Teamleitung Innendienst (m/w/d) - Vertrieb Back Office

Stellenanbieter: Byodo Naturkost GmbH

Über uns

Bio-Produkte, die bedingungslos gut schmecken – das ist seit 1985 unser Anspruch. Als Pionier des Bio-Genusses stehen wir für feinste Premiumprodukte für End- und Großverbraucher aus 100% Bio-Zutaten. Nachhaltiges Handeln und ein partnerschaftliches Miteinander sind fest in unserem Firmennamen verankert. Denn Byodo bedeutet frei aus dem Japanischen übersetzt „der gemeinsame Weg“, auf dem wir in Zukunft noch mehr Menschen für bewussten Genuss begeistern wollen. Das geht nur gemeinsam – in einer partizipativen, modernen und werteorientierten Unternehmenskultur. Werde ein Teil davon und gestalte die Zukunft aktiv mit!

Was erwartet Dich?

Zur Verstärkung unseres motivierten Teams suchen wir ab sofort eine engagierte Persönlichkeit als

Teamleitung Vertriebsinnendienst (m/w/d). ?

Die Stelle ist zunächst für die Dauer von einem Jahr im Rahmen einer Elternzeitvertretung befristet. Darüber hinaus können sich bei entsprechender Eignung und betrieblichem Bedarf weitere Entwicklungsmöglichkeiten im Unternehmen ergeben.

- Du übernimmst die fachliche und organisatorische Leitung des Vertriebsinnendienstes und koordinierst spartenübergreifende Abläufe.
- Du führst und entwickelst Dein Team durch Jahresdialoge, Zielvereinbarungen, Entwicklungsgespräche sowie eine wertschätzende und lösungsorientierte Mitarbeiterführung.
- Du bist zentrale Schnittstelle zwischen Vertriebsinnendienst, Packraum und weiteren Unternehmensbereichen wie IT, Marketing, Einkauf, Logistik, Lager, Qualitätsmanagement und weiteren Fachabteilungen.
- Du verantwortest die vertriebsseitige Außenkommunikation, beispielsweise zu Preislisten sowie Kundeninformationen.
- Du planst, koordinierst und begleitest Sonderaktionen, Sonderartikel sowie vertriebliche Marketingmaßnahmen.
- Du stellst die Umsetzung der Anforderungen relevanter Zertifizierungsstandards (z. B. IFS) innerhalb des Verantwortungsbereiches sicher.
- Du erstellst und analysierst Kennzahlen, KPI-Auswertungen, Reportings und Controllings zur Steuerung des Vertriebsinnendienstes.
- Du arbeitest aktiv in bereichsübergreifenden Gremien und Projekten mit und bringst Deine Ideen zur kontinuierlichen Optimierung von Prozessen ein.

- Als Excel-Key-User unterstützt Du das Team bei komplexen Auswertungen und entwickelst bestehende Reporting-Tools weiter.
- Du übernimmst die strategische Planung und Koordination des Packraums, unter anderem für Displays, Marketingmaßnahmen, Etikettenüberklebungen und Produkteinführungen.
- Optional: Eigenverantwortliche Betreuung ausgewählter kleinerer Kunden.

Darauf freuen wir uns!

- Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium bzw. eine vergleichbare Qualifikation.
- Du bringst mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder in einer vergleichbaren kaufmännischen Funktion mit und konntest idealerweise bereits erste Führungserfahrung sammeln.
- Du arbeitest strukturiert, eigenverantwortlich und behältst auch in anspruchsvollen Situationen den Überblick.
- Du überzeugst durch ausgeprägte Kommunikationsstärke, Organisationstalent und eine lösungsorientierte Arbeitsweise.
- Du hast Freude daran, bereichsübergreifend zu arbeiten und Prozesse aktiv weiterzuentwickeln.
- Du verfügst über sehr gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere in Excel, sowie idealerweise über Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen.

Wir bieten mehr als nur einen Job!

- Wir arbeiten in hellen, großzügigen Büroräumen in einem innovativen, nachhaltigen Gebäude mit Wohlfühlatmosphäre.
- Dich erwarten flache Hierarchien und ein Miteinander, in dem sich über alle Ebenen hinweg auf Augenhöhe begegnet wird und Ideen und Beiträge wertgeschätzt werden.
- Du wirst Teil eines werte-orientierten Familienunternehmens, in dem ökologische, soziale und ökonomische Nachhaltigkeit gelebt wird.
- Wir legen viel Wert auf eine persönliche & fachliche Weiterentwicklung, beginnend mit einem gründlichen Onboarding, hin zu Weiterbildung und individueller Förderung in einer modernen Führungskultur.
- Ein gesunder Lebensstil ist für uns Priorität, aus diesem Grund übernehmen wir monatlich 90 € deines Einkaufs im ansässigen Bio-Laden „Feinsinn“ und bezuschussen das Mittagessen aller Mitarbeiter in unserer hauseigenen Kantine.
- Neben zahlreichen Maßnahmen im Rahmen des betrieblichen Gesundheitsmanagements hast Du die Möglichkeit, Dir über unseren Partner Eurorad ein Dienstrad zu leasen.
- Tee und Kaffee in Premium-Qualität sind für uns selbstverständlich und stehen in unserer Kaffeeküche mit Gastro-Ausstattung jederzeit zur Verfügung.
- Der Teamgedanke steht bei uns an oberster Stelle, deshalb laden wir jährlich zu einer Jahresfeier mit Spitzenkoch und einem Sommerfest mit der ganzen Familie ein.

Überzeugt?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte verwende vorzugsweise unser Online-Bewerbungsformular.

JETZT BEWERBEN

Bewerbungsschluss: 10.10.2026

Stellenanbieter: Byodo Naturkost GmbH
Vertrieb
Leisederstr. 2
84453 Mühldorf am Inn, Deutschland

WWW: https://www.byodo.de/

Ansprechpartner: Petra Bentlage
Telefon: 08631 36290
E-Mail: bewerbung@byodo.de

Online-Bewerbung: https://byodo-naturkost-gmbh.jobs.personio.de/job/2736942?apply=

Ursprünglich veröffentlicht: 04.08.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: https://www.greenjobs.de/a100154238