

## **Account Manager\*in Erneuerbare Energien**

**Stellenanbieter:** Klimainvest Green Concepts GmbH

Hast du Lust, unser großartiges und erfolgreiches Team dabei zu unterstützen, die Energiewende und den Klimaschutz insbesondere in Deutschland voranzutreiben? Dann herzlich willkommen bei der Klimainvest Green Concepts GmbH! Seit 2009 versorgen wir Energieversorger und Stadtwerke in Deutschland mit Ökostrom und Ökogas und unterstützen bei der Kompensation noch nicht vermeidbarer CO<sub>2</sub>-Emissionen. Mit unserem Know-how und unserer Expertise ebnen wir unseren Kund:innen den Weg zu mehr Klimaschutz und Nachhaltigkeit.

Verstärke unser engagiertes Team in der Hafencity in Hamburg, bring deine Ideen und dein Wissen ein und mach dich mit uns für eine nachhaltige, grüne Zukunft stark – als

### **Account Manager\*in für erneuerbare Energien und Klimaschutz**

#### **Damit setzt du nachhaltig Zeichen**

- Du berätst unsere Kund:innen individuell bei sämtlichen Fragen zu Nachhaltigkeit, Aspekten des Klimaschutzes und Energiewirtschaft.
- Im Account Management übernimmst du das Konzipieren und Verhandeln von Verträgen bis zum Abschluss.
- Du pflegst Kunden- und Marktdaten sorgfältig und ziehst hieraus Impulse für neue Geschäftsfelder, Produkte und Aufträge.
- Du führst Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen in der Energiebranche durch und baust auf Grundlage dieser Erkenntnisse unseren Kund:innenstamm weiter aus.
- Mithilfe deines professionellen und charmanten Auftretens und einen ausgeprägten Service- und Dienstleistungscharakter unterstützt du unser Sales-Team bei der Gewinnung neuer Klimapartner:innen/Energieversorgungsunternehmen (Kund:innen) und hilfst so dabei, die Energiewende voranzutreiben.

#### **Damit überzeugst du uns nachhaltig**

- Du bringst ein abgeschlossenes Studium (oder eine vergleichbare Berufsausbildung und Zusatzqualifikationen) mit und verfügst bereits über mind. drei Jahre Berufserfahrung in der B2B-Kund:innenbetreuung und -beratung beziehungsweise im Vertrieb.
- Du bist gut im Erklären von komplexen Zusammenhängen und besitzt ausgeprägte analytische Fähigkeiten.
- Du arbeitest sowohl vernetzt als auch eigenständig im Team. Dabei übernimmst du nach Abstimmung eigenverantwortlich dein Vertriebsgebiet und die dazugehörigen Aufgaben.
- Du hast Erfahrung im schnelllebigen Vertrieb und behältst auch bei der gleichzeitigen Betreuung vieler Kunden und kurzfristigen Anfragen innerhalb eines Tages stets den

Überblick.

- Du verfügst über ausgeprägte digitale Fähigkeiten und bringst fundiertes Know-how im Umgang mit CRM-Systemen, Datenbanken sowie MS Office mit, insbesondere in der strukturierten Arbeit mit MS Teams.
- Du bist stark intrinsisch motiviert: Klima- und Umweltschutz bewegen dich persönlich und du hast Freude und Spaß daran, diese Themen anderen näherzubringen.
- Verantwortungsbewusstes und unternehmerisches Denken und Handeln liegen dir in den Genen.
- Du zeichnest dich durch exzellente kommunikative Fähigkeiten aus und beherrscht sowohl Deutsch als auch Englisch in Wort und Schrift sehr gut.
- Deine herausragende Einsatzbereitschaft, Flexibilität, Freude an Teamarbeit und Empathie runden dein Gesamtbild ab.

## **Damit honorieren wir deinen Einsatz**

Wir sind ein zukunftsorientiertes, gesundes Unternehmen, das mit viel Teamgeist u. a. an einem der wichtigsten Themen der aktuellen Zeit arbeitet: der Energiewende. Die herausragenden Talente und die hohe Motivation unserer Mitarbeitenden sorgen für die Zufriedenheit unserer Kund:innen und damit für deren und unseren langfristigen Erfolg.

Neben der Möglichkeit, an einem sinnstiftenden und zukunftsrelevanten Thema zu arbeiten und Teil unseres außergewöhnlichen Teams zu werden, bieten wir dir:

## **Flexibilität & Work-Life Balance**

Für uns hat Nachhaltigkeit einen hohen Stellenwert. Dein persönliches nachhaltiges Energiemanagement unterstützen wir durch:

- Ein spannendes und familienfreundliches Arbeitsverhältnis in Vollzeit (40 Stunden)
- Bis zu zwei flexible, mobile Arbeitstage/Home Office pro Woche
- Flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit) mit einer Kernarbeitszeit (Mo-Do, von 9:00 Uhr bis 14:00 Uhr, Fr. 9:00 Uhr bis 12:00 Uhr)
- 100 % Freizeitausgleich deiner Plusstunden

## **Vertrag & Erholung**

Unser gemeinsames Klimainvest-Abkommen beinhaltet:

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit einer Probezeit von 6 Monaten
- Ein attraktives Provisionsmodell, von dem alle im Team zusätzlich profitieren
- Jährlich 30 Urlaubstage (zusätzlich sind Heiligabend und Silvester bei uns freie Tage)

## **Mobilität & Office**

Gemeinsam möchten wir einen besseren CO<sub>2</sub>-Fußabdruck hinterlassen und ermöglichen dir

daher:

- Deine von uns bezuschusste HVV Proficard bzw. Deutschlandticket
- Unser Fahrrad-Leasing mit einer Ersparnis von ca. 40 % gegenüber dem direkten Kauf
- Zweimal jährlich eine mobile Fahrradwerkstatt, um dein Fahrrad zu warten
- Einen sicheren und trockenen Platz für dein Fahrrad in unserem Fahrradkeller
- Einen State of the Art ausgestatteten Arbeitsplatz mit höhenverstellbaren Schreibtischen in schöner Lage an der Elbe in der Hamburger Hafencity
- Hochwertige Noise-Cancelling-Kopfhörer für deine Konzentrationsphasen
- Unser Office im Edge Elbtower mit Panoramansicht auf die Elbe direkt an der U-/S-Bahn „Elbbrücken“

## **Körperliche & mentale Gesundheit**

Zur Regeneration deiner Energie bieten wir dir:

- Eine vergünstigte Urban Sports Club-Mitgliedschaft, mit der du zum Beispiel Kletterwände erklimmen, deine Yoga-Routine erweitern, dich beim Boxen auspowern oder auch in der Sauna entspannen kannst
- Zugang zu einer umfassenden Mental-Health-Online-Plattform, die nicht nur Ressourcen und Tools zur Förderung des Wohlbefindens bietet, sondern auch externe Einzelcoachings ermöglicht, um alle im Team bei ihren persönlichen Herausforderungen zu unterstützen

## **Essen & Trinken**

Auch deinen Energiespeicher kannst du jederzeit wieder auffüllen:

- Morgens an unserer Bio-Müslistation
- Mittags in unserem für dich bezuschussten Restaurant „Glück in Sicht“, mit täglich frischen Superbowls, vegetarischen/ veganen und Surf & Turf Gerichten zur Auswahl
- Zwischendurch mit unserem hochwertigem Kaffee-Tee-Angebot und unserem Obst-Gemüsekorb auch mit Nüssen – alles in Bio-Qualität

## **Team & Kultur**

Unser großartiges Team steht bei uns im Mittelpunkt, sodass du dein Netzwerk durch folgende Möglichkeiten ausbauen kannst:

- Sehr regelmäßig stattfindende Teamevents wie der „Tag im Grünen“
- Unsere wöchentlichen Teamtage im Office in geselliger Runde
- After Work-Events wie Spiel- und Grillabende auf unserer Sonnenterrasse im 6. Stock über der Elbe

## **So finden wir zueinander**

Wenn du dich in dieser Beschreibung wiederfindest und glaubst, sehr gut in unser Team zu passen und es zu bereichern, freue ich mich auf deine überzeugende Bewerbung über unsere Karriereseite. Nutze gerne die Gelegenheit und erzähl uns in einem kurzen Anschreiben von dir, deiner Motivation und deinem Gehaltswunsch oder beantworte unsere Fragen.

### Wie geht es weiter?

Du erhältst eine Eingangsbestätigung von uns und möglichst innerhalb einer Woche eine persönliche Rückmeldung. Falls wir denken, dass du zu uns passen könntest, erhältst du eine Einladung für ein erstes digitales Kennlerngespräch mit mir via Teams. In diesem Gespräch geht es hauptsächlich darum, sich gegenseitig etwas kennenzulernen und zu schauen, ob eine Zusammenarbeit vorstellbar ist. Wenn das für beide Seiten der Fall ist, laden wir dich zu einem zweiten Gespräch vor Ort ein. Dort erfährst du mehr über die konkreten Jobinhalte und lernst deine potenzielle Abteilung kennen. In einem dritten Gespräch - unserem Teamfit - lernst du zu guter Letzt unsere Geschäftsführung kennen und kannst dich in entspannter Atmosphäre mit deinem\*r zukünftigen Buddy austauschen. Passt alles, erhältst du ein Vertragsangebot von uns.

In der Regel sind wir sehr fix, wenn es doch mal etwas länger dauert, liegt es an Terminen oder Urlaubszeiten. Du erhältst aber auf jeden Fall eine Rückmeldung von uns.

Jetzt freue ich mich auf deine Bewerbung!

Deine Andrea Hupe

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Vollzeit
- **Jahresgehalt:** 50.000–55.000 €
- **Berufserfahrung:** 2 - 3 Jahre

**Einsatzort:** Hamburg / hybrid, Deutschland

**Stellenanbieter:** KlimaInvest Green Concepts GmbH  
Amerigo-Vespucci-Platz 2  
20457 Hamburg, Deutschland

**Ansprechpartner:** Managerin Recruiting & Employer Branding, Andrea Hupe

**Telefon:** 4940 806 007 594

**E-Mail:** [career@klima-invest.de](mailto:career@klima-invest.de)

### Online-Bewerbung:

[https://klima-invest.factorialhr.de/job\\_posting/account-manager-in-erneuerbare-energien-m-w-d-270386](https://klima-invest.factorialhr.de/job_posting/account-manager-in-erneuerbare-energien-m-w-d-270386)

**Ursprünglich veröffentlicht:** 28.10.2025

**greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:** <https://www.greenjobs.de/a100148638>