E-M-C-direct GmbH & Co. KG

Key Account Manager Photovoltaik (m/w/d) – Vertriebsinnendienst

Dorsten

- Arbeitsort: Vor Ort
- 55.000 €–65.000 €/Jahr
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- 40 Stunden/Woche
- 30 Tage Jahresurlaub
- Probezeit: 6 Monate

🛤️ Dorsten, NRW, zwischen Ruhrgebiet und Münsterland 🕒 Vollzeit 🛤️ Start: ab sofort 🛤️ Unbefristet 🛤️ Zielgehalt 55.000–65.000 €

Du verkaufst B2B in der Photovoltaik, und für Dich ist ein Auftrag erst erledigt, wenn die Ware auf der Baustelle ist? Bei E-M-C-direct wirst Du Teil eines vierköpfigen Vertriebsteams, das sich ausschließlich um Solar kümmert, europaweit. Du betreust EPCs und Projektierer vom Telefon aus, von Dorsten aus und nah an Lager und Team.

🎬 Unser Unternehmensfilm zeigt, wie es bei uns aussieht:

https://youtu.be/p1eu7KB6gyQ?si=LQh8L-jgfMPsR_2I

Was wir in der Photovoltaik machen

Seit 2002 liefern wir alles, was zwischen Modul und Wechselrichter verlegt und befestigt wird. Dazu gehören Kabelbinder (darunter unsere UV-stabile Eigenmarke HPER®) und Edelstahlkabelbinder, Kantenclips, metallische Befestigungsteile und Wellrohre. Solar macht mehr als die Hälfte unseres Geschäfts aus.

Wir beliefern Großprojekte in ganz Europa, darunter mehr als ein Dutzend Solarparks mit jeweils über 100 MW. Wir liefern aus unserem Lager in Dorsten, mit Rahmenaufträgen, mit Abrufen nach Baufortschritt und direkt auf die Baustelle.

Was uns ausmacht

- **Full Service bis auf die Baustelle:** Wir begleiten unsere Kunden vom ersten Angebot bis zur letzten Lieferung. Dabei hast Du jede Unterstützung, die Du brauchst, von exzellenten Kolleginnen und Kollegen in Abwicklung, Export und Lager.
- **Lösungen statt Ausreden:** Hat ein Kunde ein Problem, finden wir die Lösung, zum Beispiel mit Sonderlängen, Sonderfarben oder kurzfristigen Lieferungen.
- **Kurze Wege:** Wir sind klein, entscheiden schnell und handeln schnell.

Deine Aufgaben

- Du übernimmst Key Accounts in der DACH-Region und in Europa, vor allem EPCs und Projektierer, und entwickelst sie weiter.
- Du gewinnst neue Kunden, mit Fokus auf große Projekte. Dabei helfen Dir warme Leads aus unserer Telefonakquise.
- Du klärst den Bedarf auf der Baustelle, stellst mit Einkauf und Produktmanagement das passende Paket zusammen und erstellst die Angebote.
- Du verhandelst Preise und Rahmenaufträge eigenständig.
- Du denkst über den Abschluss hinaus. Du behältst Abrufe, Liefertermine und Baufortschritt Deiner Kunden im Blick und sorgst gemeinsam mit Abwicklung, Export und Lager dafür, dass die Ware pünktlich auf der Baustelle ist.

- Du bist rund 10 Tage im Jahr unterwegs, auf Solarmessen wie der Intersolar und bei Schlüsselkunden.

Was Du mitbringst

- Erfahrung im B2B-Vertrieb oder im Einkauf in der Photovoltaik, zum Beispiel aus dem PV-Großhandel, aus dem Elektrogroßhandel mit PV-Schwerpunkt oder von einem EPC oder Hersteller
- Du brennst für Deine Kunden und fühlst Dich verantwortlich, bis die Lieferung angekommen ist, nicht nur bis zur Unterschrift.
- Freude am Telefonieren, auch mit Kunden, die Dich noch nicht kennen
- Technisches Verständnis für PV-Anlagen
- Sehr gutes Deutsch und verhandlungssicheres Englisch. Weitere Sprachen, etwa Niederländisch, sind ein Plus.
- Eine kaufmännische oder technische Ausbildung oder einen vergleichbaren Werdegang

Was wir Dir bieten

- **Gehalt:** Ein Zielgehalt von 55.000–65.000 €, bestehend aus Fixgehalt und erfolgsabhängigem Bonus.
- **Team:** Ihr seid vier Leute im Solarvertrieb und berichtet an den Vertriebsleiter. Ihr arbeitet gemeinsam vor Ort in Dorsten, nah an Geschäftsführung und Managementteam.
- **Entwicklung:** Wir wachsen in Europa, und Du wächst mit, in Verantwortung und finanziell.
- **Sicherheit:** Eine unbefristete Stelle in einem inhabergeführten Unternehmen, das seit über 20 Jahren in der Solarbranche zu Hause ist.
- **Extras:** Flexible Arbeitszeiten von Montag bis Freitag, Duz-Kultur, Tankkarte, betriebliche Altersvorsorge und das EMC-Jobrad, auch für Partner.

So geht's weiter

Schick uns Deinen Lebenslauf, ein Anschreiben brauchen wir nicht.

- Innerhalb weniger Tage melden wir uns für ein kurzes Telefonat.
- Danach laden wir Dich zu einem Praxistag in Dorsten ein, den Termin stimmen wir flexibel mit Dir ab. Du lernst Team und Lager kennen und besprichst mit uns einen Fall aus dem Solarvertrieb.
- Noch am selben Tag bekommst Du Feedback und, wenn alles passt, zeitnah ein Vertragsangebot.

Deine Ansprechpartnerin
Stefanie Nagy
Recruiting
E-M-C-direct GmbH & Co. KG
Salierweg 14 | 46286 Dorsten

Die **E-M-C-direct GmbH & Co. KG** ist ein **inhabergeführter** technischer Großhandel und Entwicklungspartner für **Kabelmanagement, Kabelschutz und elektrotechnische Werkzeuge**. Unsere Kunden kommen aus **Industrie, Fahrzeugbau, Handel und der Solarbranche** – im gesamten **DACH-Raum** und zunehmend international, vor allem, wenn es um langlebige und witterungsbeständige Materialien geht.

Mit rund **35 Kolleginnen und Kollegen** wachsen und internationalisieren wir uns konsequent weiter – von Dorsten aus, mit kurzen Wegen, schnellen Entscheidungen und einem Team, in dem jeder Einzelne etwas bewegt. Wer bei uns arbeitet, gestaltet mit: hands-on, verbindlich und mit technischem Tiefgang.

Jetzt bewerben