

(Senior) Projektentwickler*in / Akquise Wind & PV (gn) Niederlassung Oldenburg

Stellenanbieter: Saxovent Smart Eco Investments GmbH

Über Saxovent Renewables

Als Teil der Saxovent Gruppe spielen wir bei der Saxovent Renewables GmbH & Co. KG eine entscheidende Rolle innerhalb der Wertschöpfungskette für nachhaltige Energie. Mit Fokus auf Entwicklung von Wind-, PV und BESS-Projekten, arbeiten wir daran, den Übergang zu einer klimafreundlichen Energieversorgung zu beschleunigen. Unsere Expertise und Zusammenarbeit mit Partner:innen weltweit helfen uns, innovative Lösungen zu entwickeln, die den CO₂-Ausstoß nachhaltig reduzieren. Gestalte mit uns eine grüne Zukunft und werde Teil unseres Teams in Oldenburg – als

(Senior) Projektentwickler:in / Akquise Wind & PV (gn) Vollzeit und unbefristet

Über die Rolle

In der Rolle als (Senior) Projektentwickler:in / Akquise Wind & PV (all genders) spielst du eine zentrale Rolle bei der Identifikation, Sicherung und Entwicklung von Flächen für erneuerbare Energieprojekte.

In dieser Position arbeitest du eng mit Flächeneigentümer:innen, Gemeinden und Kommunen und internen Teams zusammen, um geeignete Standorte für Wind- und Solarparks oder Batteriestandorte zu sichern und langfristige Nutzungsverträge abzuschließen.

Du nimmst eigenständig Projektopportunitäten wahr und treibst diese durch dein Verhandlungsgeschick eigenverantwortlich voran. Du bist kommunikativ, flexibel und zeigst eine hohe Reisebereitschaft.

Die Aufgaben im Detail

- Schaffung der Grundlagen unserer BESS-, Wind- und Solarparks von morgen mit einem hohen Anteil an Außendienst
- Projektverantwortung von der ersten Projektidee bis zur Vorbereitung des Genehmigungsverfahrens
- Akquise von Flächen für die Entwicklung von BESS-, Wind- und Solarenergieprojekte in Abstimmung mit unserer Planungs- und Entwicklungsabteilung
- Verhandlungsführung mit Grundstückseigentümer:innen, Gemeinden und Kommunen
- Teilnahme an örtlichen öffentlichen Veranstaltungen (z.B. Gemeindeversammlungen, Regionalplanung)
- Vorbereitung und Vorstellung des Projektes im Planungsgebiet (z.B. Gemeindeversammlungen, Eigentümerversammlungen)
- Aufbau sowie Pflege einer vertrauensvollen Beziehung und Partnerschaft zu den

Grundstückseigentümer:innen, Gemeinden und Kommunen

Mit welchen Kompetenzen Du uns unterstützen kannst

- Mindestens 2-3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Wind- und/oder PV-Bereich
- Durchsetzungsstarke und überzeugende Kommunikationsfähigkeit, die für eine zielorientierte Verhandlungsführung dient
- Unternehmerisches Denken und Handeln sowie die Fähigkeit wirtschaftliche Zusammenhänge zu erschließen
- Einsatz- und Lernbereitschaft sowie hohe Motivation Projekte eigenverantwortlich voranzutreiben
- Sehr gute Deutschkenntnisse
- hohe Reisebereitschaft und Besitz eines Führerscheins der Klasse B

Damit möchten wir Dich begeistern

Wir bieten dir zusätzlich zu einer attraktiven Vergütung einen verantwortungsvollen Tätigkeitsbereich in einem krisenfesten Unternehmen, Freiräume für innovatives Denken und Gestalten sowie die Möglichkeit, mit deiner Arbeit aktiv zum Klimaschutz beizutragen.

Außerdem investieren wir ganzheitlich smart und bieten unseren Mitarbeiter:innen folgende Benefits:

- **Arbeiten wo andere Urlaub machen:** Bei Saxovent hast du die Möglichkeit 4 Wochen am Stück aus dem EU-Ausland zu arbeiten
- **Auszeiten:** Wir gewähren 28 Tage Urlaub, zusätzlich hast du am 24.12. und 31.12. frei
- **Geburtstagsfrei:** Wir schenken dir einen halben Tag frei an deinem Geburtstag, damit du deinen Tag so genießen kannst, wie du möchtest
- **Betriebliche Altersvorsorge:** Wir steuern 20 % zu deiner betrieblichen Altersvorsorge bei und geben dir die Möglichkeit, diese bei einem nachhaltigen Anbieter abzuschließen
- **Sei mobil:** Wir gewähren dir einen Zuschuss von 30,00 € pro Monat zu deinem BVG-Firmenticket ABC, Deutschlandticket oder Leasingfahrrad
- **Gesundheitsprävention:** Wir steuern monatlich 30,00 € zu deiner Urban Sports Club-Mitgliedschaft bei
- **Essenzuschuss:** Damit deine Pause noch besser schmeckt, erhältst du einen Essenzuschuss für deine Mittagspause
- **Weiterbildungsbudget:** Dank jährlichem Weiterbildungsbudget kannst du dich in den Themen weiterbilden, die dich interessieren und weiterbringen
- **Corporate Volunteering:** Die Möglichkeit für euer soziales Engagement innerhalb der Arbeitszeit
- **Buddyprogramm:** Um etwas über die Historie des Unternehmens und die wichtigen alltäglichen Dinge zu erfahren (z.B. wo die Kaffeemaschine steht) stellen wir dir zum Start einen Buddy an die Seite

Du möchtest noch mehr über Saxovent Renewables erfahren, dann besuche unsere Profile auf Kununu oder LinkedIn.

Bewerbungsprozess

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung (Motivationsschreiben, Lebenslauf und was du uns sonst noch wissen lassen möchtest) unter job@saxovent.com oder über den "Ich bin interessiert" Button.

Bei Fragen wende dich gerne jederzeit an Kathrin Freyer (Head of People) unter people@saxovent.com.

Saxovent Renewables GmbH & Co. KG
Fritschestraße 27/28, 10585 Berlin

Alle persönlichen Informationen werden gemäß der EU-Datenschutzrichtlinie verarbeitet.

Wir freuen uns auf jede Bewerbung, unabhängig der ethnischen Herkunft, des biologischen oder sozialen Geschlechts, der Religion oder Weltanschauung, einer Behinderung, des Alters oder der sexuellen Identität.

- **Arbeitszeit:** Vollzeit

Einsatzort: 26123 Oldenburg (Oldb) / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: Saxovent Smart Eco Investments GmbH
Fritschestraße 27-28
10585 Berlin, Deutschland

Ansprechpartner: Head of People, Kathrin Freyer
E-Mail: people@saxovent.com

Online-Bewerbung:

<https://t.gohiring.com/h/fcde85e4fb201bc8268b54c3ff53f25238581f8056f30399dc5d4033c830048e>

Ursprünglich veröffentlicht: 27.05.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100152998>