

Team Lead Solutions (w/m/d)



ÜBER UNS:

Eine 100% grüne, zuverlässige und bezahlbare Energieversorgung - das ist unsere Vision bei VSB Group.

Seit fast 30 Jahren arbeiten wir an diesem Ziel und haben seitdem viele Wind- und Photovoltaikparks entwickelt. Darüber hinaus sind wir auch in der technischen und kaufmännischen Betriebsführung von Energieparks tätig. Über 500 Mitarbeitende an 21 Standorten in ganz Europa arbeiten Hand in Hand, um die Energiewende voranzutreiben. Nur dank ihnen kommen wir unseren ehrgeizigen Zielen Tag für Tag ein Stück näher. Und neben der immer größer werdenden Bedeutung der erneuerbaren Energien für eine nachhaltige Energieversorgung wachsen auch wir als Unternehmen stetig weiter.

Werde auch Du Teil dieses tollen Teams und lass uns gemeinsam den Weg in eine grüne Zukunft gestalten!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort Dresden, Berlin oder München (remote):

Team Lead Solutions (w/m/d)

DEINE MISSION:

- **Teamführung & Ressourcenmanagement:** Fachliche und disziplinarische Führung des Teams Solutions inkl. Ressourcen-, Prozess- und Budgetverantwortung

- **Zielumsetzung & Teamsteuerung:** Umsetzung der Ziele der Abteilungsleitung sowie Planung, Steuerung und Optimierung der Teamressourcen
- **Know-how-Aufbau & Marktforschung:** Aufbau und kontinuierliche Weiterentwicklung von technischem und geschäftlichem Know-how zu On-site/Near-site/Off-site erneuerbarer Energieerzeugung, Flexibilitätsinfrastruktur und energiewirtschaftlichen Markttrends sowie Durchführung fundierter Marktforschung im gesamten Solutions-Bereich
- **Schnittstellenmanagement & Produktentwicklung:** Enge Zusammenarbeit mit Sales, Projektmanagement und Operations zur Entwicklung neuer B2B-Produkte und -Services
- **Portfolioverantwortung & Strategieentwicklung:** Verantwortung für ein konsistentes Solutions-Portfolio inkl. nachhaltiger Strategie und Roadmap in Ausrichtung auf Unternehmens- und Kundenanforderungen
- **Produkt- & Service-Lifecycle-Management:** Steuerung des gesamten Produkt- und Service-Lebenszyklus sowie Aufbau und Pflege strategischer Partnerbeziehungen
- **Technische Beratung & Vertriebsunterstützung:** Beratung und Unterstützung des Teams Sales als technischer Experte sowie Entwicklung professioneller Vertriebspräsentationen zur Verkaufsunterstützung

SO MACHST DU DEN UNTERSCHIED:

- Studienabschluss im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, BWL oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Produktmanagement, in der Lösungsentwicklung oder -architektur und/oder im Bereich Elektrofahrzeuge, E-Mobilität, EV-Ladetechnologie oder im Energiesektor
- Kenntnisse in den Energiemarkten, Energie- und Flexibilitätsinfrastruktur oder verwandten Bereichen
- Strukturierte, analytische und agile Arbeitsweise, ein hohes Maß an Eigeninitiative sowie unternehmerisches Handeln
- Sicheres Auftreten und Beratungskompetenz
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift (mindestens B2 Level)

UNSER BEITRAG:

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit 30 Tagen Jahresurlaub
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum mobilen Arbeiten inkl. Zuschuss zur Ausstattung
- Attraktive Bonusmodelle im Innen- wie Außendienst
- Monatlicher Zuschuss zu den Kinderbetreuungskosten von bis zu 100 Euro pro Kind

- Förderung nachhaltiger Mobilität mit dem JobRad
- Wahlmöglichkeit zwischen TicketPlusCard, D-Ticket und EGYM Wellpass in unserem Cafeteria-System
- Kostenfreie Heiß- und Kaltgetränke sowie Obst- und Gemüsekörbe
- Spannende Entwicklungschancen durch internationales Wachstum
- Individuell zugeschnittene Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre und kollegiales Miteinander
- Bereichsübergreifende und internationale Projekt- und Teamarbeit
- Regelmäßige Mitarbeiter- und Teamevents

BEI FRAGEN:

Frau Luisa Nütz | Professional Recruiting & HR Operations | VSB Holding GmbH
Tel. +49 351 21183 400 | growthtogether@vsgroup.energy