Vertriebsprofi Photovoltaik (m/w/d)

Stellenanbieter: NORDENERGIE

Du willst die Energiewende nicht vom Spielfeldrand beobachten, sondern aktiv gestalten? Du suchst die Sicherheit eines etablierten Familienunternehmens und hast trotzdem Lust auf die Dynamik eines Start-ups? Dann herzlich willkommen im Team Solar der LOTHER Gruppe!

Über uns: Tradition trifft Zukunft

Die LOTHER Gruppe ist ein mittelständisches, hanseatisches Unternehmen und seit 1938 durchgehend in Familienbesitz. Mit 150 Mitarbeitenden waren wir lange Experten für Tankstellen, Mineralöle und Immobilien. Vor vier Jahren haben wir mit der Marke NORDENERGIE (www.nordenergie.com) ein neues Kapitel aufgeschlagen: Als NORDENERGIE planen, bauen und betreiben wir PV-Anlagen, Batteriespeicher, Wärmepumpen und Ladeinfrastruktur – und genau hier kommst du ins Spiel.

Deine Mission bei uns

Als Vertriebsprofi bist du Stimme und Gesicht von NORDENERGIE und der Ausgangspunkt unserer PV-Projekte.

Zu deinen Aufgaben gehören unter anderem:

- **Begeisterung wecken:** Du berätst potenzielle Kunden mit Leidenschaft zu maßgeschneiderten Photovoltaik-Lösungen und begleitest sie auf dem Weg zur energetischen Unabhängigkeit.
- **Experte vor Ort:** Du führst Beratungsgespräche direkt beim Kunden, nimmst die baulichen Gegebenheiten auf und schaffst durch Kompetenz Vertrauen.
- **Ganzheitliche Energiekonzepte:** Du verkaufst nicht nur Solarmodule, sondern überzeugst mit smarten Gesamtsystemen – inklusive Stromspeicher, Ladeinfrastruktur und moderner Energiemanagement-Software.
- **Individuelle Planung:** Von der ersten Analyse des Dachpotenzials bis zur technischen Konfiguration erstellst du passgenaue Angebote, die exakt auf die Bedürfnisse deiner Kunden zugeschnitten sind.
- **Abschlussstärke:** Du verantwortest den gesamten Sales-Cycle – von der Lead-Bearbeitung über die souveräne Einwandbehandlung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
- **Netzwerk & CRM:** Du pflegst deine Kundenbeziehungen nachhaltig in unserem CRM-System und sorgst mit gutem Empfehlungsmanagement für eine volle Pipeline.

Das bringst du mit

- **Fundament:** Du hast eine kaufmännische oder technische Ausbildung (oder ein

Studium) und gehst sicher mit Zahlen und Technik um.
- **Track Record:** Du bist Vertriebler aus Leidenschaft und bringst fundierte Vertriebserfahrung mit – idealerweise hast du bereits PV-Projekte oder andere technische Systeme erfolgreich zum Abschluss gebracht.
- **Arbeitsweise:** Du bist ein Organisationstalent mit Macher-Mentalität. Eigeninitiative ist für dich Standard, und du arbeitest selbstständig.
- **Deine DNA:** Du brennst für die Energiewende! Erneuerbare Energien sind für dich kein Trend, sondern eine Mission, die du mit modernen, digitalen Arbeitsmethoden vorantreibst.

Warum LOTHER?

Wir bieten dir das Beste aus zwei Welten: hanseatischen Mittelstand und Start-up-Spirit.

- **Zukunftssicher:** Verstärke unser Team in einem krisensicheren Umfeld, das die Werte eines Familienunternehmens mit echtem Wachstum verbindet. Deine Erfahrung ist unsere Zukunft.
- **Innovation:** Gestalte den Wandel aktiv mit und baue gemeinsam mit uns einen neuen Geschäftsbereich aus.
- **Team-Spirit:** Flache Hierarchien und eine Duz-Kultur sind bei uns selbstverständlich.
- **Benefits, die begeistern:** Neben einer fairen Vergütung bieten wir dir volle Mobilität (Deutschland-Ticket und JobRad), Sportangebote über Wellhub sowie gemeinsame Events und Lunch. Mit einer betrieblichen Altersvorsorge sorgen wir außerdem für deine Zukunft vor.

Bewerbungsschluss: 31.12.2026

Stellenanbieter: NORDENERGIE
eine Marke der LOTHER GRUPPE
Carl-Petersen-Straße 70-76
20535 Hamburg, Deutschland

WWW: https://nordenergie.com/

Ansprechpartner: Kristina Schneck
E-Mail: bewerbung@lother.de

Online-Bewerbung: bewerbung@lother.de

Ursprünglich veröffentlicht: 10.11.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: https://www.greenjobs.de/a100155796