

# Projektleiter (m/w/d) Vertrieb PV-Unterkonstruktionen – Freiflächen

**Stellenanbieter:** Saferoad Restraint Systems GmbH

Mit mehr als 100 Jahren Erfahrung in der Stahlverarbeitung nutzen wir unser umfassendes Know-how im Stahlbau und in der Infrastruktur, um moderne Solarlösungen zu entwickeln.

Um unseren Bereich Solar Solution weiter auszubauen, suchen wir ab sofort an unserem Standort in **Wertheim** einen

## Projektleiter (m/w/d) Vertrieb PV-Unterkonstruktionen – Freiflächen

Als Projektleiter (m/w/d) gewinnst du neue Kunden, entwickelst bestehende Beziehungen weiter und verantwortest Umsatz- und Ergebnisziele im Bereich PV-Unterkonstruktionen für Freiflächenanlagen, wobei du Projekte von der Angebotserstellung über die technische Klärung bis zur Umsetzung operativ steuerst und unsere Kunden fachlich auf Augenhöhe berätst.

### Deine Aufgaben

- Gewinnung von Neukunden sowie Kundenbeziehungen pflegen, stärken und ausbauen
- Präsentation und Erklärung von Produkten/Dienstleistungen, Beantwortung technischer und kaufmännischer Fragen
- Erstellung von Angeboten, Konditionsverhandlungen im Rahmen der Unternehmensrichtlinien
- Koordination der termingerechten Auftragsabwicklung
- Beobachtung von Markttrends, Kundenfeedback und Wettbewerbsaktivitäten
- Sales Reporting in Form von CRM-Pflege, Forecasts und Reports erstellen

### Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium im Bereich BWL, alternativ eine technische Ausbildung mit nachweisbarer Vertriebserfahrung
- Erfahrung im B2B- oder B2C-Vertrieb oder im Projektgeschäft (idealerweise Bau/Erneuerbare)
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Kunde- und vertriebsorientierte Denkweise
- Hohe Eigenmotivation, proaktives Handeln und Zielorientierung
- Technisches Verständnis und Produktaffinität für PV-/Montagesysteme
- Strukturierte Arbeitsweise
- Sicher im Umgang mit CRM-Systemen und MS Office

- Reisebereitschaft national und international
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## Das bieten wir

- Wirkung und Verantwortung in einem wachsenden Marktsegment (Solar/Freifläche)
- Raum für Eigeninitiative, kurze Entscheidungswege, engagiertes Team
- Attraktives Vergütungspaket
- Moderne Arbeitsmittel
- Flexible Arbeitszeiten und ggf. mobiles Arbeiten
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Betriebliche Altersvorsorge
- JobRad
- Firmenfitness mit Wellpass
- U.v.m.

**Stellenanbieter:** Saferoad Restraint Systems GmbH  
Solar Solution  
Bongard-und-Lind-Str. 1  
56414 Weroth, Deutschland

**WWW:** <https://www.saferoad-solarsolutions.com/de/>

**Ansprechpartner:** Stephanie Glodowske  
**Telefon:** 06435 9080165  
**E-Mail:** [karriere@saferoad.com](mailto:karriere@saferoad.com)

**Online-Bewerbung:**  
[https://8142276775.karriereportal.cloud/job/053-Projektleiter-\(m\\_w\\_d\)-Vertrieb-PV-Unterkonstruktionen-%E2%80%93-Freifl%C3%A4chen-](https://8142276775.karriereportal.cloud/job/053-Projektleiter-(m_w_d)-Vertrieb-PV-Unterkonstruktionen-%E2%80%93-Freifl%C3%A4chen-)

**Ursprünglich veröffentlicht:** 09.02.2026

**greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:** <https://www.greenjobs.de/a100150794>