

Projektkoordinator (m/w/d) – Elektroplanung & Kundenprojekte

Stellenanbieter: AmpereHouse TS GmbH

Über AmpereHouse

AmpereHouse trägt seit 2023 zur Energiewende bei, indem Privatpersonen befähigt werden, Elektroinstallationen im Haus (z.B. PV-Anlagen, Smart Home, Neubauinstallationen, Sanierungen) weitgehend selbst durchzuführen. Die dafür entwickelte Anleitung kommt mit der passenden Hardware direkt zum Endkunden. Die innovativen Bausatzlösungen für Hauselektrik und Photovoltaik machen Planung und Umsetzung effizienter und sicherer.

Wir verbinden Begeisterung für Technik mit guten Prozessen und eigener Softwareentwicklung und schaffen ein Umfeld, in dem Fachwissen zählt und Mitgestaltung möglich ist. Bei uns kannst du deine Erfahrung einbringen und gemeinsam mit uns die Branche weiterentwickeln. Seit 2025 ist AmpereHouse Teil der bevuta Gruppe.

Deine Rolle

Als Projektkoordinator (m/w/d) – Elektroplanung & Kundenprojekte bei AmpereHouse übernimmst du Verantwortung für die erfolgreiche Umsetzung unserer Kundenprojekte, von der ersten Anfrage bis zur positiven Rückmeldung. Du planst technische Lösungen, begleitest Kunden durch den gesamten Prozess und sorgst für einen reibungslosen Ablauf mit unseren Partnern und Lieferanten. Gleichzeitig dokumentierst du Abläufe, entwickelst sie weiter und trägst dazu bei, unsere Organisation skalierbar zu machen. Deine Arbeit schafft direkte Wirkung für unsere Kunden, Produkte und Prozesse.

Was uns wichtig ist

Bei uns zählt nicht, wo du herkommst, sondern wohin du willst. Wer Talent, Neugier und den Willen zur Verantwortung mitbringt, kann bei uns viel bewegen. Wir glauben an Entwicklung durch Leistung, nicht durch Titel. Dabei arbeiten wir auf Augenhöhe: vom Praktikanten über die Elektroplanerin bis zum obersten Führungskreis – jede Stimme zählt, jede Perspektive bringt uns weiter.

Was uns verbindet, ist ein gemeinsames Verständnis von Qualität: Ehrlichkeit, engagierte Arbeit und Liebe zum Detail. Wir denken nicht in Buzzwords, sondern in klaren Ideen. Wir übernehmen keine Konzepte, die wir nicht selbst durchdrungen haben – denn wir wollen das Richtige richtig anpacken. Rationalität ist für uns kein Schlagwort, sondern Haltung: Wir hinterfragen, prüfen, diskutieren – und entscheiden auf Basis von Fakten, nicht Meinungen.

Wir gehen nicht den bequemsten Weg, sondern den besten. Das braucht Mut, Struktur und ein Team, das mitdenkt. Deshalb fördern wir Eigenverantwortung und ein gutes Miteinander.

Persönliche Entwicklung ist bei uns kein Bonus, sondern Teil des Systems. Und wo es möglich ist, setzen wir auf freies Wissen und freie Software – weil wir überzeugt sind, dass Offenheit Innovation schafft.

Im Umgang mit Kunden ist uns wichtig, dass wir ihre Bedürfnisse wirklich verstehen und gegebenenfalls hinterfragen. Wir möchten nicht nur die bestmöglichen Lösungen verkaufen, sondern auch Vertrauen aufbauen. Dazu braucht es Zuverlässigkeit, Klarheit und respektvolle Kommunikation.

Wenn du Lust hast, mitzugestalten statt nur mitzulaufen, bist du bei uns richtig.

Das erwartet dich bei uns

- Du begleitest unsere Kunden vom ersten Angebot bis zur erfolgreichen Umsetzung ihres Projekts mit unseren Bausätzen.
- Du planst Projekte mit Hilfe einer CAD-Software und kannst technische Zusammenhänge verständlich erklären.
- Es macht dir ebenso Freude, deine Planung einer größeren Gruppe technisch versierter Kunden zu präsentieren, wie sie mit Laien Schritt für Schritt durchzugehen.
- Du kannst unseren Kunden die Sicherheit vermitteln, die sie brauchen, um sich eine eigenständige Umsetzung mit unseren Bausätzen zuzutrauen, z. B. indem du sie berätst, welche Werkzeuge sie für ein Projekt brauchen und was davon sie sich bei uns ausleihen können.
- Du wirkst an Tutorials für unsere Kunden mit.
- Du bist da, wenn unsere Kunden in der Umsetzungsphase Unterstützung mit unseren Bausätzen brauchen.
- Du arbeitest eng mit dem Vertrieb zusammen und trägst Verantwortung für eine gute Kommunikation.
- Gemeinsam mit unserem Vertrieb sorgst du auch während des gesamten Projektverlaufs für einen reibungslosen Ablauf, z. B. indem du Lieferanten und Partnerbetriebe koordinierst.
- Du packst auch selber mal im Lager mit an, wenn Material/Werkzeug verschickt oder geprüft werden muss.
- Bei Bedarf konfektionierst du die Ware und versendest sie weiter an den Kunden.
- Du nimmst Feedback und Ideen unserer Kunden und Partner auf.
- Du unterstützt uns dabei, interne Prozesse und die Zusammenarbeit mit Kunden und Partnern kontinuierlich zu verbessern. Dafür dokumentierst du z. B. Abläufe und entwickelst unsere Prozesse weiter, damit sie skalierbar, wiederholbar und idealerweise automatisierbar werden.
- Du gibst Impulse für die Weiterentwicklung unserer Produkte, basierend auf echtem Kundenfeedback.

Das bringst du mit

Must-have:

- Erfahrung in der Elektroplanung oder technischen Projektkoordination
- Kenntnisse in Elektroplanungssoftware, wie z.B. EPLAN oder DDS-CAD, oder Bereitschaft, sich schnell einzuarbeiten
- Technisches Verständnis im Bereich Photovoltaik, Elektroinstallation, Smart Home oder Ladeinfrastruktur
- Kommunikationssichere Deutschkenntnisse
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Kundenorientierung und Verantwortungsbewusstsein
- Freude an lösungsorientierter Zusammenarbeit mit verschiedenen Schnittstellen
- Gelegentliche Reisebereitschaft, z.B. in Düren vor Ort, um auszuhelfen

Nice-to-have:

- Praktische Erfahrung im Elektrohandwerk
- Branchenspezifisches Wissen in der Photovoltaik- oder Smart-Home-Branche
- Erfahrung mit Prozessdokumentation oder -optimierung
- Interesse an Software und digitalen Lösungen

Das bieten wir dir (auch noch)

- Wir stellen dir tolle, motivierte und humorvolle Kolleg*innen zur Seite, mit denen du in einer freundlichen Atmosphäre an spannenden Aufgaben arbeiten kannst.
- Wir legen großen Wert auf die individuelle Weiterentwicklung unserer Mitarbeiter*innen und investieren aktiv in die fachliche sowie persönliche Entwicklung unseres Teams.
- Wir stellen dir ein Home-Office-Setup zur Verfügung, das deinen individuellen Bedürfnissen entspricht.
- Auf Wunsch bekommst du ein Deutschlandticket oder ein Dienstfahrrad.
- In Abhängigkeit der anstehenden Aufgaben, ermöglichen wir dir flexible Arbeitszeiten, damit du deinen persönlichen Rhythmus leben kannst.
- Wir bieten 28 Tage Urlaub im Jahr + Heiligabend & Silvester.
- Wir zahlen dir ein in der Branche, deiner Rolle und deinen Qualifikationen angemessenes Gehalt.

Dir gefällt, was du liest?

Dann freuen wir uns sehr über deine Bewerbung zusammen mit ein paar Worten zu dir, deinem frühestmöglichen Starttermin und deinen Gehaltsvorstellungen an:

bewerbungen@amperehouse.de.

Falls du vorab Fragen hast, kannst du dich natürlich auch erst einmal ohne Bewerbung an diese E-Mail-Adresse wenden und weitere Fragen stellen.

Um einen ersten Einblick zu bekommen, wer wir sind, besuch gern unsere [Website](#)!

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Einsatzort: 52355 Düren / remote (nach Onboarding), Deutschland

Stellenanbieter: AmpereHouse TS GmbH
Am Ellernbusch 18-20
52355 Düren, Deutschland

WWW: <https://amperehouse.de/>

Ansprechpartner: Fabio Trainito

E-Mail: bewerbungen@amperehouse.de

Online-Bewerbung: bewerbungen@amperehouse.de

Sonstiges: Im Rahmen des Onboardings muss man im ersten Monat vor Ort in Düren sein, danach kann man bis zu 100% remote arbeiten.

Ursprünglich veröffentlicht: 05.11.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100148788>