

Sales Manager*in für Energiesolutions PV, E-Mobilität & Speicher

Stellenanbieter: energienker Gruppe

Werde energienker: Sales Manager für Energiesolutions PV, E-Mobilität & Speicher (gn)

Vollzeit | unbefristet | Münster, bundesweit

1. Über 300 Mitarbeitende bundesweit an verschiedenen Standorten
2. Unsere Geschäftsfelder: Kommunalentwicklung, Gebäudeplanung und Architektur, E-Mobilität, Photovoltaik, Digitalisierung, Investition und Contracting
3. Schwerpunkt der energienker projects GmbH:
4. Strategie- und Beratungsleistungen sowie Konzepte für klimagerechte und effiziente Versorgungslösungen, Machbarkeitsstudien und Sanierungsfahrpläne, Ingenieurleistungen entlang der HOAI-Leistungsphasen 1-9, TGA
5. Energienerker in drei Worten: zukunftssicher, ganzheitlich, klimagerecht

Was du bei uns machst

- Bundesweiter Direktvertrieb von Beratungs- und Planungsprojekten im Bereich Photovoltaik, E-Mobilität, Batteriespeicher sowie Transformationskonzepten bei definierten Zielkunden (Gewerbe und Industrie)
- Durchführung von Erstgesprächen, Bedarfsanalysen und Präsentationen beim Kunden vor Ort oder digital
- Dabei arbeitest du eng mit unseren internen, technischen Fachabteilungen zusammen, um optimale Projektabläufe sicherzustellen
- Aufbau und Pflege von strategischen Beziehungen zu Schlüsselkunden für unser Planungs- und Beratungsgeschäft
- Dokumentation aller Vertriebsaktivitäten im CRM-System
- Aktive Mitgestaltung und Entwicklung von Vertriebsansätzen

Was du mitbringst

- Technische oder kaufmännische Ausbildung / Studium, z.B. im Bereich Energietechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen, Techniker/in, Elektroniker/in, Elektriker/in oder vergleichbar
- Erfahrung im Vertrieb von Beratungs- und Planungsdienstleistungen, vorzugsweise im Bereich erneuerbare Energien
- Technische Grundkenntnisse in den Bereichen Photovoltaik, Batteriespeichern oder Ladeinfrastruktur
- Verständnis für HOAI-Leistungsphasen und Projektmanagement
- Bundesweite Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutschkenntnisse (C1) sowie Führerschein Klasse B

Gute Gründe bei uns zu arbeiten

- Dein Job mit Sinn: Energielenker ist ein zukunftsorientiertes und nachhaltiges Unternehmen, das Raum für Entwicklung und eigene Ideen bietet
- Leistungsgerechte Vergütung mit variabler Zielkarte (Fixgehalt und variabler Anteil)
- Flexible Arbeitszeiten und hybrides Arbeiten: Aktuell arbeiten unsere Mitarbeitenden in über 100 individuellen Arbeitszeitmodellen hybrid zusammen
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit 30 Tagen Erholungsuraub
- Attraktive Fitness- und Wellnessangebote durch unsere Kooperation mit Hansefit
- Großzügig bezuschusstes Deutschlandticket als Jobticket sowie Bike-Leasing
- Kinderbetreuungszuschuss i. H. v. 100 Euro pro Monat, Corporate Benefits u. v. m.
- Duz-Kultur und flache Hierarchien
- Team- und Firmenevents
- Firmenwagen

Du willst energielenker werden?

Wir freuen uns darauf dich kennenzulernen!

Und so geht's weiter:

- Bewirb dich bitte über unser Online-Bewerbungsformular
- #gerneperdu: Wir sind von Anfang an per du und freuen uns über eine persönliche Ansprache
- Bitte nicht vergessen: Dein Einstiegsdatum und deine Gehaltsvorstellung

Deine Ansprechpartnerin:

Hannah Kroth

HR Management

karriere@energielenker.de

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Vollzeit
- **Jahresgehalt:** 60.000–70.000 €
- **Berufserfahrung:** 3 - 5 Jahre

Einsatzort: 48155 Münster / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: energielenker Gruppe

Hafenweg 15

48155 Münster, Deutschland

Ansprechpartner: Recruiting & Ausbildung, Pia Feldmann
Telefon: 0251 276 018 42
E-Mail: karriere@energielenker.de

Online-Bewerbung:

https://energielenker.de/unternehmen/karriere/stellenangebot/sales-manager-fuer-energieloesungen-pv-e-mobilitaet-speicher-m-w-d/?_pc=1239626

Ursprünglich veröffentlicht: 09.12.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100149512>