

# Sales Manager\*in

**Stellenanbieter:** ECO2GROW GmbH

## Intro

**Sales Manager bei ECO2GROW** - Sei Macher einer grünen Energie-Revolution im Mittelstand!

Die Energiewende ist mehr als nur ein Schlagwort - sie ist unsere Zukunft. Und sie sichert Deutschland und Europa als bedeutende Produktionsstandorte.

**Willkommen bei ECO2GROW** - Wir stehen im Zentrum dieser Transformation. Wir sind die Pioniere, die den Grünstrombezug für mittelständische Unternehmen revolutionieren und die Energiewende vorantreiben.

**Deine Mission als Sales Manager:** Als

## Sales Manager\*in

bist Du Treiber dieser Revolution. Gemeinsam bringen wir grüne Energie dorthin, wo sie gebraucht wird - zum Rückgrat unserer Wirtschaft. Du verkörperst unsere Marke im Markt. Du nutzt dein Netzwerk, baust Beziehungen auf und treibst den Verkauf unserer innovativen PPA-Verträge voran

## Aufgaben

- Kundenakquise: Erweitere unser Portfolio an mittelständischen Unternehmen und baue vertrauensvolle Beziehungen zu Geschäftsführern und Energieeinkäufern auf.
- Networking: Baue Dir ein enges Netzwerk im Mittelstand auf.
- Vertragsverhandlungen: Führe eigenständige Verhandlungen und schließe Deals ab, die den Markt aufwirbeln.

## Anforderungen

- Netzwerk: Starke Kontakte und/oder das Talent, Entscheider im Mittelstand für unsere Vision zu gewinnen.
- Verhandlungsgeschick: Du führst Vertragsverhandlungen sicher und abschlussorientiert.
- Erfahrung: Proven Track Record im Mittelstandsvertrieb.
- Innovationsgeist: Du entwickelst kreative Verkaufsansätze für einen noch jungen Markt. #FearlessExplorer

## Benefits

- Impact: Dein Beitrag macht einen Unterschied. Mit jeder Kilowattstunde, die Du verkaufst, leisten wir einen aktiven Beitrag gegen den Klimawandel.  
#YourEnergyIsGoodEnergy
- Wachstum: Du bist von Anfang an dabei. Forme die Entwicklung und wachse in einem dynamischen Startup-Umfeld über Dich hinaus.
- Vergütung: Wir bieten attraktive Provisionen für den Verkauf unserer langfristigen Grünstrom-Verträge.

**Bewerbungsschluss:** 28.05.2024

**Einsatzort:** \*\*\*\*\* 100% remote, Deutschland

**Stellenanbieter:** ECO2GROW GmbH  
Nibelungenstraße 20  
53179 Bonn, Deutschland

**WWW:** <https://www.eco2grow.com>

**Ansprechpartner:** Lara Schrömgies

**Telefon:** 0173 256 896 2

**E-Mail:** [lara@eco2grow.com](mailto:lara@eco2grow.com)

**Ursprünglich veröffentlicht:** 16.04.2024

**greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:**

<https://www.greenjobs.de/angebote/index.html?id=100133758&anz=html>