



PROJEKTLÉITUNG – TECHNISCHE & STRATEGISCHE TRANSFORMATION ENERGIEWIRTSCHAFT

Unser Kunde

Mit *meer Energie* in Wunstorf – vor den Toren Hannovers, in unmittelbarer Nähe zum Steinhuder Meer mit seinen vielfältigen Freizeitmöglichkeiten, finden Sie das ideale Arbeitsumfeld für Ihren Gestaltungswillen, Ihre technische Expertise und Umsetzungskraft: Die **Stadtwerke Wunstorf** sind mit ihren Sparten Gas, Strom und Wärmeversorgung integraler Bestandteil einer nachhaltigen Energieversorgung für die Region. Das moderne Dienstleistungsunternehmen wirkt mit großer Leidenschaft und Pioniergeist an der Umsetzung der lokalen Energiewende und aktivem Klimaschutz. Dabei setzen die Stadtwerke konsequent auf enge Bindung zum lokalen Markt, flache Hierarchien, vernetzte Zusammenarbeit, inspirierenden Teamgeist und kontinuierliches Wachstum im Bereich Nachhaltige Dienstleistungen.

Für die Fortsetzung dieses Erfolgskurses suchen wir eine technisch versierte, strategisch und vertrieblich denkende Persönlichkeit mit Umsetzungsstärke für die **Projektleitung – technische & strategische Transformation Energiewirtschaft**.

Ihre Aufgaben

In dieser neu eingerichteten Stabsstelle für aktives Sparring mit der Geschäftsführung beteiligen Sie sich maßgeblich an der Ausrichtung der zukünftigen Vertriebsstrategie – energiewirtschaftliche Transformation, Ausstieg aus der Gasversorgung und Weiterentwicklung nachhaltiger Dienstleistungen sind die eingeschlagenen Ziele. Dabei haben Sie die Chance, alle Phasen der dynamischen Änderungsprozesse aktiv zu

begleiten: Konzeption des Produktportfolios, Business Development und die operative technische Umsetzung der Projekte:

- **Innovationsmanagement:** Sie treiben die angestoßene Transformation entscheidend voran – durch Optimierung bestehender Produkte und Entwicklung neuer Dienstleistungen in den Produktsegmenten Photovoltaik, Wärmeerzeugung und E-Mobilität verwandeln Sie energiewirtschaftliche Ideen in greifbare, konkrete Erfolge.
- **Projektmanagement:** Proaktiv steuern Sie Projekte von der Planung über Wirtschaftlichkeitsberechnungen bis zur Umsetzung und Abrechnung. Dabei haben Sie sowohl technische als auch kaufmännische Details im Blick.
- **Marktpotenziale:** Sie entwickeln Bestandskunden und gewinnen gleichzeitig neue Kunden und spannende Projekte im Bereich Wärme- und Energiedienstleistungen – immer mit strategischem Fokus auf eine erfolgreiche Neuausrichtung.
- **Kundenbetreuung:** Für Produkt-, Preis- und Vertragsmanagement sowie die Angebotserstellung sind Sie Kunden und Interessenten kompetente:r Ansprechpartner:in, auch zu technischen Aspekten.
- **Kommunikation:** Als treibende Kraft bauen Sie starke Beziehungen mit Kunden und allen relevanten Marktpartnern auf. Sie kommunizieren dabei mit strategischer Weitsicht und Fingerspitzengefühl. Als Change Manager fördern Sie dialogstark auch intern die Zusammenarbeit.
- **Personalentwicklung:** Perspektivisch ist bei weiterem Ausbau des Bereichs *Nachhaltige Dienstleistungen* der Aufbau eines eigenen Teams angedacht.

Ihr Profil

- Ihr technischer Studienhintergrund – aus Energietechnik, Versorgungstechnik, Elektrotechnik, Umwelttechnik, Bauwesen, Maschinenbau oder auch Wirtschaftsingenieurwesen – wird idealerweise durch vertiefte Kenntnisse in Wärmeversorgung, PV-Anlagen und erneuerbaren Energien sowie kaufmännische Qualifikationen ergänzt.
- Mit Ihrer Praxis als Vertriebsingenieur:in, Bauleiter:in oder in ähnlicher Position sind Sie erfahren im Projektmanagement und technischen Vertrieb. Sie haben idealerweise bereits innovative Energieprojekte umgesetzt – gern im Stadtwerkeumfeld, in einem Unternehmen der Energiebranche, in der Unternehmensberatung oder in einem Ingenieurbüro.
- Sie vereinen ein ausgeprägtes Verständnis für technisch komplexe Lösungen, IT-Affinität und Innovationskraft mit Vertriebstalent.
- Kommunikation liegt Ihnen: Sie begeistern Kunden, externe Partner und Mitarbeitende. Dabei überzeugen Sie mit Ihrer Fähigkeit, andere für Ihre Ideen und Strategie zu gewinnen und schaffen Verbindlichkeit für eine erfolgreiche Umsetzung der Projekte.
- Mit Leidenschaft für die Energiewende und Herz für das Unternehmen, seine Kultur und seine Mitarbeitenden übernehmen Sie Verantwortung für das strategische Ziel der Transformation.

Ihre Vorteile

Freuen Sie sich auf ein sympathisches, engagiertes Team mit jungen Wilden und alten Hasen, das ein gutes Betriebsklima tagtäglich lebt: unkomplizierte und gleichzeitig strukturierte Zusammenarbeit, gegenseitige Unterstützung und vor allem große Einsatzfreude. Zusätzlich zu einem spannenden Job mit viel Gestaltungsfreiheit profitieren Sie von der Förderung Ihrer Weiterentwicklung durch gezielte Fortbildungen sowie weiteren attraktiven Benefits.

Interesse?

Reizt Sie diese spannende technisch und vertriebliche Schlüsselposition, bei der Sie proaktiv die Energiewende der Region verantwortlich vorantreiben können? Auch wenn Sie nicht alle Anforderungen erfüllen, freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung (inkl. Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung, Verfügbarkeit und der Kennziffer **GJ2521**) ausschließlich über unser Online-Bewerbungsformular. Ihre Fragen beantwortet gerne Eva Schadeck unter 0421 – 830 614 23 oder bewerbung-schadeck@kleinundkoepfe.de.

KLEIN & KÖPFE Personalberatung GmbH

Mühlenfeldstraße 35A

28355 Bremen

kleinundkoepfe.de

KLEIN & KÖPFE
Personalberatung der Zukunft