

Field Sales Manager (m/w/d) – Außendienst LEH Stuttgart

Festanstellung, Vollzeit · Stuttgart

Über Uns

Bock auf Vertrieb, der die Welt verändert?

Hey! Wir sind nucao, das Leipziger Food-Startup, das zeigt: Schokolade kann mehr.
Mehr Geschmack. Mehr Nachhaltigkeit. Mehr Impact.

Unsere Mission: Wir krempeln die Schokoladenindustrie um. Mit Snacks, die nicht nur unglaublich lecker, sondern auch bio, vegan, fair gehandelt und revolutionär verpackt sind.

We change the game, for good - BAM!

Jetzt wollen wir unsere Präsenz im deutschen Lebensmitteleinzelhandel (LEH) ausbauen und dafür suchen wir dich: einen echten Macher, der Lust hat, unsere Produkte sichtbar zu machen und Märkte zu erobern.

Deine Rolle

Deine Mission: Du machst nucao in deiner Region sichtbar!

Du bist unser Gesicht vor Ort und trägst unsere Mission direkt in den Lebensmitteleinzelhandel (LEH). Dein Ziel: nucao omnipräsent machen und die "weißen Flecken" auf der Landkarte wegradieren.

- **Dein Gebiet. Dein Erfolg:** Du übernimmst den Großraum Stuttgart als dein "Revier". Du kennst (oder lernst) hier jeden Markt und jeden *Entscheiderin*.
- **Volle Regale, volle Power:** Du sorgst dafür, dass unsere Produkte immer perfekt platziert sind – sichtbar, verfügbar und unwiderstehlich.
- **Beziehungsaufbau:** Du gehst selbstbewusst auf Neukundinnen zu und baust langfristige, partnerschaftliche Beziehungen zu den Märkten auf.
- **Aktivierung am POS:** Gemeinsam mit unserem Trade Marketing Team setzt du kreative Kampagnen, Zweitplatzierungen oder Verkostungen um, die am Regal für Aufsehen sorgen.
- **Teamwork:** Du bist nicht allein! Du arbeitest eng mit unserem Field Marketing und Head of Sales zusammen, gibst Feedback aus dem Feld und treibst neue Ideen voran.

On the Road: Du liebst die Straße. Dieser Job ist eine 100%ige Reisetätigkeit in deinem Gebiet (Vollzeit).

Dein Skillset

Du musst keine *klassischer* Vertriebler*in sein, aber du musst für Sales *brennen*.

- **Abschlussstärke:** Du bist hochmotiviert zu verkaufen. Deine Hartnäckigkeit und dein Verhandlungsgeschick zahlen sich aus, wenn du Entscheider*innen für unsere Produkte gewinnst. Ob mit kaufmännischer Ausbildung, Studium oder als Quereinsteiger*in – du hast Bock auf eine Sales-Karriere mit Sinn.
- **Überzeugung:** Du bist mit Feuer und Flamme dabei, eine Mission zu transportieren, die weit über das Produkt hinausgeht.
- **Eigenverantwortung:** Du übernimmst Verantwortung, organisierst dich selbst und besitzt den nötigen Ehrgeiz, dein Gebiet im Alleingang zu rocken. Agiler Vertrieb ist genau dein Ding.

Struktur: Du verbindest Start-up-Spirit mit Weitsicht. Du arbeitest strukturiert, zielorientiert und eine saubere

Dokumentation deiner Erfolge (Reporting) ist für dich selbstverständlich.

Was wir bieten

Wir fordern viel, aber wir geben verdammt viel zurück.

- **Radikal transparentes Gehalt:** Schluss mit Feilschen. Unser Gehaltsmodell ist für alle einsehbar und fair. Grundgehalt plus erfolgsabhängiger Bonus – klar geregelt und ohne undurchsichtige Verhandlungen.
- **Das volle Sales-Package:** Du erhältst alle Tools, die du für deinen Erfolg brauchst: e-Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung), Laptop, Telefon und Firmenkreditkarte.
- **Echter Impact, der schmeckt:** Bei uns ist Sinnhaftigkeit kein Buzzword. Du forderst aktiv die großen Player heraus und hinterlässt einen positiven Fußabdruck in einer verstaubten Industrie.
- **Deine Lernkurve? Senkrecht!** Wir glauben an dein Potenzial und geben dir früh Verantwortung. Dein Engagement wird direkt sichtbar. Dein Team ist dein Kompass und dein Sicherheitsnetz – wir wachsen gemeinsam.
- **Fokus auf deine Stärken:** Wir fördern dich aktiv. Mit Tools wie dem Clifton StrengthsFinder entdecken wir, was dich antreibt, und bauen deine Talente aus.
- **Teamzusammenhalt:** Echter Zusammenhalt, flache Hierarchien, direkte Kommunikation. Wir feiern unsere Erfolge – bei Team-Events, Offsites oder Baumpflanzaktionen.
- **Weitere Benefits:** Zuschüsse für Mittagessen, Supplements für deine Gesundheit und eine moderne betriebliche Altersvorsorge (bAV) mit ETF-Sparplänen.

Deine Perspektive

Du startest als Field Sales Manager – und wenn du

Erfolg hast, wachst du weiter:

zum Senior, Teamlead oder Key Account Manager. Wir

fördern dich individuell und dein Impact bestimmt dein Wachstum.

Klingt nach deinem Traum-Job?

Dann zeig uns, was du drauf hast. Wir freuen uns riesig auf deine Bewerbung!

Über uns

Hey! Wir sind nucao, das Leipziger Food-Startup, das beweist, dass Genuss und Gutes tun Hand in Hand gehen. Unsere Mission: Wir krempeln die Schokoladenindustrie um. Mit Snacks, die nicht nur unglaublich lecker, sondern auch bio, vegan, fair gehandelt und revolutionär verpackt sind.

We change the game, for good - BAM!

Jetzt bewerben