Flächenakquisiteur*in für Wind & PV- Projekte (m/w/d)

Stellenanbieter: Kallista Energy GmbH

Wir arbeiten jeden Tag daran, nachhaltige Lösungen für die Energieversorgung von morgen zu entwickeln. In einem dynamischen Umfeld, das Innovation und Zusammenarbeit fördert, bieten wir spannende Herausforderungen und die Möglichkeit, die Energiewende aktiv mitzugestalten.

Bei uns erwarten dich abwechslungsreiche Projekte in den Bereichen Windenergie, Solarenergie und Batteriespeicher sowie ein motiviertes Team, das sich gegenseitig unterstützt und gemeinsam etwas bewegen möchte. Wenn du mit deiner Arbeit einen echten Beitrag leisten willst, bist du bei uns genau richtig.

Zur Verstärkung unseres Teams in Deutschland mit Standort in Hamburg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n)

Flächenakquisiteur*in für Wind & PV- Projekte (m/w/d)

Bei uns übernimmst du eine zentrale Rolle bei der Akquise und vertraglichen Sicherung von Flächen für Projekte der Erneuerbaren Energien mit Schwerpunkt Windenergie.

Du baust Kontakte auf, überzeugst Flächeneigentümer*innen von unseren Projekten und führst den Akquiseprozess in enger Zusammenarbeit mit unseren Projektentwickler*innen bis zum Abschluss der Nutzungsverträge.

Mit deinem Einsatz machst du zukunftsweisende Projekte im Bereich der erneuerbaren Energien erst möglich und treibst die Energiewende aktiv voran.

Du bringst Erfahrung im Außendienst mit, hast Freude am persönlichen Kontakt und Verhandlungsgeschick und möchtest anspruchsvolle Projekte aktiv mitgestalten?

Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen!

Was du bei uns machst…

1. Aktive Ansprache von Flächeneigentümer*innen und Akquise geeigneter Flächen für Projekte der Erneuerbaren Energie (Schwerpunkt Wind, dazu Solarenergie und Batteriespeicher) im erweiterten norddeutschen Raum
2. Aufbau und Pflege langfristiger Beziehungen zu Flächeneigentümer*innen
3. Kommunikation und Kontaktpflege mit Behörden, Gemeindevertreter*innen und weiteren regionalen Ansprechpartner*innen
4. Aufbau und Weiterentwicklung eines Netzwerks bei Gemeinden und kommunalen Entscheidungsträger*innen

5. Repräsentation des Unternehmens bei Kommunen, Bürger*innen und weiteren Stakeholdern
6. Mitwirkung bei der Verhandlung und beim Abschluss von Nutzungsverträgen
7. Teilnahme an und Organisation von Informationsveranstaltungen und Versammlungen
8. Enge Zusammenarbeit und strategischer Austausch mit dem Projektteam

Das bringst du idealerweise mit…

1. Erfahrungen im Vertrieb, im Außendienst oder in der Akquise, idealerweise im Bereich der Erneuerbaren Energien, gerne auch in anderen Branchen, insbesondere mit Bezug zur Land- und Forstwirtschaft, z.B. im Vertrieb von Saatgut oder landwirtschaftlichen Betriebsmitteln, als land- oder forstwirtschaftlicher Sachverständiger oder in vergleichbaren Tätigkeitsfeldern
2. Idealerweise bestehende Kontakte und ein Netzwerk zu Gemeinden, Kommunen oder regionalen Entscheidungsträger*innen
3. Interesse an der Energiewirtschaft und den Erneuerbaren Energien; Branchenkenntnisse sind von Vorteil
4. Hohes Maß an Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und Flexibilität
5. Unternehmerisches Denken und Motivation, Projekte eigenverantwortlich voranzutreiben
6. Hohe Reisebereitschaft innerhalb des norddeutschen Raums sowie Freude an persönlichen Vor-Ort-Terminen mit Flächeneigentümer*innen, Gemeinden und weiteren Ansprechpartner*innen
7. Sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick mit gutem Gespür für Gesprächspartner sowie die Fähigkeit, Kontakte aufzubauen und langfristig zu pflegen
8. Möglichst ein Tag die Woche Präsenz im Büro in der Hamburger Innenstadt
9. Sicherer Umgang mit Office 365

Du erfüllst nicht alle Anforderungen? Kein Problem!

Uns sind deine Motivation, dein Engagement und dein Entwicklungspotenzial wichtiger als ein perfekter Lebenslauf.

Das macht dich aus…

1. Eigenverantwortliches, strukturiertes und lösungsorientiertes Arbeiten
2. Ganzheitliches Denken mit technischem und wirtschaftlichem Verständnis
3. Ausgeprägte Kommunikations- und Koordinationsfähigkeit
4. Souveränes Stakeholder-Management und bereichsübergreifende Zusammenarbeit
5. Hands-on-Mentalität und Pragmatismus
6. Teamorientierung und Zusammenarbeit auf Augenhöhe
7. Verantwortungsbewusstsein und hohe Qualitätsansprüche
8. Begeisterung für die Energiewende

Das erwartet dich bei uns…

1. Spannende Projekte in den Bereichen Wind- und Solarenergie sowie Batteriespeicher
2. Sympathisches und dynamisches Team in einem wachsenden Unternehmen
3. Start-up-Arbeitsatmosphäre mit kurzen Entscheidungswegen und einer offenen, wertschätzenden Zusammenarbeit
4. Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben mit echtem Gestaltungsspielraum
5. Flexibles Arbeiten: Du gestaltest deine Arbeitszeiten und deinen Arbeitsort (Büro, mobil oder Homeoffice) eigenverantwortlich - abgestimmt auf deine Termine und die Zusammenarbeit im Team
6. Individuell zugeschnittene Weiterbildungsmöglichkeiten
7. Modernes Büro in der Hamburger Innenstadt mit sehr guter ÖPNV-Anbindung
8. Wahlweise Deutschland-Ticket oder EGYM Wellpass
9. Möglichkeit, die Energiewende aktiv mitzugestalten und die Entwicklung Erneuerbarer Energien voranzutreiben

Du hast Lust, mit uns die Zukunft zu gestalten?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung (Motivationsschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) per E-Mail an: bewerbung@kallistaenergy.com

Sende uns deine Dokumente bitte in einer zusammenhängenden Datei, die 10 MB nicht überschreitet.

Bewerbungsschluss: 31.01.2027

Einsatzort: 20095 Hamburg / Norddeutschland (Niedersachsen, Schleswig-Holstein, Mecklenburg-Vorpommern), Deutschland

Stellenanbieter: Kallista Energy GmbH
Projektentwicklung
Schopenstehl 13
20095 Hamburg, Deutschland

WWW: http://www.kallistaenergy.com

Ansprechpartner: Malte Jänsch
Telefon: 01517 0679271
E-Mail: mjaensch@kallistaenergy.com

Online-Bewerbung: bewerbung@kallistaenergy.com

Ursprünglich veröffentlicht: 27.11.2026

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: https://www.greenjobs.de/a100156146