

(Team) Leitung Vertrieb Marke – FMCG (m/w/d)

Stellenanbieter: Byodo Naturkost GmbH

Bio-Produkte, die bedingungslos gut schmecken – das ist seit 1985 unser Anspruch. Als Pionier des Bio-Genusses stehen wir für feinste Premiumprodukte für End- und Großverbraucher aus 100% Bio-Zutaten. Nachhaltiges Handeln und ein partnerschaftliches Miteinander sind fest in unserem Firmennamen verankert. Denn Byodo bedeutet frei aus dem Japanischen übersetzt „der gemeinsame Weg“, auf dem wir in Zukunft noch mehr Menschen für bewussten Genuss begeistern wollen. Das geht nur gemeinsam – in einer partizipativen, modernen und werteorientierten Unternehmenskultur. Werde ein Teil davon und gestalte die Zukunft aktiv mit!

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine

(Team) Leitung Vertrieb Marke – FMCG (m/w/d)

in Vollzeit

Was erwartet Dich?

- Du übernimmst die Hauptverantwortung für den Auf- und Ausbau sowie die strategische Ausrichtung und kontinuierliche Weiterentwicklung des Vertriebsbereichs und sorgst gemeinsam mit deinem Team für deren erfolgreiche Umsetzung
- Du entwickelst überzeugende Vertriebskonzepte und -strategien und führst diese im Einklang mit unseren Unternehmenszielen eigenverantwortlich in die operative Umsetzung
- Mit deinem ausgeprägten betriebswirtschaftlichen Verständnis steuerst du den Vertriebsbereich kaufmännisch sicher und zielorientiert
- Du verantwortest die Erstellung, Kalkulation und Nachkalkulation unserer Angebote und stellst eine wirtschaftlich fundierte Entscheidungsbasis sicher
- Du optimierst fortlaufend unser Vertriebscontrolling sowie alle bereichsübergreifenden Vertriebsprozesse und treibst deren langfristige Weiterentwicklung aktiv voran
- Als inspirierende Führungspersönlichkeit leitest du das Vertriebsteam im Sinne unserer Führungsleitlinien und förderst die persönliche und fachliche Weiterentwicklung deiner Mitarbeitenden
- Mit deiner Verhandlungskompetenz führst du souverän Jahresgespräche mit unseren TOP-Kunden und vertrittst dabei unsere Ziele und Werte überzeugend
- Du erstellst transparente Reports für die Geschäftsführung, bereitest strategisch relevante Entscheidungen vor und empfiehlst konkrete Maßnahmen auf Basis klarer Kennzahlen und Analysen

Darauf freuen wir uns

- Du verfügst über eine mehrjährige Jahre Erfahrung in einer Führungsposition im FMCG Vertrieb und bringst ein wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine gleichwertige Qualifikation mit
- Du bringst Erfahrung und Kenntnisse in der Handelslandschaft für Lebensmittel in der DACH-Region mit
- Du handelst ziel- und ergebnisorientiert, arbeitest strukturiert sowie eigenständig und überzeugst durch ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein
- Zu deinen besonderen Stärken gehören ausgeprägte analytische Fähigkeiten, ein sicheres Kommunikations- und Verhandlungsgeschick sowie eine hohe soziale Kompetenz im Umgang mit internen und externen Partnern
- Du bist routiniert im Umgang mit MS Office sowie modernen Warenwirtschafts- bzw. ERP-Systemen und bringst eine hohe digitale Affinität in deinen Arbeitsalltag ein
- Als Teamplayer schätzt du die abteilungsübergreifende Zusammenarbeit, förderst aktiv eine positive Teamdynamik und trittst sowohl intern als auch extern souverän auf
- Du begeisterst dich für Bio-Lebensmittel, kannst dich mit unserer Unternehmensphilosophie identifizieren und möchtest diese aktiv mitgestalten
- Die Bereitschaft und Freude zu gelegentlichen Dienstreisen runden dein Profil ab
- Mit sehr guten Deutschkenntnissen und guten Englischkenntnissen in Wort und Schrift bringst Du die notwendigen Sprachkenntnisse für die Kommunikation im Arbeitsalltag mit

Wir bieten mehr als nur einen Job

- Wir arbeiten in hellen, großzügigen Büroräumen in einem repräsentativen, innovativen und nachhaltigen Gebäude mit Wohlfühlatmosphäre
- Dich erwarten flache Hierarchien und ein Miteinander, in dem sich über alle Ebenen hinweg auf Augenhöhe begegnet wird und Ideen und Beiträge wertgeschätzt werden
- Du hast die Option, nach Abstimmung flexibel bis zu zweimal wöchentlich mobil zu arbeiten
- Du wirst Teil eines werte-orientierten Familienunternehmens, in dem ökologische, soziale und ökonomische Nachhaltigkeit gelebt wird
- Wir legen viel Wert auf eine persönliche & fachliche Weiterentwicklung, beginnend mit einem gründlichen Onboarding, hin zu Weiterbildung und individueller Förderung in einer modernen Führungskultur
- Ein gesunder Lebensstil ist für uns Priorität, aus diesem Grund übernehmen wir monatlich 90 € Deines Einkaufs im ansässigen Bio-Laden „Feinsinn“ und bezuschussen das Mittagessen aller Mitarbeiter in unserer hauseigenen Genussküche
- Wir bringen Arbeit und Deine persönliche Fitness in Einklang: Mit EGYM Wellpass kannst Du in über 10.000 Sporteinrichtungen trainieren und ein vielfältiges Digitalangebot nutzen
- Neben zahlreichen weiteren Maßnahmen im Rahmen des betrieblichen Gesundheitsmanagements hast Du die Möglichkeit, Dir über unseren Partner Eurorad ein Dienstrad zu leasen
- Tee und Kaffee in Premium-Qualität sind für uns selbstverständlich und stehen in unserer Kaffeeküche mit Gastro-Ausstattung jederzeit zur Verfügung
- Der Teamgedanke steht bei uns an oberster Stelle, deshalb laden wir jährlich zu einer

Jahresfeier mit Spitzenkoch und einem Sommerfest mit der ganzen Familie ein

- Es erwarten Dich eine leistungsgerechte Vergütung, sowie ein Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Überzeugt?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen! Bitte verwende vorzugsweise unser [Online-Bewerbungsformular](#).

Byodo Naturkost GmbH, Chantal Eberhardt, Leisederstrasse 2, 84453 Mühldorf,
bewerbung@byodo.de

Einsatzort: 84453 Mühldorf / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: Byodo Naturkost GmbH
Leisederstraße 2
84453 Mühldorf, Deutschland

WWW: <http://byodo.de>

Ansprechpartner: Chantal Eberhardt

Telefon: eberhardt@byodo.de

Online-Bewerbung: <https://www.byodo.de/unsere-stellenangebote/>

Ursprünglich veröffentlicht: 05.12.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100149430>