

Werkstudent/in / Studentische Hilfskraft (HiWi) (m/w/d) Markt- und Vertriebsrecherche im Bereich erneuerbare Energien

Stellenanbieter: GEO-NET Umweltconsulting GmbH

Du möchtest etwas bewegen in Richtung grüner Zukunft?

Dann bist Du bei GEO-NET als führendes und forschendes
Umweltdienstleistungsunternehmen goldrichtig!

Für unser Team suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Werkstudent/in oder HiWi (m/w/d) Markt- und Vertriebsrecherche im Bereich erneuerbare Energien

(10–15 Stunden pro Woche | 100% remote möglich | flexible Arbeitszeiten)

Du interessierst dich für Windenergie, Projektentwicklung und die Energiewirtschaft – und
möchtest dabei nicht nur recherchieren, sondern deine Ergebnisse direkt in der
Kundenansprache einsetzen?

Für unser Team suchen wir eine sorgfältige und kommunikationsstarke Unterstützung, die
relevante Marktteilnehmer identifiziert, Ansprechpartner recherchiert, Kontakte strukturiert
nachverfolgt und unser Kerngeschäft im Bereich Windanalytik unterstützt.

Deine Aufgaben

- Recherche und Identifikation von Windpark-Projektierern, Betreibern, IPPs, Banken, Investoren und Versicherern
- Vorbereitung und Durchführung personalisierter Erstansprachen nach Vorlage und mit enger fachlicher Unterstützung
- Unterstützung bei gezielter Kaltakquise per E-Mail, LinkedIn und Telefon
- Pflege von Follow-up-Listen sowie konsequente Nachverfolgung und Dokumentation von Status, Rückmeldungen und nächsten Schritten im Kundenmanagement-System (CRM)
- Vorbereitung von Gesprächen und Terminen durch kompakte Unternehmens- und Kontaktbriefings

Womit kannst Du bei uns punkten?

- Studium in Wirtschaftsingenieurwesen, Erneuerbaren Energien, Geografie,

- Umweltwissenschaften, Wirtschaft, Marketing oder einem vergleichbaren Fach
- Freude an aktiver Kommunikation und am Austausch mit Kunden und anderen Marktteilnehmern
 - Sorgfältige, eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
 - Interesse an Internet- und Datenbankrecherche sowie daran, Informationen in verwertbare Ergebnisse zu überführen
 - Sicherer Umgang mit Excel und Word
 - Sehr gute Deutschkenntnisse sowie klare und verbindliche Kommunikation – schriftlich wie mündlich
 - Bereitschaft, Gesprächs- und Follow-up-Vorlagen zuverlässig zu nutzen und dabei individuell auf Kontakte einzugehen
 - Vorerfahrung in Vertrieb, LinkedIn-Recherche oder CRM-Pflege ist hilfreich, aber kein Muss. Entscheidend sind Sorgfalt, Lernbereitschaft und Interesse an den Themen.

Was haben wir zu bieten?

- 100% remote möglich – du kannst vollständig von deinem bevorzugten Arbeitsort aus arbeiten
- 10–15 Stunden pro Woche mit flexibler Zeiteinteilung
- Strukturierte Einarbeitung und enge fachliche Unterstützung, insbesondere bei Ansprache und Follow-up
- Klare Vorlagen, Prioritäten und regelmäßiges Feedback
- Praktischer Einblick in Windanalytik, Projektentwicklung und B2B-Vertrieb
- Die Möglichkeit, unmittelbar zu sehen, wie aus Marktinformationen konkrete Geschäftskontakte und Kundenprojekte entstehen

Wie wirst Du GEO-NET 'ler (m/w/d)?

Du möchtest Recherche, Kommunikation und erneuerbare Energien miteinander verbinden? Dann sende uns schnellstmöglich deinen Lebenslauf und ein kurzes Motivationsschreiben unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins *in einer PDF-Datei* an:

jobs@geo-net.de .

Einsatzort: 30161 Hannover / 100% remote mgl., Deutschland

Stellenanbieter: GEO-NET Umweltconsulting GmbH

www.geo-net.de

30161 Hannover, Deutschland

WWW: <http://www.geo-net.de>

Ansprechpartner: Manuel György

Telefon: 0511 388550

E-Mail: jobs@geo-net.de

Online-Bewerbung: jobs@geo-net.de

Ursprünglich veröffentlicht: 27.08.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100154648>