

Sales Manager*in (Außendienst – Wärmepumpen)

Stellenanbieter: Heizhelden GmbH

Wir freuen uns über Bewerbungen unabhängig von Geschlecht, Herkunft, Alter oder Hintergrund. Was zählt, bist du und was du mitbringst.

Berlin + 50 km – Vollzeit

Über uns

Heizhelden GmbH ist ein junges, wachsendes Unternehmen mit Sitz am Spittelmarkt in Berlin. Wir verkaufen, montieren und warten hochwertige Bosch-Wärmepumpen, realisieren Klimalösungen und bieten Service- und Wartungsleistungen für private Haushalte und Hausverwaltungen.

Mit über 125 gebauten Wärmepumpen allein im Jahr 2025 gehören wir zu den größten regionalen Bosch-Partnern in Berlin. Unser Anspruch: klare Prozesse, hohe Abschlussqualität und zufriedene Kund:innen – regional, ehrlich und nachhaltig.

Deine Rolle

Als Sales Manager:in im Außendienst verantwortest du den Vertrieb von Wärmepumpen an private Haushalte im Raum Berlin und Umgebung. Du arbeitest mit vorqualifizierten Leads, berätst Kund:innen vor Ort und begleitest sie von der Erstbesichtigung bis zum Vertragsabschluss.

Wir suchen keine klassische Kaltakquise-Rolle, sondern eine vertriebserfahrene Persönlichkeit, die Kund:innen überzeugend berät und Projekte zuverlässig zum Abschluss bringt. Du kommst aus einem anderen Vertriebsumfeld? Perfekt – solange du Beratungskompetenz und Abschlussstärke mitbringst, ist der Branchenwechsel kein Hindernis.

Sales Manager*in (Außendienst – Wärmepumpen)

Aufgaben

Das wirst du tun

- Beratung von privaten Kund:innen vor Ort (Berlin + 50 km)
- Eigenverantwortliche Planung deiner Termine und Priorisierung deiner Kundenanfragen
- Bedarfsermittlung, Angebotsbesprechung und Vertragsabschluss
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Technik- und Montageteams
- Verlässliche Pflege und Nachverfolgung deiner Sales-Pipeline

Woran wir gemeinsam Erfolg messen

- Zielgröße von durchschnittlich ca. 3–4 Abschlüssen pro Woche
- Die Zielerreichung ist realistisch, da die Leads vorqualifiziert sind, Termine selbstbestimmt priorisiert werden und der Marketing-Output aktuell stark ausgebaut wird
- Qualität und Nachhaltigkeit der Abschlüsse haben Vorrang vor reiner Menge

Was du mitbringst

- Nachweisbare Vertriebserfahrung – idealerweise im Außendienst oder beratungsintensiven Vertrieb
- Du strukturierst Verkaufsgespräche, gehst auf Rückfragen und Bedenken kompetent ein und führst Gespräche zu einem klaren Ergebnis
- Technisches Vorwissen ist kein Muss – Wärmepumpen-Know-how vermitteln wir dir umfassend
- Interesse daran, unsere Produkte fachlich zu verstehen und fundiert zu beraten
- Du arbeitest eigenverantwortlich, hältst Absprachen ein und dein Team kann sich auf dich verlassen
- Führerschein Klasse B
- Professionelles Auftreten und klare Kommunikation

Benefits

Was wir bieten

- **Firmenwagen**, auch zur privaten Nutzung (1-%-Regelung)
- **Fixgehalt plus attraktive, leistungsabhängige Provision** – bei Zielerreichung liegt die Gesamtvergütung bei ca. 70.000–102.000 € brutto/Jahr
- **Qualifizierte Leads** (eingekauft + eigener Marketing-Funnel)
- **Realistische Termine** und ausreichend Zeit pro Kund:in
- **Kurze Entscheidungswege**, ehrliches Produkt, starke technische Basis
- **Urban Sports Club** Abo

Wie wir arbeiten

- **Strukturierte Einarbeitung:** Du bekommst eine fundierte Einarbeitung in unsere Produkte, Prozesse und Tools. In den ersten Wochen begleitest du erfahrene Kolleg:innen bei Kundenterminen, bevor du eigenständig startest.
- **Flexibilität:** Du teilst dir deine Termine selbst ein und gestaltest deine Woche eigenverantwortlich.
- **Teamkultur:** Wir sind ein wachsendes Team mit kurzen Wegen und direktem Austausch. Regelmäßige Team-Meetings, offene Feedbackkultur und ein ehrlicher Umgang miteinander sind uns wichtig.
- **Entwicklung:** Wir wachsen – und damit auch die Möglichkeiten, Verantwortung zu

übernehmen und sich weiterzuentwickeln.

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Vollzeit
- **Jahresgehalt:** 70.000–102.000 €

Stellenanbieter: Heizhelden GmbH
Wallstraße 9-13
10179 Berlin, Deutschland

Ansprechpartner: Chief of Staff, Felix Weichert
E-Mail: f.weichert@heiz-helden.de

Online-Bewerbung: f.weichert@heiz-helden.de

Ursprünglich veröffentlicht: 27.02.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100151255>