

# AUSSENDIENSTMITARBEITER VERTRIEB (W/M/D)

📍 Gardelegen

📍 Halberstadt

📍 Halle (Saale)

📍 Lutherstadt Wittenberg

📍 Magdeburg

📍 Salzwedel

📍 Stendal

🎓 Berufserfahrung

👤 Vertrieb, Key Accounting



## ÜBER UNS:

Eine 100% grüne, zuverlässige und bezahlbare Energieversorgung - das ist unsere Vision bei VSB Group.

Seit 30 Jahren arbeiten wir an diesem Ziel und haben seitdem viele Wind- und Photovoltaikparks entwickelt. Darüber hinaus sind wir auch in der technischen und kaufmännischen Betriebsführung von Energieparks tätig. Über 500 Mitarbeitende an 21 Standorten in ganz Europa arbeiten Hand in Hand, um die Energiewende voranzutreiben. Nur dank ihnen kommen wir unseren ehrgeizigen Zielen Tag für Tag ein Stück näher. Und neben der immer größer werdenden Bedeutung der erneuerbaren Energien für eine nachhaltige Energieversorgung wachsen auch wir als Unternehmen stetig weiter.

Werde auch Du Teil dieses tollen Teams und lass uns gemeinsam den Weg in eine grüne Zukunft gestalten!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die Region Sachsen-Anhalt:

## **AUSSENDIENSTMITARBEITER VERTRIEB (W/M/D)**

### **WELCHE AUFGABEN ERWARTEN DICH:**

Als Projektentwickler im Außendienst übernimmst du für die Region Sachsen-Anhalt folgende Tätigkeiten:

- Kontaktaufbau und -pflege mit Grundstückseigentümern und Kommunen als erster Ansprechpartner vor Ort
- Verhandlung und Abschluss der benötigten privatrechtlichen Grundstücksverträge sowie Abschluss städtebaulicher und sonstiger Verträge
- Netzwerkarbeit in der zugeordneten Region inklusive der Teilnahme an Informationsveranstaltungen, Gemeinderatssitzungen und Messen
- Teilnahme an Projektpräsentationen im Rahmen von Eigentümerversammlungen
- Besichtigung, Dokumentation und Bewertung potentieller Erneuerbare Energien-Standorte
- Recherche und Beschaffung von Flur- und Katasterkarten, topographischen Karten sowie Eigentümerdaten
- Pflege bzw. Dokumentation der relevanten Daten
- Fortlaufende Involvierung bei der Flächensicherung auch in späteren Projektphasen

### **WELCHE VORAUSSETZUNGEN BRINGST DU MIT:**

- Abgeschlossene Ausbildung bzw. mehrjährige praktische Erfahrung mit Fokus auf Vertriebstätigkeit oder eine vergleichbare Qualifikation
- Ausgeprägtes empathisches Gespür für Dein Gegenüber verbunden mit einer großen Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- Gutes Verständnis für vertragliche Zusammenhänge und idealerweise erste Kenntnisse im Grundstücksrecht

- Fließende Deutschkenntnisse, um eine reibungslose Kommunikation mit allen Stakeholdern im Rahmen des komplexen Projektgeschäftes zu gewährleisten
- Reisebereitschaft sowie ein Führerschein der Klasse B

## **WIR BIETEN DIR:**

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit 30 Tagen Jahresurlaub
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum mobilen Arbeiten inkl. Zuschuss zur Ausstattung
- Attraktive Bonusmodelle im Innen- wie Außendienst
- Monatlicher Zuschuss zu den Kinderbetreuungskosten von bis zu 100 Euro pro Kind
- Förderung nachhaltiger Mobilität mit dem JobRad
- Wahlmöglichkeit zwischen TicketPlusCard, D-Ticket und EGYM Wellpass in unserem Cafeteria-System
- Spannende Entwicklungschancen durch internationales Wachstum
- Individuell zugeschnittene Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre und kollegiales Miteinander
- Bereichsübergreifende und internationale Projekt- und Teamarbeit

## **BEI FRAGEN:**

Frau Luisa Nütz | Professional Recruiting & HR Operations | VSB Holding GmbH

Tel. +49 351 21183 400 | [growtogether@vsbgroup.energy](mailto:growtogether@vsbgroup.energy)