

Direktvertrieb / Sales Manager*in für DC-Ladeinfrastruktur E-LKW (gn)

Stellenanbieter: energielenker Gruppe

Werde energielenker:

Direktvertrieb / Sales Manager*in für DC-Ladeinfrastruktur E-LKW (gn)

Vollzeit | unbefristet | bundesweit

1. Über 300 Mitarbeitende bundesweit an verschiedenen Standorten
2. Unsere Geschäftsfelder: Kommunalentwicklung, Gebäudeplanung und Architektur, E-Mobilität, Photovoltaik, Digitalisierung, Investition und Contracting
3. Schwerpunkt der energielenker service GmbH: Contractinglösungen, technische und kaufmännische Betriebsführung für Energieanlagen und energiewirtschaftliche Dienstleistungen
4. Energielenker in drei Worten: zukunftssicher, ganzheitlich, klimagerecht

Was du bei uns machst

- Identifikation und Ansprache von potenziellen Partnern und Kunden – bspw. aus Logistik und Spedition – zur Entwicklung neuer Lade- und Mobilitätsstandorte
- Du erstellst, kalkulierst und verfolgst Angebote in enger Abstimmung mit dem Projektierungsteam für das Bauprojekt
- Kundentermine bereitest du sorgfältig vor, nimmst digital oder vor Ort daran teil und begleitest Standortprüfungen sowie Abstimmungen mit Partnern
- Aufbau und Pflege von strategischen Beziehungen zu Schlüsselkunden für den Bau von Schnellladeinfrastruktur bei Speditionen und Logistikern

Was du mitbringst

- Technische oder kaufmännische Ausbildung, z.B. Elektroniker/in für Energie- und Gebäudetechnik, Automobilkaufmann/-frau, Kaufmann/-frau für Groß- und Außenhandelsmanagement, oder vergleichbar
- Idealerweise ein bestehendes Netzwerk in der Logistik-/Speditionsbranche
- Erfahrung im B2B Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte wünschenswert
- Technisches Verständnis oder Motivation, sich in Ladeinfrastruktur und Energieversorgung einzuarbeiten
- Ergebnisorientierte, verbindliche Arbeitsweise mit nachweisbaren Erfolgen
- Bundesweite Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutschkenntnisse (C1) sowie Führerschein Klasse B

Gute Gründe bei uns zu arbeiten

- Dein Job mit Sinn: Energielenker ist ein zukunftsorientiertes und nachhaltiges Unternehmen, das Raum für Entwicklung und eigene Ideen bietet
- Leistungsgerechte Vergütung mit variabler Zielkarte (Fixgehalt und variabler Anteil)
- Flexible Arbeitszeiten und hybrides Arbeiten: Aktuell arbeiten unsere Mitarbeitenden in über 100 individuellen Arbeitszeitmodellen hybrid zusammen
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit 30 Tagen Erholungsurlaub
- Attraktive Fitness- und Wellnessangebote durch unsere Kooperation mit Hansefit
- Großzügig bezuschusstes Deutschlandticket als Jobticket sowie Bike-Leasing
- Kinderbetreuungszuschuss i. H. v. 100 Euro pro Monat, Corporate Benefits u. v. m.
- Duz-Kultur und flache Hierarchien
- Team- und Firmenevents
- Firmenwagen

Du willst energielenker werden?

Wir freuen uns darauf dich kennenzulernen!

Und so geht's weiter:

- Bewirb dich bitte über unser Online-Bewerbungsformular
- #gerneperdu: Wir sind von Anfang an per du und freuen uns über eine persönliche Ansprache
- Bitte nicht vergessen: Dein Einstiegsdatum und deine Gehaltsvorstellung

Deine Ansprechpartnerin:

Hannah Kroth

HR Management

karriere@energielenker.de

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Vollzeit
- **Jahresgehalt:** 60.000–70.000 €
- **Berufserfahrung:** 3 - 5 Jahre

Einsatzort: bundesweit / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: energielenker Gruppe

Hafenweg 15

48155 Münster, Deutschland

Ansprechpartner: Recruiting & Ausbildung, Pia Feldmann

Telefon: 0251 276 018 42

E-Mail: karriere@energielenker.de

Online-Bewerbung:

https://energielenker.de/unternehmen/karriere/stellenangebot/direktvertrieb-sales-manager-fuer-dc-ladeinfrastruktur-e-lkw-m-w-d/?_pc=1239626

Ursprünglich veröffentlicht: 09.12.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100149498>