

Fachberater Trinkwasserfilter / Account Executive (w/m/d)

 Nürnberg

- Angestellte/r
- Verkauf (Handel)
- 42.000 € bis 60.000 € / Jahr

Alvito ist die vertrauenswürdige Marke für Trinkwasser-Filter in der Küche. Zehntausende gesundheitsorientierte Haushalte bereichern ihr tägliches Leben mit unseren Produkten. Sie und mehr als 400 Handelspartner in Deutschland und Europa schätzen unser faires und authentisches Verhalten und unsere kompetente, ehrliche Beratung. Das Team aus 9 Personen ist hoch motiviert und arbeitet in den Bereichen Kundenbetreuung, Logistik und Marketing. Die Produkte stammen fast vollständig aus Deutschland und Europa und werden teils exklusiv für uns gefertigt.

Seit 1998 motiviert uns die Mission, selbstverantwortlich handelnden Menschen frisches, feines Trinkwasser im Haushalt zu ermöglichen. Wie erfolgreich wir das umsetzen, belegen die vielen sehr guten Bewertungen auf Google und bei Reviews.

Jeden Tag melden sich bei uns Interessenten und Kunden auf der Suche nach Beratung. Deine Aufgabe ist es, ihre Bedürfnisse zu verstehen und ihnen bei der Entscheidungsfindung zu helfen. Das dauert manchmal wenige Minuten und manchmal mehr als eine Stunde. **Unsere Fachberater sind keine Verkäufer,**

sondern Experten für gesundes Trinkwasser. Wir zahlen deshalb keine Provision, sondern ein festes, faires Gehalt.

Außerdem betreust du unsere aktiven Handelspartner und pflegst die oftmals jahrelangen, partnerschaftlichen Beziehungen. Gleichzeitig trägst dazu bei, vertriebliche Prozesse in jedem Bereich zu optimieren und Alvito innovativ weiter zu entwickeln. Gerne darfst du deine Expertise und deine Ideen dafür einbringen.

Möglich ist Teilzeit (20 oder 30 h/Woche) oder Vollzeit (40h/Woche) in einem Zeitrahmen von Mo.-Do. bis 16:00 Uhr und Fr. bis 14:00 Uhr.

Aufgaben

Du möchtest Sinnvolles tun und hast Freude an richtig guter persönlicher Beratung.

- Du begleitest unsere Kunden auf dem Weg zu besserem Trinkwasser – mit Fachwissen, Verständnis und echter Bedürfnisanalyse.
- Quereinsteiger sind herzlich willkommen und entwickeln sich bei uns zum Spezialisten für Trinkwasser-Optimierung - eine Aufgabe mit Zukunft.
- Du betreust unsere Top-Händler und hilfst ihnen, mit uns zu wachsen.
- Du bist für das Onboarding neuer Handelspartner zuständig und entwickelst ihr Potential.
- Du unterstützt mit deinen Erfahrungen unser Marketing und die Produktentwicklung.
- Du trägst als Teil des Teams dazu bei, dass wir jeden Tag besser dabei werden, die Bedürfnisse unserer Kunden zu erfüllen.
- Die Aufgaben sind vielfältig und anspruchsvoll.
- Kein Außendienst, kein Call-Center, keine Kalt-Akquise.

Qualifikation

Es gibt Wichtigeres, als dein Lebenslauf. Zeig, was in dir steckt!

- Du interessierst dich für Gesundheit und eine bewusste Lebensweise.
- Du willst etwas tun, das direkt für die Menschen gut ist.

- Du hast die Fähigkeit, Vertrauen aufzubauen und kannst gut zuhören.
- Du überzeugst mit deinem Auftreten, kannst verhandeln und präsentieren.
- Du findest schnell einen guten Draht mit anderen und bist gerne in der Rolle des kompetenten Spezialisten.
- Du schätzt anspruchsvolle Beratungen, kannst überzeugen und begeistern.
- Dein Anspruch ist langfristige Kundenzufriedenheit.
- Wichtiger als Erfahrung im Verkauf ist uns das Interesse an Menschen und Freude am Kontakt, telefonisch, digital und persönlich.

Benefits

- unbefristeter Arbeitsvertrag
- gutes Gehalt
- 30 Tage Urlaub (5-Tage-Woche)
- persönliche Einarbeitung
- hochwertige Ausstattung des Arbeitsplatzes
- U-Bahnhof Eberhardshof direkt vor der Tür
- Jobticket inklusive
- kostenfreier Firmenparkplatz
- Einkaufsmöglichkeiten um die Ecke (Rewe, Lidl, Müller, Bäcker)
- kostenfreie Getränke (Wasser, Tee, Kaffee)
- Firmenevents
- Firmenfahrrad-Leasing ist möglich
- Firmenhandy
- Mitarbeiter-Rabatt

Es sind viele kleine Details, die bei uns den Unterschied ausmachen.

Home-Office ist nur in begrenztem Umfang sinnvoll, denn wir wünschen uns eine Person, die vor Ort mit dem Team zusammenarbeitet.

Aufgrund der Bedeutung bekommt die Position unsere ganze Unterstützung. Das Team ist kooperativ, motiviert und besitzt die notwendige Portion an Humor. Die Datenverarbeitung ist leistungsstark und bietet volle Transparenz entsprechend unserer Open-Book-Policy. Für die persönliche Entwicklung gibt es verschiedene Perspektiven.

Wenn du ein konstruktives Team schätzt, persönliche Anerkennung finden und dich weiterentwickeln möchtest, dann melde dich bei uns. Lass uns herausfinden, wie gut Alvito und die Aufgabe zu dir passen.

Dein Ansprechpartner ist der Gründer und Geschäftsführer Harald Preisel.

Job ID 16153191

Jetzt bewerben