

Sales Manager*in (all genders)

Stellenanbieter: RECUP GmbH

RECUP ist Deutschlands führendes Mehrwegsystem für die Gastronomie. Wir setzen uns für eine Zukunft ohne Einwegverpackung ein und wollen gemeinsam mit Dir Mehrweg pushen.

Als

(Junior) Sales Manager*in (all genders)

bist Du **treibende Kraft hinter unserem Wachstum und überzeugst Gastronom:innen von unserem Mehrwegsystem** (RECUP und REBOWL). So trägst Du mit jedem Vertragsabschluss zu unserer Vision bei, ein nachhaltiges und zirkuläres Ökosystem für eine Welt ohne Einweg Verpackungen zu kreieren.

Du brennst für Sales — und willst, dass Deine Arbeit wirklich etwas bedeutet? Dann bist Du hier genau richtig.

Wozu gibt es RECUP?

Wir setzen uns mit aller Kraft für eine Zukunft ohne Einwegverpackungen ein und wollen so viele wie möglich für Mehrweg begeistern. Mit ca. 20.000 Partnern sind wir Deutschlands führendes Mehrwegsystem für die Gastronomie – und wir expandieren weiter in ganz Europa. Denn es liegt jetzt in unser aller Hand, dass unsere Umwelt und unser Ökosystem zukünftigen Generationen erhalten bleiben.

Unsere Vision

Unsere Vision ist es, ein nachhaltiges und zirkuläres Ökosystem für eine Welt ohne Einweg Verpackungen zu kreieren.

Aufgaben

- **Du überzeugst.** Du bringst interessierte Gastronom:innen in unser Mehrwegsystem. Am Telefon und aktionsbezogen auch vor Ort - mit echtem Herzblut, Überzeugungskraft und dem Wissen, dass hinter jedem Abschluss ein echter Impact steckt.
- **Du behältst den Überblick.** Du hast Deine Ziele im Blick und Deine Pipeline pflegst Du gewissenhaft und transparent in HubSpot.
- **Du denkst mit.** Du siehst, wo Prozesse besser werden könnten, und bringst Dich aktiv ein - proaktiv, konstruktiv und mit dem Blick fürs große Ganze.
- **Du arbeitest im Team.** Du bist eng vernetzt mit unserem CustomerSupportTeam und dem gesamten Sales Team. Erfolge feierst Du gemeinsam und Herausforderungen gehst Du gemeinsam an.

Anforderungen

- **Sales-Leidenschaft und erste Erfahrungen im Sales.** Du liebst den Kontakt zu Menschen, willst sie von einer guten Sache überzeugen und hast bereits erste Praxiserfahrungen im Sales.
- **Abschlussstärke.** Ein "Nein" ist für Dich kein Ende, sondern der Beginn eines Gesprächs. Du bleibst dran, findest den richtigen Moment und freust Dich aufrichtig über jeden gewonnenen Partner.
- **Eigenverantwortung und Struktur.** Du arbeitest eigenverantwortlich und strukturiert. Du hast Spaß an klaren Abläufen und behältst den Überblick - auch wenn es mal herausfordernd wird.
- **Kommunikationsstärke.** Deine Begeisterung ist ansteckend. Du schaffst es, Menschen innerhalb kurzer Zeit abzuholen und von unserer Mehrweglösung zu überzeugen und zu begeistern.
- **Deutsch mind. auf C1-Niveau** (verhandlungssicher in Wort und Schrift).
- Und Du bringst mit, was uns ausmacht: **Herzblut** für die Sache, **Miteinander** und Team-Orientierung für eine gute Zusammenarbeit, **Transparenz** & Integrität in Deinem täglichen Tun sowie **Kawumms** für mutiges, engagiertes Handeln.

Nice to have

- Du wohnst in/um München und kannst regelmäßig (ca. 1-2 mal pro Woche) ins Büro kommen.

Benefits

Eine **verantwortungsvolle** und **sinnstiftende** Arbeit mit echtem **Mehrwert für die Gesellschaft**. Ein wachsendes, **dynamisches** Unternehmen, das viel **Entwicklungs- und Gestaltungsraum** sowie **flexible Arbeitsmodelle** für Dich bietet. Ein **persönliches, positives und professionelles Miteinander** und eine **offene Feedbackkultur**, die es allen erlaubt, auch mal Fehler zu machen - denn das gehört dazu.

In a nutshell:

- * Ein dynamisches, wachstumsorientiertes Umfeld, in dem Deine Erfolge in Form eines variablen Gehalts transparent honoriert werden.
- * Die Chance, in einem Unternehmen mitzuwirken, das ökonomisches Wachstum mit nachhaltigem Impact vereint – und damit einen echten Unterschied macht.

Unsere Benefits findest Du auf [unserer Jobseite!](#)

Bewerbungsprozess

Wo können wir noch besser werden?

Wir wollen diverser werden, weil wir daran glauben, dass wir unsere Vision nur durch Vielfalt erreichen und nur durch Vielfalt Innovation entstehen kann. Wir freuen uns daher über

Bewerbungen von Menschen mit internationaler Geschichte, Menschen aller Geschlechtsidentitäten, aller Altersgruppen, People of Color sowie Menschen mit Behinderung oder chronischer Krankheit.

Du willst mit uns Mehrweg-Geschichte schreiben?

Dann schicke uns ein kurzes, knackiges Motivationsschreiben sowie einen Lebenslauf über das Bewerbungsformular. Für uns zählen Deine Kompetenzen, Deine Erfahrungen und vor allem, ob Du Dich mit unseren Werten und unserer Unternehmenskultur identifizieren kannst. Da auch wir nicht vollständig vor unconscious Biases gefeit sind, bitten wir Dich, kein Foto mitzuschicken.

[Hier](#) findest Du unsere Datenschutzbelehrung.

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Flexibel

Einsatzort: München oder remote, Deutschland

Stellenanbieter: RECUP GmbH
Isarwinkel 2
81379 München, Deutschland

Online-Bewerbung:

<https://t.gohiring.com/h/9cd3f570eb9fc37084262bd8a5f40a29eb01c826a628f7191afde16c937de976>

Ursprünglich veröffentlicht: 08.06.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100153181>