Key Account Manager:in Energiedienstleistungen

Stellenanbieter: Green Planet Energy e.G.

Du möchtest in einer innovativen Genossenschaft die nachhaltige Energieversorgung der Zukunft vorantreiben? Du bist Profi in deinem Fachgebiet und suchst nach Aufgaben, die dich erfüllen und die einen echten Beitrag zum Klimaschutz leisten? Green Planet Energy versteht sich als Lotse der Energiewende.

Green Planet Solutions ist eine 100%ige Tochter und integraler Bestandteil der Ökoenergiegenossenschaft Green Planet Energy und unterstützt die lokale Energiewende mit Lösungen, für die erneuerbare vor Ort Erzeugung von Strom und Wärme, für private Hauseigentümer:innen, Vermieter:innen, Wohnungsbaugenossenschaften, -eigentümergemeinschaften und Gewerbetreibende.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir unbefristet in Vollzeit eine:n

Key Account Manager:in Energiedienstleistungen

bei Green Planet Solutions.

Als Key Account Manager:im Energiedienstleistungen (KAM) betreust und akquirierst du Großkund:innen im Marktsegment der Wohnungswirtschaft, Wohnungseigentümergemeinschaften und Gewerbekund:innen. Unsere dezentralen Energielösungen basieren im Wesentlichen auf der lokalen Versorgung durch Photovoltaikanlagen und Wärmepumpen, in Mieterstrommodellen und als Wärmeliefercontracting. Der Schwerpunkt liegt hierbei auf der Beratung zu unseren Dienstleistungen, der Koordinierung der Projektphasen bis hin zur Vertragsunterschrift und auf der Akquise von neuen Leads. Darüber hinaus gibst du Hilfestellung und begleitest die Key Accounts bei komplexeren Problemstellungen zur Erstellung von Grobanalysen und Machbarkeitsstudien.

Über uns

Green Planet Energy versteht sich als Lotse der Energiewende. Entstanden aus einer Kampagne der Umweltschutzorganisation Greenpeace e.V., engagieren wir uns aus tiefster Überzeugung für eine Energieversorgung aus umweltfreundlichen Quellen – ohne Kohle und Atom. Authentisch, politisch engagiert und gemeinschaftlich.

Aufgaben

- Du übernimmst den Aufbau, die Betreuung und die Entwicklung verschiedener Key Accounts im Bereich der Wohnungswirtschaft
- Du stellst Kontakte her und qualifizierst Leads im Marktsegment der Wohnungswirtschaft, Wohnungseigentümergemeinschaften und Gewerbekund:innen
- Projekte zur Vermarktung unserer Energielösungen werden durch dich initiiert und gesteuert
- Du erstellst Wirtschaftlichkeitsberechnungen sowie Preisindikationen und Angebote auf Grundlage der mit den technischen Abteilungen abgestimmten Leistungsverzeichnisse
- Du präsentierst deine Angebote und führst die dazugehörigen Vertragsverhandlungen, auch auf Geschäftsführungsebene
- Du repräsentierst Green Planet auf relevanten Messen, Fachkongressen und Verkaufsveranstaltungen
- Du pflegst und erweiterst wichtige Netzwerke in den relevanten Marktsegmenten

Anforderungen

- Du hast Erfahrung in der Zusammenarbeit mit der Wohnungswirtschaft und im Umgang mit Großkund:innen oder besitzt ein ausgeprägtes Interesse, dich in diesen Themenbereich einzuarbeiten
- Du verfügst über ein ausgeprägtes Vertriebstalent im B2B-Segment, grundlegende energie-wirtschaftliche Kenntnisse und praktisches Wissen aus fachübergreifendem Projektmanagement
- Wir freuen uns, wenn du zudem bereits Erfahrungen in der Vermarktung von Energielösungen (Photovoltaikanlagen, Wärmepumpen, Contracting, Batteriespeicher, Nahwärmenetze, Quartierslösungen, etc.) und den dazugehörigen Anforderungen mitbringst
- Du kommunizierst souverän und zielorientiert mit verschiedensten Ansprechpartner:innen, auch in anspruchsvolleren Verhandlungssituationen
- Herausfordernden Fragestellungen innerhalb eines komplexen Umfelds begegnest du humorvoll, lösungsorientiert und mit einer strukturierten Arbeitsorganisation
- Du hast Interesse, dein Arbeitsumfeld mitzugestalten und bringst dich aktiv ins Team mit ein
- Du bringst eine grundsätzliche Reisebereitschaft mit

Benefits

- Wir leben eine hybride Arbeitskultur - Du kannst einen Großteil deiner Arbeitszeit von zu Hause erbringen. Dazu erhältst du von uns die technische Ausstattung sowie einmalig eine monetäre Bezuschussung für deinen heimischen Arbeitsplatz..
- Gleitzeit
- Gratis (Pflanzen- und Kuh-) Milch, Kaffee und Äpfel
- Die Bezuschussung des Deutschland- bzw. Klimatickets oder eines geleasten Fahrrads mit 50 EUR mtl.
- Bezuschussung zur VWL und BAV
- Bezuschussung einer Wellpass-Firmenfitnessmitgliedschaft mit einem Eigenanteil

i.H.v. 25 EUR mtl.
- Zahlreiche Vergünstigungen bei unseren Kooperationspartnern
- Teamevents und gemeinsame Aktionen mit den Kolleg:innen

Bewerbungsprozess

Dir liegt die Energiewende genauso am Herzen wie uns? Du willst dabei sein, wenn wir mit frischem Wind unseren Marktanteil unter den ökologischen Energieanbietern ausbauen?

Dann freuen wir uns auf deine **vollständigen Bewerbungsunterlagen** mit Angabe deiner **Gehaltsvorstellung** und **Verfügbarkeit**. Die Bewerbung von Schwerbehinderten Menschen ist ausdrücklich erwünscht.

Bei Fragen steht dir gern **Christian Ahrens** zur Verfügung.

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Vollzeit

Einsatzort: Hamburg / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: Green Planet Energy e.G.
Hongkongstraße 10
20457 Hamburg, Deutschland

Ansprechpartner: Christian Ahrens

Online-Bewerbung:
https://gpe.jobs.personio.de/job/2257509?display=de&language=de&pid=0e812cf0-a345-4afd-89fa-768c9bc0c6b4&it=Gwy_yNWS0yEakKsyRq_WCg#apply

Ursprünglich veröffentlicht: 23.07.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: https://www.greenjobs.de/a100146620