

Bereichsleiter:in Vertrieb (Geschäftskund:innen)

Stellenanbieter: Green Planet Energy e.G.

Über die Stelle

Du möchtest in einer innovativen Genossenschaft die nachhaltige Energieversorgung der Zukunft vorantreiben? Du suchst nach Aufgaben, die dich erfüllen und die einen echten Beitrag zum Klimaschutz leisten? Green Planet Energy versteht sich als Lotse der Energiewende. Entstanden aus einer Kampagne der Umweltschutzorganisation Greenpeace e.V., engagieren wir uns aus tiefster Überzeugung für eine Energieversorgung aus umweltfreundlichen Quellen – ohne Kohle und Atom. Authentisch, politisch engagiert und gemeinschaftlich. Werde auch du jetzt Teil unseres Teams.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt unbefristet und vollzeitnah (32-40 Wochenstunden) eine:n

Bereichsleiter:in Vertrieb (Geschäftskund:innen).

In deiner Funktion berichtest du direkt an unser Vorstands-Duo. In deinem siebenköpfigen Team findest du zudem mit einer erfahrenen Teamleiterin eine kompetente Sparringspartnerin. Wir freuen uns über eine erfahrene, ambitionierte und empathische Führungspersönlichkeit, die gemeinsam mit ihrem Team die Energiewende im B2B-Geschäft aktiv vorantreiben will.

Aufgaben

- Du übernimmst die Verantwortung, unseren Geschäftskundenvertrieb (aktuell 7 Personen) mit klarem Fokus auf Wachstum, Wirksamkeit und Werteorientierung entscheidend voranzubringen
- Du steuerst das operative Tagesgeschäft in Zusammenarbeit mit der Teamleitung
- Du entwickelst neue performance- und zielgruppenorientierte Vertriebskanäle und erschließt wertstiftende neue Partnerschaften und Geschäftsbeziehungen
- Du übernimmst die Budgetplanung und -steuerung sowie das Reporting und richtest den Bereich erfolgreich anhand der strategischen Zielrichtung aus
- Du steuerst die interne (v. a. technische) Prozessoptimierung und koordinierst die Zusammenarbeit in fachlichen Schnittstellen und übergreifenden Projekten; insbesondere zur IT, dem Kundenservice und Marketing
- Du bringst frische Impulse in den Führungskreis ein und gestaltest die strategische Weiterentwicklung unserer Genossenschaft aktiv mit

Anforderungen

- Du verfügst über fundierte Berufserfahrung in der eigenverantwortlichen Gestaltung vertrieblicher Strukturen innerhalb der Energiebranche

- Du hast zudem bereits Führungserfahrungen sammeln können und überzeugst durch ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein, Empathie und Sozialkompetenz
- Idealerweise bringst du tiefergehende Kenntnisse im Vertrieb rund um Geschäftskund:innen mit und/oder besitzt hier ein ausgeprägtes Interesse
- Du findest dich auch in einem wertebasierten Vertriebsansatz, der ohne Provisionsregelungen und Bonusmodelle auskommt, wieder
- Praktische Erfahrungen im Bereich der Automatisierung, Prozessoptimierung und Einführung neuer IT-Anwendungen sind von Vorteil
- Du verstehst dich als kommunikationsstarke Netzwerker:in und bindest relevante interne/externe Stakeholder proaktiv in deine Prozesse und Projekte ein
- Du behältst auch in Zeiten hohen Arbeitsaufkommens und bei komplexen Fragestellungen stets den Überblick
- Du identifizierst dich mit unseren Zielen und Werten und lässt diese in deine Führungsarbeit einfließen

Was wir bieten

- Wir leben eine hybride Arbeitskultur - Du kannst einen Großteil deiner Arbeitszeit von zu Hause erbringen. Dazu erhältst du von uns die technische Ausstattung sowie einmalig eine monetäre Bezuschussung für deinen heimischen Arbeitsplatz.
- Gleitzeit
- Gratis (Pflanzen- und Kuh-) Milch, Kaffee und Äpfel
- Die Bezuschussung des Deutschland- bzw. Klimatickets oder eines geleasteten Fahrrads mit 50 EUR mtl.
- Bezuschussung zur VWL und BAV
- Bezuschussung einer Wellpass-Firmenfitnessmitgliedschaft mit einem Eigenanteil i.H.v. 25 EUR mtl.
- Zahlreiche Vergünstigungen bei unseren Kooperationspartnern
- Teamevents und gemeinsame Aktionen mit den Kolleg:innen

Bewerbungsprozess

Dir liegt die Energiewende genauso am Herzen wie uns? Du willst dabei sein, wenn wir mit frischem Wind unseren Marktanteil unter den ökologischen Energieanbietern ausbauen? Dann freuen wir uns auf deine **vollständigen Bewerbungsunterlagen** mit Angabe deiner **Gehaltsvorstellung** und **Verfügbarkeit**. Die Bewerbung von Schwerbehinderten Menschen ist ausdrücklich erwünscht.

Bei Fragen steht dir gern **Julia Tettamanti** zur Verfügung.

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Flexibel, 32 h/Woche

Einsatzort: Hamburg / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: Green Planet Energy e.G.
Hongkongstraße 10
20457 Hamburg, Deutschland

Ansprechpartner: Julia Tettamanti

Online-Bewerbung:

<https://t.gohiring.com/h/59d15916e37151d81a69deffaa8177e4837beb034f88127ca6c623869d8c3c18>

Ursprünglich veröffentlicht: 18.09.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100147838>