



## Wir machen die Energiewende möglich!

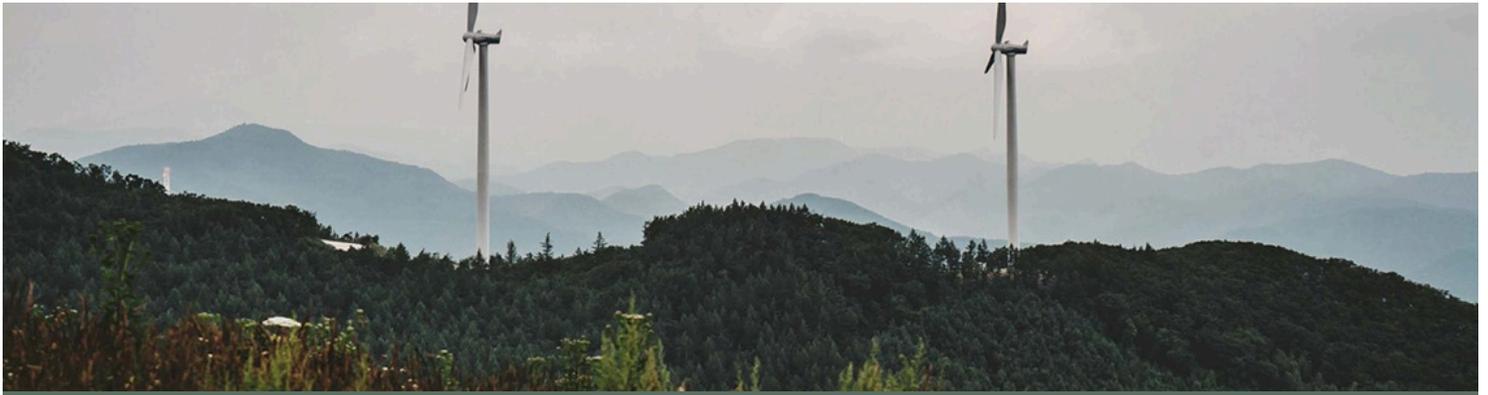
Solandeo liefert Daten und Intelligenz für die Energiewende: unsere Kunden nutzen Grünstrom effizienter, setzen ihre Batteriespeicher optimal ein und minimieren ihren Energieverbrauch. Damit machen wir es möglich, Angebot und Nachfrage von Grünstrom zu vereinen. So bringen wir die Energiewende voran, gemeinsam mit unseren Kunden und mit namhaften Partnern.

Wir sind ein zukunftsorientiertes Unternehmen mit einem motiviertem Team, erfolgreichen Produkten und ambitionierten Zielen. Mit unseren Stärken in IT und effizienten Prozessen verändern wir die Energiebranche.

Wir suchen Dich **unbefristet zum nächstmöglichen Zeitpunkt** für das Team Account Management/ Customer Operation als Account Manager (Mensch).

## Account Manager (Mensch)

📍 Berlin, Deutschland



## Warum lohnt es sich für Dich bei Solandeo einzusteigen?

- Unsere Flexibilität bei Arbeitszeit und Arbeitsort gibt Dir den Freiraum, Deine beruflichen Ziele zu erreichen, ohne auf persönliche Zeit verzichten zu müssen.
- Unsere offene und wertschätzende Unternehmenskultur sorgt dafür, dass Du Dich vom ersten Tag an wohlfühlst und gerne zur Arbeit kommst.
- Menschlichkeit & Anerkennung sind unsere Treiber. Bei uns werden Deine Beiträge gesehen, damit Du in einem respektvollen Umfeld kontinuierlich wachsen kannst.
- Wir leben Diversität, denn vielfältige Blickwinkel beschleunigen die Lösungsfindung.
- Freue Dich auf gemeinsame Events, bei denen wir Erfolge feiern und den Teamgeist stärken.
- Entdecke die Welt und bleibe produktiv! Mit unserer Workation-Möglichkeit kannst Du neue Kulturen kennenlernen und gleichzeitig an spannenden Projekten arbeiten.
- Deine Karriereentwicklung liegt uns am Herzen! Wir setzen auf eine individuelle Förderung Deiner Kompetenzen, die auf Deine beruflichen Ziele und Wünsche abgestimmt sind.
- An Deinem Geburtstag überraschen wir Dich mit einem Geschenk, das unsere gemeinsame Mission für Nachhaltigkeit und Umweltschutz widerspiegelt.



## Was erwartet Dich in Deiner neuen Rolle?

Als Account Manager:in übernimmst Du eine zentrale Rolle in der Betreuung und Weiterentwicklung unserer Kundenbeziehungen. Du erkennst individuelle Bedürfnisse, entwickelst passgenaue Lösungen und sorgst dafür, dass unsere Kund:innen sich verstanden und gut aufgehoben fühlen. Dabei agierst Du sowohl strategisch als auch operativ und trägst aktiv zum langfristigen Erfolg unserer Partnerschaften bei.

### **Deine Aufgaben im Detail:**

- Du stärkst bestehende Kundenbeziehungen und entwickelst daraus langfristige Partnerschaften auf Augenhöhe.
- Du verstehst die Sprache Deiner Kund:innen, übersetzt diese in individuelle Lösungen und leitest Potenziale für gemeinsame Entwicklung sowie nachhaltiges Wachstum ab.
- Die Zufriedenheit Deiner Kund:innen liegt Dir besonders am Herzen. Du denkst mit, optimierst Prozesse und stärkst die Zusammenarbeit Tag für Tag.
- Du betreust Deine Accounts mit strategischem Weitblick und sorgst gleichzeitig für eine reibungslose und realistische Umsetzung auf operativer Ebene.
- In enger Zusammenarbeit mit internen Teams bringst Du unterschiedliche Perspektiven zusammen und findest tragfähige, individuelle Lösungen.
- Mit Deinem Engagement und Deiner Erfahrung gestaltest Du unsere Vertriebsstrategien und deren Umsetzung aktiv mit.

**Deine Tätigkeit kannst Du entweder in unserem Berliner Office oder ganz bequem von zu Hause aus (mobiles Arbeiten bzw. Homeoffice) ausführen.**



## Was wünschen wir uns von Dir?

- Du bringst mehrjährige Berufserfahrung im Account Management, Key Account Management oder einer vergleichbaren Kundenbetreuung mit.
- Du arbeitest gerne in einem Umfeld ohne starre Strukturen und findest Dich in dynamischen Situationen schnell zurecht.
- Dich zeichnet ein gutes Grundverständnis in der Energiewirtschaft sowie eine ausgeprägte kaufmännische und prozessuale Denkweise aus.
- Du hast Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien sowie ein gutes Gespür für Marktpotenziale.
- Mit Deiner Kommunikationsstärke und Deinem Präsentationsgeschick gelingt es Dir, Inhalte gegenüber in- und externen Stakeholdern klar, überzeugend und adressatengerecht zu vermitteln.
- Du bringst die Gelassenheit mit, mehrere Bälle gleichzeitig in der Luft zu halten und in hektischen Situationen bewahrst Du einen kühlen Kopf, ohne dabei Deine positive Haltung zu verlieren.

**Wir sind uns bewusst, dass kaum ein Profil alle Anforderungen vollständig abdecken kann. Wenn Du bereit bist, Dich fachlich weiterzuentwickeln und bereits erste einschlägige Erfahrungen mitbringst, bist Du bei uns ebenso richtig!**

## Haben wir Dich neugierig gemacht, mehr über Solandeo und die Tätigkeiten zu erfahren?

Dann komm mit uns in Kontakt und bewirb Dich jetzt!

**Jetzt bewerben!**