

(Senior) Key Account Manager*in

Stellenanbieter: Fairtrade Deutschland e.V.

Bei Fairtrade Deutschland gestalten wir Zukunft – fair, partnerschaftlich, nachhaltig. Seit über 30 Jahren setzen wir uns weltweit durch unsere Initiativen für verantwortungsvolle Geschäftspraktiken, existenzsichernde Einkommen für Bauernfamilien und bessere Behandlung von Arbeiter*innen ein. Unsere Arbeit basiert auf sozialer Gerechtigkeit, bei der die Rechte der Menschen und der Schutz der Umwelt respektiert werden. Der Umsatz von Fairtrade-Produkten betrug 2024 rund 2,9 Mrd. Euro – eine Steigerung um 13 Prozent. Verbraucher*innen konnten aus über 8.700 Fairtrade-gesiegelten Produkten im Handel wählen.

Wir suchen eine*n

(Senior) Key Account Manager*in

in **Köln**, der/die unsere Werte teilt und unser Vertriebsgeschäft - schwerpunktmäßig Kaffee / (Heiss-)Getränke - ausbaut.

Die Stelle ist ab sofort in **Voll- oder Teilzeit (mind. 75%)** zu besetzen.

Aufgaben

- **Key Account Management:** Du betreust unsere strategisch wichtigen Partner aus der Industrie und überzeugst sie, Produkte auf Fairtrade umzustellen, Fairtrade Marketingkampagnen zu begleiten oder in die eigene Lieferkette (z.B. im Rahmen von Projekten) zu investieren. Darüber hinaus gewinnst du neue Partner und trägst damit zu einer nachhaltigen Umsatzsteigerung bei.
- **Marketingaktivitäten:** Du begleitest die Kunden dabei, die für sie geplanten Marketingmaßnahmen umzusetzen und förderst die Nutzung des Fairtrade Siegels auch in ihren eigenen Marketingmaßnahmen.
- **Beratung zu Zertifizierung und Lizenzierung:** Du bist erste Ansprechperson für unsere Lizenzpartner in allen Fragen rund um Fairtrade-Siegelung, Lieferketten und regulatorische Anforderungen – in enger Abstimmung mit unseren internen Expert*innen.
- **Produktschwerpunkt:** Dein Produktschwerpunkt ist Kaffee/ (Heiss-) Getränke im Bereich der Markenartikelhersteller, ggf. können weitere Produkt-Kategorien hinzukommen.
- **Repräsentation und Netzwerkpflge:** Du repräsentierst Fairtrade Deutschland auf Messen, Kongressen und ggf. Internationalen Meetings, förderst Austausch und Vernetzung mit (potenziellen) Lizenzpartnern, Verbänden sowie anderen Fairtrade Organisationen.

Anforderungen

- **Vertrieb begeistert Dich:** Du verhandelst sicher, kannst Menschen überzeugen und komplexe Angebote mit Ausdauer und Begeisterung verkaufen. Dein offenes Auftreten und deine Freude am Kontakt mit Kund*innen zeichnen dich aus.
- **Erfahrung und Auftreten:** Du bringst mindestens 2-3 Jahre Berufserfahrung mit, z.B. im Vertrieb, Key Account Management, Business Development, Einkauf oder in der Beratung. Du trittst professionell und selbstbewusst gegenüber Kund*innen auf.
- **Arbeitsweise:** Du bist kommunikativ und arbeitest eigenständig mit viel Eigeninitiative, Flexibilität sowie einer ausgeprägten Service- und Lösungsorientierung.
- **Motivation und Lernbereitschaft:** Du bist neugierig, lernfreudig und gehst neue Aufgaben mit hoher Einsatzbereitschaft und Begeisterung an.
- **Teamwork:** Du arbeitest gerne in einem dynamischen Team und behältst auch bei mehreren Aufgaben gleichzeitig den Überblick.
- **Sprach- und IT-Kenntnisse:** Du verfügst über sehr gute Englischkenntnisse und bist sicher im Umgang mit gängigen MS Office-Anwendungen.
- **Reisebereitschaft:** Du bist bereit, regelmäßig zu Lizenzpartnern, Messen und Kongressen zu reisen und Fairtrade Deutschland engagiert vor Ort zu vertreten (ca. 20–30 % der Zeit).

Benefits

- **Sinnstiftende Arbeit mit Impact:** Bei uns kannst Du einen Unterschied in der Welt bewirken und einen Mehrwert für die Gesellschaft durch deine Arbeit und deine Expertise schaffen.
- **Klare Prozesse und Strukturen:** Bei uns kannst Du dich auf transparente und effiziente Arbeitsabläufe verlassen, die es dir ermöglichen, dich auf das Wesentliche zu konzentrieren und dein volles Potenzial auszuschöpfen.
- **Wertschätzende Arbeitsatmosphäre:** Wir legen großen Wert auf Respekt, Offenheit, Fürsorge und Anerkennung. Eine positive Arbeitsatmosphäre und -kultur, klare und offene Kommunikation auf Augenhöhe sowie ein fairer Zusammenhalt unter Kolleg:innen sind für uns selbstverständlich.
- **Führung, die inspiriert:** Bei uns stehen Coaching und Servant Leadership im Mittelpunkt unserer Kultur. Unsere Führungskräfte sind mehr als nur Vorgesetzte– sie sind Mentor*innen, die nicht nur kompetent, sondern auch empathisch und wertschätzend das Wachstum der Mitarbeiter*innen begleiten und unterstützen.
- **Work-Life Balance:** Uns liegt beides am Herzen: unsere Arbeit, die wir aus Überzeugung tun, und unser Privatleben. Darum pflegen wir eine Work-Life-Balance-Kultur, in der flexibles Arbeiten zu individuellen Arbeitszeiten und hybride Arbeitsmodelle keine Fremdworte sind. Dazu bieten wir 29 Tage Urlaub im Jahr.

Bewerbungsprozess

Vielfalt wird bei uns großgeschrieben, daher begrüßen wir alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion und Weltanschauung,

körperlicher Beeinträchtigung, Alter sowie sexueller Orientierung. Menschen mit Behinderung werden bei gleicher Eignung bevorzugt berücksichtigt. Wir unterstützen eine inklusive Arbeitsumgebung.

Für ein faires und vielfältiges Auswahlverfahren benötigen wir kein Bewerbungsfoto.

Wir befristen alle neuen Beschäftigungsverhältnisse zunächst auf zwei Jahre. Bei gegenseitigem Interesse an einer Weiterbeschäftigung wird der Vertrag nach den zwei Jahren entfristet.

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie deiner Gehaltsvorstellung.

Nutze hierfür bitte unser Online-Formular auf unserer Webseite und starte Deine Online-Bewerbung über den "Ich bin interessiert"-Button.

- **Arbeitszeit:** Flexibel, 30 h/Woche
- **Berufserfahrung:** 2 - 3 Jahre

Einsatzort: 50825 Köln / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: Fairtrade Deutschland e.V.
Maarweg 165
50825 Köln, Deutschland

Ansprechpartner: Leitung HR, Katja Wahli-Heinen
E-Mail: recruiting@fairtrade-deutschland.de

Online-Bewerbung:
<https://www.fairtrade.net/de-de/meta/Karriere/Aktuelle-Stellenausschreibungen.html>

Ursprünglich veröffentlicht: 09.03.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100151438>