

Sales Unit Manager*in Fjällräven / Abteilungsleiter*in im Verkauf

Stellenanbieter: Globetrotter Ausrüstung GmbH

Du liebst es, wenn Dinge einfach passen? Wenn ein Rad ins andere greift, gute Planung auf noch bessere Ausführung trifft und die perfekte Ausrüstung exakt tut, was sie soll? Dann bist du genau die Person, die wir suchen, um unser Verkaufsteam auf dem Fjällraven Floor in Stuttgart als

Sales Unit Manager*in

aktiv zu stärken und zu führen!

Ob Trends, Klassiker, Geheimtipp – in deinem Outdoorbereich kennst du dich aus. Und lässt Kund:innen und Kolleg:innen daran teilhaben. Als Sales Unit Manager:in bist du die erste Ansprechperson für dein Verkaufs-Team auf dem Fjällräven Floor.

Mit deinem hervorragenden Fachwissen hast du immer eine Antwort und ein offenes Ohr für Kolleg:innen wie Kund:innen. Und sorgst so für die erstklassige Verkaufsberatung deines Teams.

Deine Aufgaben im Einzelnen

- Steuerung & Umsetzung von Maßnahmen zur Erreichung der Abteilungsziele
- Sicherstellung und Steuerung der Umsetzung relevanter Kern- und Verkaufsprozesse auf dem Fjällraven Floor
- Steuerung der optimalen Flächenpositionierung des Verkaufs-Teams zur Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Kommunikation & Zusammenarbeit mit internen Supportbereichen & Schnittstellen
- Sicheres Führen von Verkaufsgesprächen sowie aktive Präsenz auf der Verkaufsfläche

Das hast du im Gepäck

Wenn du bereits Erfahrung darin hast, Teams zu führen & Dich mit der vertriebsorientierten Planung, Steuerung & Kontrolle relevanter Kernprozesse auskennst – wunderbar. Falls nicht, kannst du es bei uns lernen.

Was du in jedem Fall mitbringen solltest:

- Spaß & Erfahrungen im Umgang mit Kund:innen und Mitarbeitenden
- Lust, Teil unserer Globetrotter Community zu werden & ein Team zu führen

- Positive Ausstrahlung und ein motivierendes, offenes Auftreten

Unser Angebot

Wir sind ein nachhaltig denkendes und handelndes Unternehmen. Und leisten in vielen Bereichen Pionierarbeit. Bei uns kannst du neue Wege beschreiten – und auch andere dafür begeistern.

Du arbeitest in einem internationalen, inspirierenden Umfeld, das durch Offenheit und einen respektvollen Umgang miteinander geprägt ist. Das erwartet dich bei uns:

- **Weiterbildung:** Führungskräfteberatung durch das Fürstenberg Institut. Dazu kostenlose Coachings für private wie berufliche Angelegenheiten und Weiterentwicklungen.
- **Wohlbefinden:** Mit Sportangeboten vom Urban Sports Club, Outdoor-Events und Mental Health Initiativen unterstützen wir dich bei der Gesundheitsvorsorge.
- **Zuschüsse:** Ob Deutschlandticket, öffentlicher Nahverkehr, oder Leasing und Reparatur von (E-)Bikes – zu deiner umweltfreundlichen Mobilität steuern wir gerne bei.
- **Altersvorsorge:** Überdurchschnittliche Beiträge
- **Work-Life Balance:** Verlängerte Wochenenden für Outdooraktivitäten mit Kolleg:innen, 6 Wochen Urlaub im Jahr, Sabbatical Optionen und Sonderurlaubstage für Outdoor-Trips und besondere Lebenslagen.
- **Rabatte:** Versteht sich von selbst: Natürlich profitierst du auch vom speziellen Mitarbeitenden-Rabatt auf unser gesamtes Sortiment

Bewerbungsprozess

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Wenn du dich bewirbst (über den "Ich bin interessiert" Button), wirst du auf die Plattform von Teamtailor weitergeleitet, die die Plattform im Namen von Globetrotter betreiben.

- **Arbeitszeit:** Vollzeit
- **Berufserfahrung:** 2 - 3 Jahre

Einsatzort: 70*** Stuttgart, Deutschland

Stellenanbieter: Globetrotter Ausrüstung GmbH
Fuhlsbüttler Straße 29
22305 Hamburg, Deutschland

Online-Bewerbung:

<https://karriere.globetrotter.de/jobs/6593550-sales-unit-manager-fjaellraeven-abteilungsleiter-im-verkauf-w-x-m-d?promotion=1693568-trackable-share-link-sum-fjaellraven>

Ursprünglich veröffentlicht: 31.10.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100148706>