Area Sales Manager*in

Stellenanbieter: Oatly Germany GmbH

“A Company built on the idea of change.”

Ja, wir wissen schon, das sind große Worte. Aber vielleicht ist es ja gar nicht mal zu weit aus dem Fenster gelehnt, wenn wir uns als Pi-oat-niere der Post Milk Generation bezeichnen (Achtung, oat-puns incoming!), denn immerhin haben wir den modernen Haferdrink bereits in den 90er Jahren erfunden und fest steht: Hafer, unser unumstrittenes Lieblingsgetreide, ist mittlerweile der Fav-oat-rit unter den Pflanzendrinks, während unsere berühmt-berüchtigte Barista Edition als erfolgreichster Markenartikel unter den Milchalternativen die Spitze anführt und damit sowohl aus hippen Specialty Cafés als auch den Kühlschränken unserer Fans nicht mehr wegzudenken ist.

Aus unserer Berliner Haferzentrale heraus steuern wir Capp-oat-ccino-schlürfend alle Aktivitäten für das DACH-Gebiet und Polen. Du kannst dir unser großartiges Team mit seinen einzelnen Departments wie Puzzleteile vorstellen, die zusammengesetzt die ineinandergreifenden Zahnräder, die das Plant-Based-Movement antreiben, ergeben. Wir wollen immer mehr Menschen da draußen zu einer planetenfreundlichen Ernährung bewegen und das Ganze mit einem Augenzwinkern aber ganz ohne Kuh. Was uns noch fehlt? Na, ganz einfach: DU!

Aufgaben

Du möchtest gerne zur Arbeit gehen! Und nicht zu irgendeinem Job, sondern einem, der sowohl den Kontakt mit wundervollen Kolleg*innen beinhaltet, als auch mit unterschiedlichsten Menschen. Und das alles für eine Marke, für die Nachhaltigkeit nicht nur ein Schlagwort ist. Bei uns machst du nicht Außendienst nach Vorschrift, sondern findest mit Humor, Herz und Verstand deinen ganz eigenen Weg, die Kund*innen zu überzeugen. Klingt spannend? Ist es auch!

Dein Aufgabenbereich

- Du sorgst dafür, dass uns Kund*innen in den Märkten in deinem Gebiet Bremen/Niedersachsen nicht übersehen können
- Zweitplatzierungen, Werbematerial, Regalplatzierung - Du hast die Gestaltung unseres Markenauftritts im Supermarkt fest im Griff, sondern auch den ein oder anderen Oatly 6er. In anderen Worten: Du scheust dich nicht davor auch mal Kartons anzupacken oder auszupacken
- Du besuchst regelmäßig die Märkte in deiner Region und bist im engen Austausch mit den Ansprechpartner*innen vor Ort
- Sollte es einmal nicht alle unsere Produkte im Markt geben, sorgst du dafür, dass sich das ändert
- Nach dem Besuch ist vor dem Besuch – Du hältst deine Erfolge und Aufgaben in

unserem CRM-Tool nach

Anforderungen

- Du liebst es zu reden und mit deiner sympathischen Art überzeugst du alle Gesprächspartner*innen, ja man könnte sogar behaupten, du quatschst alle an die Wand
- Auf Menschen zugehen ist gar kein Problem für dich, egal ob schlecht gelaunter Montagmorgen Mensch oder Happy People
- Idealerweise kennst du bereits den LEH mit all seinen Höhen und Tiefen – wenn nicht, macht das aber auch gar nichts
- Du organisierst und strukturierst deinen Tag, deine Woche, dein Jahr – kurz, du verlierst nie den Überblick
- Das Sahnehäubchen wäre, wenn du den Umgang mit Programmen wie z.B. dem Office-Paket und einem CRM Tool gewöhnt bist
- Du wohnst in Bremen und hast einen Führerschein der Klasse B

Benefits

Was wir an dieser Stelle unbedingt noch loswerden wollen: Das Auto für Deine Rundfahrten kommt natürlich von uns und darf auch privat genutzt werden. Und wenn Du mal etwas länger unterwegs bist, sorgen wir dafür, dass Du ein gemütliches Hotelbett bekommst.

Falls du dich jetzt fragst, was wir - außer Flüssighafer in rauen Mengen - noch so zu bieten haben, kommt hier eine kleine und bescheidene Liste an wundervollen Benefits, die dich bei Oatly DACH & PL erwartet und die du dir, je nach Standort und Laune, recht frei und individuell, ganz nach deinen Wünschen und Bedürfnissen zusammenstellen kannst: Du stehst auf Sport? Supporten wir. Du fährst mit öffentlichen Verkehrsmitteln oder der Bahn? Unterstützenswert. Du möchtest die Möglichkeit nutzen, mit kompetenten Ansprechpersonen von nilo.health in privaten Sessions alle Themen zu besprechen, die dich so beschäftigen, oder verschiedensten Roundtables zu Themen rund um mentale Gesundheit zu lauschen? Do it (10 Mal pro Jahr)! Last but not least sind wir ein supercooler, talentierter Haufen an Menschen, die in ihrem Job einen wertvollen Beitrag zur pflanzenbasierten Bewegung und einer nachhaltigeren Welt leisten wollen. Wenn du jetzt denkst, dass das aber nicht besonders bescheiden war und dich fragst, ob wir größenwahnsinnig oder einfach nur ehrlich sind, können wir dir nur raten: Bewirb dich und finde es beim nächsten Team-Event raus!

Bewerbungsprozess

Wenn du bis hier gelesen und an (fast) allen Punkten ein Häkchen gesetzt hast, könnte das ein Zeichen dafür sein, dass du dich unbedingt bewerben solltest.

Außerdem möchten wir noch unbedingt mitgeben, dass die Stelle zunächst nur befristet für ein Jahr besetzt werden soll.

Bitte sende uns deine aussagekräftige Bewerbung, inklusive frühestmöglichem Startdatum, Gehaltsvorstellung und Motivationsschreiben (da freuen wir uns schon ganz besonders drauf!)!

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen, unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer oder sozialer Herkunft, Religion, Behinderung, Alter und sexueller Orientierung!

- **Anstellungsart:** Befristetes Arbeitsverhältnis
- **Arbeitszeit:** Vollzeit, 36 h/Woche
- **Berufserfahrung:** 1 - 2 Jahre

Einsatzort: Bremen, Deutschland

Stellenanbieter: Oatly Germany GmbH
Mehringdamm 53
10961 Berlin, Deutschland

Ansprechpartner: Talent Acquisition Managerin, Teresa Kier
E-Mail: recruiting_dach@oatly.com

Online-Bewerbung:
https://careers.oatly.com/jobs/7399969-area-sales-manager-m-w-d-leh-bremen

Ursprünglich veröffentlicht: 23.03.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: https://www.greenjobs.de/a100151770