Sales Manager (m/w/d)

Stellenanbieter: THE PAULY GROUP GmbH & Co. KG

THE PAULY GROUP GmbH & Co. KG ist Marktführer für Totalunternehmerleistungen im Bereich des ökotechnologischen Anlagenbaus für die Behandlung von Klärschlamm sowie im Bereich Freibad PLUS. Dabei schaffen wir eine sinnvolle Verbindung aus Natur und Technik, um Produkte und Dienstleistungen anbieten zu können, die ökologisch als auch ökonomisch in hohem Maße nachhaltig sind.

Zur Weiterentwicklung unseres **Sales-Teams** suchen wir ab sofort eine/n motivierte/n, kommunikationsstarke/n und leistungsorientierte/n

Sales Manager (m/w/d)

DEINE AUFGABEN:

- Selbstständige Planung und Umsetzung von Maßnahmen zur Neukundengewinnung
- Erschließung neuer Zielkunden/-gruppen sowie Sicherstellung der Kundenanforderungen in Zusammenarbeit mit internen Abteilungen
- Aufbau und Weiterentwicklung von langfristigen B2G Kundenbeziehungen in Verbindung mit den erforderlichen Reisetätigkeiten
- Systematischer Ausbau des Umsatzvolumens (inkl. Umsatzverantwortung) sowie die Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten durch Durchführung von Markt- und Kundenanalysen
- Vertragsverhandlungen bis hin zum Werkliefervertrag
- Vorbereitung und Teilnahme an Webinaren, regionalen und überregionalen Messen und Informationsveranstaltungen
- Perspektivische Leitung der Abteilung Sales

DEIN PROFIL:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium in Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen, Marketing oder einem verwandten Bereich
- Alternativ: Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung im Vertrieb
- Erfahrungen in aktiver Kundenansprache/im Verkauf, idealerweise im Bereich der Ökotechnik
- Optimalerweise Erfahrungen mit einer CRM-Software
- Gute Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten
- Ein hohes Maß an Flexibilität, Eigeninitiative und Zielstrebigkeit sowie Leidenschaft, Aufgeschlossenheit und Teamorientierung
- Bereitschaft zu Geschäftsreisen

Diese Position bietet eine herausfordernde Gelegenheit, einen wesentlichen Beitrag zum Unternehmenserfolg zu leisten. Wenn Du über die erforderlichen Fähigkeiten und Qualifikationen verfügst, freuen wir uns darauf, von Dir zu hören.

WAS WIR DIR BIETEN:

- Unbefristete Anstellung beim Marktführer für Totalunternehmerleistungen im ökotechnischen Anlagenbau
- Ein interessantes Tätigkeitsfeld in stetiger Entwicklung
- Eine Unternehmenskultur mit aktiver Wissensteilung, Selbstverantwortung, einem offenen Miteinander und kurzen Entscheidungswegen
- Umfangreiche Sozial- und Zusatzleistungen, weitere Benefits wie Betriebliche Altersvorsorge und Job-Rad Leasing sowie die Beteiligung am Unternehmenserfolg
- Flexible Arbeitszeit mit anteiliger Möglichkeit im mobilen Arbeiten
- Gezielte Förderung Deiner persönlichen Weiterentwicklung

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann bewirb Dich unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

karriere@thepaulygroup.de

Stellenanbieter: THE PAULY GROUP GmbH & Co. KG
Bahnhofstraße 12
37249 Neu-Eichenberg, Deutschland

WWW: https://www.thepaulygroup.de/

Ansprechpartner: Kristin Pölk
Telefon: 05542 9251-418
E-Mail: karriere@thepaulygroup.de

Ursprünglich veröffentlicht: 14.03.2024

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:
https://www.greenjobs.de/angebote/index.html?id=100131614&anz=html