Account Manager*In

Stellenanbieter: DeWarmte GmbH

Unsere Mission

Die Energiewende gelingt nur dann, wenn sie für jeden zugänglich und zugleich attraktiv ist. Dieser Kerngedanke leitet uns bei DeWarmte. Deshalb entwickeln und installieren wir unsere eigenen Wärmepumpen. So machen wir nachhaltiges Heizen intelligenter, bezahlbarer und für immer mehr Haushalte zugänglich.

Doch ein gutes Produkt allein reicht nicht. Menschen wünschen sich eine ehrliche Beratung und ein feste Ansprechperson. Gemeinsam mit einem stark wachsenden Team von aktuell mehr als 70 Mitarbeitenden konzipieren wir sie, montieren sie in Utrecht und übernehmen auch die Installation. Für Hauseigentümer in den gesamten Niederlanden und seit diesem Jahr auch in Deutschland.

Im vergangenen Jahr gewann unsere Pomp MP als bislang einzige Wärmepumpe sowohl den iF Design Award Gold als auch den Red Dot Award.

Wir wissen, dass unsere Produkte im deutschen Markt funktionieren. Daher heißt es jetzt: wachsen, wachsen, wachsen; zunächst in NRW. Gemeinsam mit dem restlichen (neuen) Salesteam bildest du eine starke Einheit, die nicht nur den Umsatz maximiert, sondern damit auch zu einem nachhaltigen Alltag beiträgt.

Aufgaben

Wir legen großen Wert auf kurze Wege, direkte Kommunikation und schnelle Entscheidungsprozesse und Spaß an der Arbeit mit motivierenden Incentives.

Täglich befasst du dich mit

- Beratungsgesprächen mit Hauseigentümern, die selbst auf uns zugekommen sind;
- Angebotserstellung für Wärmepumpeninstallationen;
- anschließender Besprechung mit dem Kunden;
- deinem Teil der Sales-Pipeline sowie deiner persönlichen Targets – in enger Zusammenarbeit mit dem gesamten Salesteam;
- der kontinuierlichen Suche nach Möglichkeiten zur Optimierung unserer Customer Journey;
- der kontinuierlichen Begleitung deiner Kunden als feste Ansprechperson;

- Arbeitsvorbereitung, damit bei der Installation alles stimmt.

Anforderungen

Du arbeitest eigenständig und zielorientiert, bist zugleich ein starker Teamplayer und trägst mit deiner positiven Art aktiv zu einem guten Teamspirit bei. Du gehst gerne die Extrameile, um Kunden optimal zu beraten und erfolgreich Abschlüsse zu erzielen.

Dabei helfen dir

- Zwei bis drei Jahre Erfahrung im B2C-Sales, idealerweise bei einem Scale-Up im (Climate-) Tech;
- Kenntnisse oder eine Affinität zum Energiesektor, Handwerk, zur Klimatechnik sowie zur Gebäudemodernisierung oder -sanierung;
- Digitale Skills, z. B. im Umgang mit CRM-Systemen wie HubSpot;
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse.

Du musst noch nichts über Wärmepumpen wissen. Die technischen Kenntnisse bringen wir dir innerhalb weniger Wochen bei. Vertriebskompetenz lässt sich dagegen nicht in ein paar Wochen erlernen – deshalb suchen wir jemanden mit Erfahrung.

Benefits

Als Mitglied unseres Salesteams hast du die Möglichkeit, DeWarmte im deutschen Markt von Tag 1 an als führende Marke zu etablieren. Dabei erhältst du volle Unterstützung aus unserem niederländischen HQ und arbeitest in einem motivierten, offenen Umfeld, in dem du einen echten Beitrag zur Energiewende leistest.

- €2.500 - €3.500 brutto Monatsgrundgehalt, abhängig von deiner Erfahrung + attraktive Bonusregelung von ca. €1.000 - €2.000 brutto pro Monat
- Teilnahme an unserem Stock Appreciation Rights (SAR)-Programm – du profitierst als Co-Owner direkt vom Wachstum von DeWarmte
- 27 Urlaubstage
- Laptop und Mobiltelefon

- Individuelles Budget für deine persönliche Weiterentwicklung
- Montags, mittwochs und freitags arbeitest du in unserem Büro in Düsseldorf, dienstags und donnerstags im Homeoffice
- Gemeinsames Mittagessen im Büro und eine jährliche Winterreise mit dem gesamten Unternehmen

Bewerbungsprozess

Du möchtest am liebsten direkt loslegen? Dann freuen wir uns, dich kennenzulernen! Bewirb dich heute noch mit deinem Lebenslauf über unserer Webseite über den "Ich bin interessiert" Button.

Im nächsten Schritt folgt ein virtuelles Kennenlernen, gefolgt von einem persönlichen Kennenlernen vor Ort. Zu guter letzt führen wir dich durch unsere 10 Company Values für einen abschließenden Culture Check.

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Vollzeit, 40 h/Woche
- **Jahresgehalt:** 30.000–70.000 €
- **Berufserfahrung:** 2 - 3 Jahre

Einsatzort: 40231 Düsseldorf / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: DeWarmte GmbH
Erkrather Straße 401
40231 Düsseldorf, Deutschland

Ansprechpartner: Country Manager Deutschland, Lena Hampe
E-Mail: lena.hampe@dewarmte.de

Online-Bewerbung:
https://jobs.ashbyhq.com/dewarmte/f4214f56-292e-4e2e-99b0-888ed9d97703?utm_source=qvkDknM32D

Ursprünglich veröffentlicht: 12.11.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: https://www.greenjobs.de/a100155833