



Dr. Horst Kupschus,
Managing Director bei
Klasmann-Deilmann Europe

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

Außendienstmitarbeiter im Vertrieb (m/w/d) für die Region Nordrhein-Westfalen

Unterstützen Sie unseren Wachstumskurs

Wir sind Klasmann-Deilmann. Unser Team mit weltweit +1.000 Kolleginnen und Kollegen erwirtschaftet in +100 Märkten einen Jahresumsatz von rund 300 Mio. EUR. Wir stehen für die Qualität, Innovation und Nachhaltigkeit eines Weltmarktführers. Unsere Kultursubstrate schaffen Wachstum für Milliarden von Pflanzen und sorgen damit für die Ernährung der Weltbevölkerung und schaffen einen blühenden Planeten. Für unsere Vision eines grünen Planeten suchen wir die optimale Verstärkung.

Spannende Aufgaben erwarten Sie

- Betreuung der Bestandskunden im Raum Nordrhein-Westfalen
- Aktive Neukundengewinnung sowie Steigerung der Umsätze in der zugewiesenen Region
- Intensivierung und Pflege der Kundenbeziehungen mittels beratender Kommunikation und Kundenbesuche
- Umsetzung der festgelegten Vertriebsstrategien sowie Erreichung der Vertriebsziele
- Beobachtung von Entwicklungen und Trends im Gartenbau
- Gewinnbringende Präsentation unserer Innovationsprodukte bei potenziellen Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit unseren technischen Beratern sowie der Produktentwicklung
- Teilnahme an Messeauftritten und Aufbau sowie Pflege eines Branchennetzwerkes
- Berichterstattung an die Vertriebsleitung

Hier können Sie Ihre Stärken entfalten

- Fachspezifischer Abschluss als Gartenbautechniker / -meister oder Hochschulabschluss im Bereich Gartenbau
- Einschlägige mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb innerhalb der Gartenbaubranche
- Hohe Affinität zu gartenbaulichen Themen (Substrate, Alternative Ausgangsstoffe, Pflanzenernährung, etc.)
- Ausgeprägte Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit sowie Verhandlungsgeschick
- Organisatorisches Talent mit strukturierter, verlässlicher und kundenorientierter Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft im ausgewiesenen Gebiet
- Wohnsitz in der Nähe des niederrheinischen Raumes Deutschlands

Bewerben Sie sich jetzt

Wenn Sie mit frischen Impulsen etwas bewegen wollen, dann sind Sie bei uns richtig. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!
Nutzen Sie unser Online-Bewerbungsportal unter www.klasmann-deilmann.com/karriere/karriereangebote oder senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an: personal@klasmann-deilmann.com





Dr. Horst Kupschus,
Managing Director bei
Klasmann-Deilmann Europe

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

Außendienstmitarbeiter im Vertrieb (m/w/d) für die Region Norddeutschland

Unterstützen Sie unseren Wachstumskurs

Wir sind Klasmann-Deilmann. Unser Team mit weltweit +1.000 Kolleginnen und Kollegen erwirtschaftet in +100 Märkten einen Jahresumsatz von rund 300 Mio. EUR. Wir stehen für die Qualität, Innovation und Nachhaltigkeit eines Weltmarktführers. Unsere Kultursubstrate schaffen Wachstum für Milliarden von Pflanzen und sorgen damit für die Ernährung der Weltbevölkerung und schaffen einen blühenden Planeten. Für unsere Vision eines grünen Planeten suchen wir die optimale Verstärkung.

Spannende Aufgaben erwarten Sie

- Betreuung der Bestandskunden im Raum Norddeutschland
- Aktive Neukundengewinnung sowie Steigerung der Umsätze in der zugewiesenen Region
- Intensivierung und Pflege der Kundenbeziehungen mittels beratender Kommunikation und Kundenbesuche
- Umsetzung der festgelegten Vertriebsstrategien sowie Erreichung der Vertriebsziele
- Beobachtung von Entwicklungen und Trends im Gartenbau
- Gewinnbringende Präsentation unserer Innovationsprodukte bei potenziellen Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit unseren technischen Beratern sowie der Produktentwicklung
- Teilnahme an Messeauftritten und Aufbau sowie Pflege eines Branchennetzwerkes
- Berichterstattung an die Vertriebsleitung

Hier können Sie Ihre Stärken entfalten

- Fachspezifischer Abschluss als Gartenbautechniker / -meister oder Hochschulabschluss im Bereich Gartenbau
- Einschlägige mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb innerhalb der Gartenbaubranche
- Hohe Affinität zu gartenbaulichen Themen (Substrate, Alternative Ausgangsstoffe, Pflanzenernährung, etc.)
- Ausgeprägte Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit sowie Verhandlungsgeschick
- Organisatorisches Talent mit strukturierter, verlässlicher und kundenorientierter Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft im ausgewiesenen Gebiet
- Wohnsitz im oder in der Nähe des norddeutschen Raumes

Bewerben Sie sich jetzt

Wenn Sie mit frischen Impulsen etwas bewegen wollen, dann sind Sie bei uns richtig. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!
Nutzen Sie unser Online-Bewerbungsportal unter www.klasmann-deilmann.com/karriere/karriereangebote oder senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an: personal@klasmann-deilmann.com

