

# Senior Sales Manager:in Urban (m/w/d)

Festanstellung, Vollzeit · Bottrop / Remote

## Das sind Wir

**GREENZERO** ist ein junges, wachsendes Unternehmen mit rund 65 Mitarbeiter:innen. Wir arbeiten leidenschaftlich daran, eine Gesellschaft zu schaffen, in der **umweltneutrales Handeln** selbstverständlich ist. Unser interdisziplinäres Team aus Nachhaltigkeits- und Technologiefachleuten hilft Organisationen und Kommunen, Umweltauswirkungen zu verstehen und zu reduzieren. Bis wir die Natur durch unser Dasein nicht mehr belasten – **gemeinsam für die grüne Null**.

Das Ziel von ICM ist es, Klimastädte zu schaffen, die sozial, wirtschaftlich und klimagerecht sind. Mit urbanen Energielösungen und alternativen Mobilitätskonzepten sowie einer aktiven Einbindung der Öffentlichkeit setzen wir auf eine nachhaltige Stadtentwicklung und Energiewende von unten.

## Deine Aufgaben

- **Ansprache unserer Zielgruppen:** Kommune, Wohnungswirtschaft, Projektentwickler, Unternehmen
- **Vertriebsstrukturen aufbauen und ausbauen**
- **Proaktives Mitwirken bei der Weiterentwicklung** des Vertriebs

- **Regelmäßiges Reporting** zu Vertriebs- und Projektkennzahlen
- **Ausschreibungsmanagement:** Aufbau und Pflege eines systematischen Vergabe-Workflows sowie Verantwortung für die Bearbeitung von Ausschreibungen
- **Identifikation relevanter Ausschreibungen** in den einschlägigen Portalen (z. B. eVergabe, TED, Landes-/Kommunalplattformen) und eigenverantwortliche Vorauswahl geeigneter Verfahren
- **Administrative Vorbereitung und Begleitung von Vergabeverfahren:** Erstellung und Zusammenstellung der erforderlichen Unterlagen, Fristenkontrolle, Einreichung von Angeboten und Nachreichen von Unterlagen
- **Fristenmanagement & Prozesskoordination:** Überwachung aller relevanten Termine, rechtzeitige Erinnerung an interne Beteiligte, Koordination zwischen Fachabteilungen, Geschäftsführung und externen Partnern bis zum Vergabeabschluss

## Dein Profil

- **Mehrjährige Berufserfahrung** als Vertriebsmitarbeiter:in im Innen- und/oder Außendienst
- **Ausgeprägtes Interesse** an Themen des umwelt-/klimaneutralen Stadtumbaus und der Quartiersentwicklung
- **Nachweisbare Erfolge** in der Kundenakquise
- **Reisebereitschaft**
- **Kommunikationsstark**, teamorientiert und offen für neue Themen
- **Sicherer Umgang** mit Ansprechpartnern aus Unternehmen, Kommune und Politik
- **Erfahrung im Umgang mit Ausschreibungsportalen** (eVergabe, TED o.ä.)

oder Bereitschaft zur schnellen Einarbeitung

- **Kenntnisse im Vergaberecht** von Vorteil (oder Bereitschaft zur Fortbildung)
- **Sicheres Fristen- und Terminmanagement**, sehr gute organisatorische Fähigkeiten
- **Sicherer Umgang** mit MS Office; Erfahrung mit Vergabemanagement-Tools ist ein Plus

## Warum wir?

Die Innovation City Management GmbH steht für eine ganzheitliche Quartiersentwicklung der Zukunft – smart, digital und klimagerecht. Als Beratungs- und Projektmanagementgesellschaft entwickeln und realisieren wir mit unserem interdisziplinären Team zukunftsfähige, innovative Lösungen, wie Städte und Unternehmen den Herausforderungen des Klima- und Strukturwandels begegnen können.

Eintöniger Büro-Alltag? Immer das Gleiche machen? Nicht bei uns. Die Produktpalette, die wir als Innovation City Management GmbH unseren Kunden bieten, hat viele Facetten und bietet daher spannende und abwechslungsreiche Aufgaben.

Dabei behandeln wir die Themen, die die zukünftige Entwicklung in ganz Deutschland betreffen, beispielsweise nachhaltige Stadtentwicklung, demografischer Wandel, Energieeffizienz und Klimaschutz.

In projektbezogenen und dynamischen Teams erarbeiten wir kreative und auch unkonventionelle Lösungen für unsere Auftraggeber, bei denen jeder Mitarbeiter seine Qualifikationen voll entfalten kann.

## Benefits

**Als attraktiver Arbeitgeber ist es für uns selbstverständlich**, dass Du deine beruflichen und privaten Verpflichtungen optimal miteinander

vereinbaren kannst. Dazu gehören selbstverständlich flexible Arbeitszeiten mit individuellen Modellen sowie Homeoffice-Regelungen, ein attraktives Gehalt, 30 Urlaubstage pro Jahr und ein unbefristeter Vertrag.

**Wir legen Wert auf** ein leistungsorientiertes, ausgeglichenes und produktives Arbeitsumfeld. Dazu erwartet Dich an unserem Bürostandort in Bottrop eine moderne Arbeitsplatzgestaltung mit Übernachtungsmöglichkeit und eine kreative Arbeitsatmosphäre mit Kicker, Küche und Kaffeebar.

**Außerdem bieten wir** eine betriebliche Altersvorsorge, ein umfangreiches Angebot zur betrieblichen Gesundheitsförderung und unterstützen den ÖPNV mit attraktiven Zuschüssen zum Deutschland-Ticket oder dem Job-Rad.

## Über uns

Jetzt bewerben bei ICM. Wir. Machen....



[Jetzt bewerben](#)