

Referent:in Vertrieb (Privatkund:innen)

Stellenanbieter: Green Planet Energy e.G.

Über die Stelle

Du möchtest in einer innovativen Genossenschaft die nachhaltige Energieversorgung der Zukunft vorantreiben? Du suchst nach Aufgaben, die dich erfüllen und die einen echten Beitrag zum Klimaschutz leisten? Green Planet Energy versteht sich als Lotse der Energiewende. Entstanden aus einer Kampagne der Umweltschutzorganisation Greenpeace e.V., engagieren wir uns aus tiefster Überzeugung für eine Energieversorgung aus umweltfreundlichen Quellen – ohne Kohle und Atom.

Authentisch, politisch engagiert und gemeinschaftlich. Werde auch du jetzt Teil unseres Teams.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt unbefristet und vollzeitnah (32-40 Wochenstunden) eine:n

Referent:in Vertrieb (Privatkund:innen).

Wir suchen eine Person, die sich dafür begeistert, Vertrieb neu zu denken. Um dich dieser Herausforderung zu stellen, bist du Teil eines crossfunktionalen Teams, das alle relevanten Fachbereiche für dieses Thema zusammenbringt. In dieser Funktion berichtest du direkt an unser Vorstands-Duo.

Aufgaben

- Du entwickelst eine Vertriebsstrategie und Maßnahmen/Strukturen für eine systematische Vertriebssteuerung (insbesondere für den Massenvertrieb von Strom & Gas, aber darüber hinaus auch für Prosuminglösungen und Mieterstromprojekte)
- Du überprüfst, optimierst und erneuerst unsere Vertriebsprozesse – ein besonderer Fokus liegt hier auf Digitalisierung und Automatisierung
- Du erarbeitest neue Vertriebsmethoden und innovative Ideen zur Neukund:innen-Gewinnung
- Du stellst eine proaktive Marktbearbeitung sicher und analysierst fortlaufend neue Marktchancen
- Du etablierst eine Systematik zur Reaktion auf Wettbewerbsveränderungen und dynamische Marktstandards
- Du kümmerst dich um ein verbessertes Risikomanagement im Kontext vertrieblicher Planungen
- Du trägst aktiv dazu bei, Vertriebskompetenzen innerhalb der Organisation auf- und auszubauen
- Du gestaltest bereichsübergreifende Projekte mit vertrieblichen Schwerpunkten mit

- Du berätst unseren Vorstand und den Führungskreis im Kontext vertriebsrelevanter Strategiefragen

Anforderungen

- Du entwickelst eine Vertriebsstrategie und Maßnahmen/Strukturen für eine systematische Vertriebssteuerung (insbesondere für den Massenvertrieb von Strom & Gas, aber darüber hinaus auch für Prosuminglösungen und Mieterstromprojekte)
- Du überprüfst, optimierst und erneuerst unsere Vertriebsprozesse – ein besonderer Fokus liegt hier auf Digitalisierung und Automatisierung
- Du erarbeitest neue Vertriebsmethoden und innovative Ideen zur Neukund:innen-Gewinnung
- Du stellst eine proaktive Marktbearbeitung sicher und analysierst fortlaufend neue Marktchancen
- Du etablierst eine Systematik zur Reaktion auf Wettbewerbsveränderungen und dynamische Marktstandards
- Du kümmerst dich um ein verbessertes Risikomanagement im Kontext vertrieblicher Planungen
- Du trägst aktiv dazu bei, Vertriebskompetenzen innerhalb der Organisation auf- und auszubauen
- Du gestaltest bereichsübergreifende Projekte mit vertrieblichen Schwerpunkten mit
- Du berätst unseren Vorstand und den Führungskreis im Kontext vertriebsrelevanter Strategiefragen

Benefits

- Wir leben eine hybride Arbeitskultur - Du kannst einen Großteil deiner Arbeitszeit von zu Hause erbringen. Dazu erhältst du von uns die technische Ausstattung sowie einmalig eine monetäre Bezuschussung für deinen heimischen Arbeitsplatz.
- Gleitzeit
- Die Bezuschussung des Deutschland- bzw. Klimatickets oder eines geleasteten Fahrrads mit 50 EUR mtl.
- Bezuschussung zur VWL und BAV
- Bezuschussung einer Wellpass-Firmenfitnessmitgliedschaft mit einem Eigenanteil i.H.v. 25 EUR mtl.
- Bei uns sind der 24. und 31. Dezember arbeitsfrei, ganz ohne Urlaubstag
- Zahlreiche Vergünstigungen bei unseren Kooperationspartnern
- Teamevents und gemeinsame Aktionen mit den Kolleg:innen

Bewerbungsprozess

Dir liegt die Energiewende genauso am Herzen wie uns? Du willst dabei sein, wenn wir mit frischem Wind unseren Marktanteil unter den ökologischen Energieanbietern ausbauen? Dann freuen wir uns auf deine **vollständigen Bewerbungsunterlagen** mit Angabe deiner **Gehaltsvorstellung** und **Verfügbarkeit**. Die Bewerbung von Schwerbehinderten Menschen

ist ausdrücklich erwünscht.

Bei Fragen steht dir gern **Kristina Rübsam** zur Verfügung.

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Flexibel, 32 h/Woche

Einsatzort: Hamburg / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: Green Planet Energy e.G.
Hongkongstraße 10
20457 Hamburg, Deutschland

Ansprechpartner: Kristina Rübsam

Online-Bewerbung:

<https://t.gohiring.com/h/9645cb8e2c755768e1abe98cc109bb06a977edece6603eb3b804f7cbe2553fa6>

Ursprünglich veröffentlicht: 24.10.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100148581>