Als Arbeitgeber setzt UKA darauf, ihre Mitarbeitenden umfassend zu unterstützen, um top Leistungen und persönliche berufliche Erfolge zu ermöglichen. Die hohe Loyalität und Leidenschaft der Mitarbeitenden für ihre Arbeit werden durch eine flexible Arbeitsgestaltung gefördert. Eine faire Vergütung, umfassende Mitarbeiter-Benefits sowie individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten machen UKA zu einem gefragten Arbeitgeber. Zentrale Aspekte der Arbeit bei UKA werden in regelmäßigen Umfragen unabhängig erfasst, was den Grundstein für eine kontinuierliche Weiterentwicklung des Unternehmens legt.

Wir schätzen Vielfalt und begrüßen alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer oder sozialer Herkunft, Religion, Behinderung, Alter und sexueller Orientierung.

Sie bewerben sich auf eine Stelle der UKA Umweltgerechte Kraftanlagen GmbH & Co. KG.

[Jetzt bewerben!](#)