Sales Manager*in (m/w/d) - Bereich: Klimaschutz / Energie - in Teilzeit

Stellenanbieter: Klima-Bündnis Services GmbH

Klima-Bündnis und Klima-Bündnis Services

Seit mehr als 35 Jahren arbeiten die Mitgliedskommunen des Klima-Bündnis partnerschaftlich mit indigenen Völkern der Regenwälder gemeinsam für das Weltklima. Mit über 2.000 Mitgliedern aus mehr als 25 Ländern ist das Klima-Bündnis das größte Städtenetzwerk Europas, das sich für einen umfassenden und gerechten Klimaschutz einsetzt.
Klima-Bündnis Services GmbH erweitert die Organisationsstruktur. Die GmbH wurde aus dem Klima-Bündnis e.V. heraus gegründet und der Verein fungiert als ihr 100%iger Gesellschafter. Klima-Bündnis Services bündelt Beratungsangebote, Kampagnen und Dienstleistungen zur Datenerhebung für die Umsetzung lokaler Klimaschutzmaßnahmen, wie die STADTRADELN-Kampagne oder den Klimaschutz- und Maßnahmen-Planer.

Für unser GmbH-Team suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Unterstützung im Vertrieb:

Sales Manager*in im Bereich Klimaschutz / Energie (m/w/d)

und in der Vermarktung unserer Angebote für den kommunalen Klimaschutz, in Teilzeit (30 Wochenstunden) oder Vollzeit (38,5 Wochenstunden), vorerst befristet auf zwei Jahre, Verlängerung angestrebt, Stellenantritt ab sofort möglich.

Als Sales Manager*in bei Klima-Bündnis Services gewinnst du Kommunen, Ministerien sowie weitere Kunden für unsere Klimaschutz-Instrumente bzw. -Dienstleistungen. Du verstehst sowohl die Herausforderungen als auch Bedarfe unserer Zielgruppen, kannst den Mehrwert unserer Angebote überzeugend vermitteln und führst Gespräche zielorientiert zum Abschluss.

Was erwartet dich?

- Du identifizierst potenzielle Neukunden, sprichst diese aktiv an und baust neue Kundenbeziehungen auf.
- Du führst Bedarfsanalysen und Beratungsgespräche durch, präsentierst unsere Klimaschutz-Instrumente bzw. -Dienstleistungen**,** erstellst Angebote und begleitest den Verkaufsprozess bis zum Vertragsabschluss.
- Du betreust bestehende Kunden, baust langfristige Beziehungen aus und entwickelst Potenziale für Vertragsverlängerungen, Cross- und Upselling.
- Du beobachtest Markt- wie Branchentrends und identifizierst daraus neue Zielgruppen sowie Vertriebschancen/-kanäle.
- Du planst und setzt Vertriebs- als auch Marketingmaßnahmen um und vertrittst unsere Angebote u.a. auf Messen und Konferenzen.
- Du wirkst mit bei Preisgestaltung, Ausschreibungen sowie bei der Weiter-entwicklung

der Kommunikations- und Vermarktungsstrategie von Klima-Bündnis Services.
- Du arbeitest eng mit den Fachbereichen zusammen, um unsere Instrumente fachlich fundiert und überzeugend präsentieren zu können.

Was solltest du mitbringen?

- Interesse an Klima- bzw. Umweltthemen und die Motivation, durch erfolgreiche Vermarktung konkret zum Klimaschutz beizutragen.
- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine Berufsausbildung in einem relevanten Bereich sowie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb**,** insbesondere in der Neukundengewinnung.
- Idealerweise Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte oder Dienstleistungen sowie im Umgang mit Kommunen, Ministerien oder anderen öffentlichen Institutionen.
- Ein gutes Verständnis für kommunale und ministeriale Strukturen und die Fähigkeit, komplexe Inhalte verständlich und überzeugend zu vermitteln.
- Ausgeprägte Kommunikations- als auch Präsentationsskills, Empathie und Verhandlungskompetenz.
- Eigenständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise sowie Freude daran, Erfolge zu erreichen.
- Teamfähigkeit mit gleichzeitiger Kompetenz, eigenverantwortlich zu arbeiten.
- Reisebereitschaft, um vertrauensvolle Beziehungen aufzubauen.
- IT-Affinität sowie Interesse an digitalen Lösungen und aktuellen Markttrends.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Fremdsprachen sind von Vorteil.

Was bieten wir dir?

- Eine Stelle mit Gestaltungsspielraum: Als neu geschaffene Position kannst du deinen Aufgabenbereich aktiv mitgestalten, eigene Ideen einbringen und den Vertrieb unserer Klimaschutz-Instrumente gemeinsam mit uns weiterentwickeln.
- Die Möglichkeit, durch die **Vermarktung wirksamer Instrumente** einen konkreten Beitrag zum Klimaschutz und zu lebenswerten Städten und Gemeinden zu leisten.
- Ein engagiertes, offenes Team, kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien.
- Flexibles Arbeiten innerhalb einer definierten Kernarbeitszeit sowie die Möglichkeit zum Homeoffice.
- 30 Tage Urlaub im Jahr.
- Deutschlandticket, Benefitkarte, betriebliche Altersvorsorge und perspektivisch Dienstradleasing.
- Kostenfreie Getränke und Obst am Arbeitsplatz.

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns, dich bald kennenzulernen. Bitte sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse **in einem PDF mit max. 5 MB**)

unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie deiner Gehaltsvorstellung **bis zum 1. November** an:

bewerbung@klimabuendnis.org.

Wir sichten und bearbeiten eingehende Bewerbungen fortlaufend.

Sende gerne deine Unterlagen **ohne Angabe zu Familienstand und Foto** – das erleichtert uns, den Bewerbungsprozess fair zu gestalten.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Bewerbungsschluss: 01.11.2026

Stellenanbieter: Klima-Bündnis Services GmbH
Eschborner Landstr. 42-50
60489 Frankfurt am Main, Deutschland

WWW: https://www.klimabuendnis.org/

Ansprechpartner: Natalie Spohn
E-Mail: bewerbung@klimabuendnis.org

Online-Bewerbung: bewerbung@klimabuendnis.org

Sonstiges: Bewerbungen ohne Angabe zu Familienstand & Foto.

Ursprünglich veröffentlicht: 14.10.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: https://www.greenjobs.de/a100155349