# (Senior) Key Account Manager Marke - FMCG (m/w/d)

**Stellenanbieter:** Byodo Naturkost GmbH

Bio-Produkte, die bedingungslos gut schmecken – das ist seit 1985 unser Anspruch. Als Pionier des Bio-Genusses stehen wir für feinste Premiumprodukte für End- und Großverbraucher aus 100% Bio-Zutaten. Nachhaltiges Handeln und ein partnerschaftliches Miteinander sind fest in unserem Firmennamen verankert. Denn Byodo bedeutet frei aus dem Japanischen übersetzt „der gemeinsame Weg“, auf dem wir in Zukunft noch mehr Menschen für bewussten Genuss begeistern wollen. Das geht nur gemeinsam – in einer partizipativen, modernen und werteorientierten Unternehmenskultur. Werde ein Teil davon und gestalte die Zukunft aktiv mit!

Zur Verstärkung unseres Teams in der Zentrale Mühldorf suchen wir ab sofort einen

**(Senior) Key Account Manager Marke - FMCG (m/w/d)**

**in Voll- oder Teilzeit**

## Was erwartet Dich?

- Auf Basis des strategischen Vertriebsrahmens und des Byodo Konditionsmodells leitest Du eigenverantwortlich die Dir zugeteilten Einzelhandels- und Großhandelskunden der Byodo Markenprodukte
- Du entwickelst jährliche Konzepte, inklusive Budgets mit besonderem Augenmerk auf die Weiterentwicklung des Byodo Marken Geschäfts und unterstützt den monatlich Forecast Prozess
- Du bewertest monatlich sämtliche relevanten Datenquellen, leitest im Rahmen des Vertriebscontrollings konkrete Ergebnisse und Maßnahmen ab
- Du bist für die eigenständige Vorbereitung und Durchführung von Jahresgesprächen und Konditionsverhandlungen verantwortlich, basierend auf den jährlichen Zielen und KPIs
- Du trägst die Verantwortung für den Auf- und Ausbau starker Kundenbeziehungen und Partnerschaften im Einzelhandel, insbesondere in der D-A-CH-Region
- Du führst kontinuierliche Analysen von spezifischen Kundenanforderungen und Marktbedingungen durch, immer mit Blick auf das aktuelle Wettbewerbsumfeld
- Du gibst aktiv Impulse auf strategischer und konzeptioneller Ebene und leistest operative Unterstützung für das KAM Team Marke, sowie das gesamte Vertriebsteam in Zusammenarbeit mit relevanten internen Schnittstellen
- Du pflegst sorgfältig Kundenkontakte in unserem ERP-System, behältst den Überblick im Dokumentenmanagement und gewährleistest Einhaltung unserer Qualitätsrichtlinien
- Du besuchst relevante Messen und Kunden, um die Kundenbetreuung zu intensivieren und unser Unternehmensprofil zu stärken
- Du führst oder unterstützt bereichsübergreifende Projekte und gestaltest so aktiv die Zukunft des Unternehmens mit

## Darauf freuen wir uns

- Du verfügst über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft oder besitzt eine vergleichbare Qualifikation
- Durch deine Berufserfahrung im Key Account Management, vorzugsweise in einem Markenumfeld im Lebensmittelbereich, bringst Du wertvolles Fachwissen, sowie im Optimalfall auch ein Netzwerk und Kontakte im Lebensmitteleinzelhandel in die Rolle ein
- Eine proaktive, ziel- und lösungsorientierte Hands-On Mentalität ist für Dich selbstverständlich
- Verantwortungsbewusstsein, Verlässlichkeit, sowie eine hohe Teamfähigkeit und Durchsetzungsstärke zeichnen Dich aus.
- Du kannst Dich sowohl mit unserer Unternehmensphilosophie identifizieren als auch für Bio-Lebensmittel begeistern
- Du bist souverän im Umgang mit der Standardsoftware (Office-Paket), bist EDV-affin und hast bereits Erfahrung mit ERP-Systemen
- Die Bereitschaft und Freude zu gelegentlichen Dienstreisen runden dein Profil ab
- Mit sehr guten Deutschkenntnissen und guten Englischkenntnissen in Wort und Schrift bringst Du die notwendigen Sprachkenntnisse für die Kommunikation im Arbeitsalltag mit

## Wir bieten mehr als nur einen Job

- Wir arbeiten in hellen, großzügigen Büroräumen in einem repräsentativen, innovativen und nachhaltigen Gebäude mit Wohlfühlatmosphäre
- Dich erwarten flache Hierarchien und ein Miteinander, in dem sich über alle Ebenen hinweg auf Augenhöhe begegnet wird und Ideen und Beiträge wertgeschätzt werden
- Du hast die Option, nach Abstimmung flexibel bis zu zweimal wöchentlich mobil zu arbeiten
- Du wirst Teil eines werte-orientierten Familienunternehmens, in dem ökologische, soziale und ökonomische Nachhaltigkeit gelebt wird
- Wir legen viel Wert auf eine persönliche & fachliche Weiterentwicklung, beginnend mit einem gründlichen Onboarding, hin zu Weiterbildung und individueller Förderung in einer modernen Führungskultur
- Ein gesunder Lebensstil ist für uns Priorität, aus diesem Grund übernehmen wir monatlich 90 € Deines Einkaufs im ansässigen Bio-Laden „Feinsinn“ und bezuschussen das Mittagessen aller Mitarbeiter in unserer hauseigenen Genussküche
- Wir bringen Arbeit und Deine persönliche Fitness in Einklang: Mit EGYM Wellpass kannst Du in über 10.000 Sporteinrichtungen trainieren und ein vielfältiges Digitalangebot nutzen
- Neben zahlreichen weiteren Maßnahmen im Rahmen des betrieblichen Gesundheitsmanagements hast Du die Möglichkeit, Dir über unseren Partner Eurorad ein Dienstrad zu leasen
- Tee und Kaffee in Premium-Qualität sind für uns selbstverständlich und stehen in unserer Kaffeeküche mit Gastro-Ausstattung jederzeit zur Verfügung

- Der Teamgedanke steht bei uns an oberster Stelle, deshalb laden wir jährlich zu einer Jahresfeier mit Spitzenkoch und einem Sommerfest mit der ganzen Familie ein
- Es erwarten Dich eine leistungsgerechte Vergütung, sowie ein Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

## Überzeugt?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen!
Bitte verwende vorzugsweise unser Online-Bewerbungsformular.

Byodo Naturkost GmbH, Chantal Eberhardt, Leisederstrasse 2, 84453 Mühldorf

bewerbung@byodo.de

**Stellenanbieter:** Byodo Naturkost GmbH
Leisederstraße 2
84453 Mühldorf, Deutschland

**WWW:** https://www.byodo.de/

**Ansprechpartner:** Chantal Eberhardt
**E-Mail:** bewerbung@byodo.de

**Online-Bewerbung:** https://www.byodo.de/unsere-stellenangebote/

**Ursprünglich veröffentlicht:** 05.12.2025

**greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:** https://www.greenjobs.de/a100149435