

Teamleiter*in Structured Finance Solutions

Stellenanbieter: SozialBank AG

Gestalten Sie mit uns eine nachhaltig soziale Zukunft!

Mit unseren Finanz- und Serviceleistungen wollen wir gemeinsam mit unseren Kunden aus Gesundheitswesen, Sozial- und Bildungsbereich die Zukunft einer sozialen Gesellschaft vorantreiben. Unsere Unternehmenskultur ist geprägt von Verantwortung, Vielfalt und einem wertschätzenden Miteinander. Bringen Sie Ihre Erfahrungen und neuen Ideen bei uns ein und entwickeln Sie sich in einer sinnstiftenden Tätigkeit weiter.

Darin können Sie uns unterstützen

- **Strategische und operative Führung und Positionierung des Bereichs:** Sie übernehmen die Leitung des Teams Structured Finance Solutions und verantworten dessen strategische Ausrichtung. Dabei entwickeln Sie den Vertriebsansatz sowie die Produktstrategien konsequent weiter und schaffen die strukturellen Rahmenbedingungen für nachhaltiges Wachstum im Kreditgeschäft und eine starke Marktposition, insbesondere im Kontext komplexer Finanzierungsstrukturen. Sie verantworten eigenständig mit dem Team Dealstrukturen, setzen Termsheets auf und präsentieren diese im Konsortium und bei den Kunden.
- **Weiterentwicklung strukturierter und syndizierter Finanzierungen:** Sie initiieren, steuern und begleiten strategische Projekte zur Weiterentwicklung des Produktportfolios im Bereich syndizierter und strukturierter Finanzierungen. Dabei bringen Sie Ihre Markt-, Produkt- und Wettbewerbsexpertise aktiv ein und treiben innovative Lösungen zur Erfüllung anspruchsvoller Kundenbedürfnisse voran.
- **Akquisition, Betreuung und Relationship Management auf Top-Level:** Sie gewinnen eigenverantwortlich neue Kunden und Deals im gehobenen Firmenkundensegment und entwickeln bestehende Geschäftsbeziehungen gemeinsam mit den Firmenkundenberatern strategisch weiter. Gleichzeitig bauen Sie belastbare Netzwerke zu relevanten Entscheidern, Partnerbanken und weiteren Stakeholdern auf und pflegen diese nachhaltig.
- **Vertriebssteuerung und integrierte Zusammenarbeit:** Sie verantworten die Planung, Initiierung und Umsetzung zielgerichteter Vertriebsaktivitäten und stellen durch enge Abstimmung mit internen Schnittstellenbereichen (z.B. Vertriebsmanagement, Firmenkundenbereiche) eine konsistente Umsetzung von Vertriebs-, Produkt- und Projektmaßnahmen sicher.
- **Marktpresenz, Netzwerkaufbau und Repräsentation:** Sie positionieren die Bank aktiv in den relevanten Zielmärkten und Branchen als der Konsortialführer in der Sozial- und Gesundheitswirtschaft, vertreten das Haus auf Fachveranstaltungen, Messen und in Netzwerken und tragen maßgeblich zur Steigerung des Bekanntheitsgrades sowie zur Positionierung als der strategische Finanzierungspartner bei.

Das bringen Sie mit

- **Fachliche Qualifikation und Branchenverständnis:** Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium im Bereich Banking und Finance, eine Weiterbildung zum Bankbetriebswirt / zur Bankbetriebswirtin oder eine vergleichbare Qualifikation. Ergänzend bringen Sie fundierte Kenntnisse in der Bankwirtschaft sowie Betriebswirtschaftslehre mit und haben idealerweise Erfahrung in der Firmenkundenbetreuung und syndizierten Finanzierungen.
- **Erfahrung in komplexen Finanzierungs- und Beratungsumfeldern:** Sie besitzen mehrjährige Erfahrung in der Betreuung anspruchsvoller Firmenkunden sowie in der Strukturierung und Begleitung komplexer Finanzierungen. Zusätzliche Qualifikationen im Bereich Firmenkundenberatung oder syndizierter Kredite unterstreichen Ihre fachliche Expertise.
- **Strategische und unternehmerische Denkweise:** Sie denken unternehmerisch, erkennen Marktchancen frühzeitig und entwickeln zukunftsorientierte Lösungen. Dabei handeln Sie strategisch, treffen fundierte Entscheidungen und treiben Themen mit klarer Ergebnisorientierung voran.
- **Kommunikations- und Netzwerkkompetenz:** Sie überzeugen durch ein sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick sowie durch Ihre Fähigkeit, belastbare Beziehungen zu Kunden, Partnern und internen Schnittstellen aufzubauen und nachhaltig zu pflegen.
- **Persönlichkeit und Führungskompetenz:** Sie zeichnen sich durch Verantwortungsbewusstsein, Integrität und eine hohe Leistungsbereitschaft aus. Gleichzeitig bringen Sie Teamorientierung, Kooperationsstärke sowie die Fähigkeit mit, Menschen zu begeistern, Veränderungen aktiv zu gestalten und sich selbst sowie andere wirkungsvoll zu organisieren.

Das bieten wir

- **Arbeiten mit sozialer Verantwortung:** Werden Sie Teil einer Spezialbank für die Sozial- und Gesundheitswirtschaft, die sich seit über 100 Jahren für die nachhaltige Zukunft einer sozialen Gesellschaft einsetzt.
- **Vergütung und Zusatzleistungen:** Sie erhalten ein attraktives Gehalt, ergänzt durch eine variable Vergütung. Darüber hinaus profitieren Sie von einer betrieblichen Altersvorsorge, vermögenswirksamen Leistungen und einem Urlaubsgeld.
- **Arbeitszeit und Flexibilität:** Bei uns gestalten Sie Ihre Arbeitszeit flexibel und mobil, auch aus dem EU-Ausland (bis zu 10 Tage pro Jahr). Zusätzlich zu 30 Urlaubstagen profitieren Sie von vier weiteren arbeitsfreien Tagen. Unsere Kooperation mit FRÖBEL unterstützt Sie dabei, Familie und Beruf leichter zu vereinbaren.
- **Wachstum und Perspektiven:** Wir schaffen Raum für Ihre berufliche und persönliche Weiterentwicklung durch regelmäßige Feedbackgespräche sowie ein vielfältiges Angebot an internen Seminaren und fachlichen Fortbildungen.
- **Gesundheit und Wohlbefinden:** Wir bezuschussen Ihre Mitgliedschaft im Urban Sports Club und bieten Ihnen Beratungsangebote der AWO Life-Balance sowie regelmäßige Gesundheitsaktionen, wie Augenuntersuchungen und Gripeschutzimpfungen.

- **Mobilität und Ausstattung:** Wir unterstützen Ihre Mobilität mit der Bezuschussung eines Jobtickets sowie der Möglichkeit des Dienstradleasings. Ferner bieten wir Vergünstigungen bei privaten Mobilfunktarifen sowie die Möglichkeit, Ihr Diensthandy auch privat zu nutzen.
- **Moderne Arbeitsumgebung mit bester Anbindung:** Unsere Büros direkt am Rhein überzeugen durch eine ergonomische Ausstattung und eine hervorragende Verkehrsanbindung für einen angenehmen und produktiven Arbeitsalltag.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann gestalten Sie Ihre Zukunft noch heute und bewerben Sie sich ganz unkompliziert online und senden Sie uns Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühesten Eintrittstermins.

SozialBank AG

Konrad-Adenauer-Ufer 85

50668 Köln

www.sozialbank.de

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Vollzeit
- **Berufserfahrung:** > 5 Jahre

Einsatzort: Köln / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: SozialBank AG
Konrad-Adenauer-Ufer 85
50668 Köln, Deutschland

Ansprechpartner: Christian Marx

Online-Bewerbung:

<https://www.sozialbank.de/karriere/stellenangebote/teamleitung-structured-finance-solutions-mwd-de-f1557.html?agid=27>

Ursprünglich veröffentlicht: 10.04.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100152138>