

# Sales Manager (w/m/d) EU & International

**Stellenanbieter:** Mogli Naturkost GmbH

**Beschreibung:** Wir von MOGLi entwickeln und vertreiben seit 2012 mit Leidenschaft Demeter- und Bio Snacks für die ganze Familie und gehören zu den Pionieren, wenn es um gute, biologische und biodynamische Knabbereien geht: wir verzichten auf Kristallzucker, Aromen und sonstige Geschmacksverstärker. Alles nach dem Motto „Natürlicher schmeckt besser“!

Mit dem Kauf unserer Produkte erhält der Kunde nicht nur ein besonderes Geschmackserlebnis, sondern mit jeder verkauften Packung wird der Ausbau der nachhaltigsten Form der Landwirtschaft unterstützt.

Mittlerweile sind wir EU– und weltweit in über 30 Ländern vertreten und suchen Unterstützung für den Bereich Export / Sales International, um auch die ganze Welt weiterhin mit unseren leckeren Snacks zu versorgen!

Du willst DIE Demeter-Kindersnack-Marke mitgestalten, noch mehr Kunden von unserem Sortiment begeistern und neben einer verantwortungsvollen Aufgabe im Sales auch die Welt ein Stückchen nachhaltiger machen? Dann werde jetzt Teil unseres MOGLi-Teams in Berlin!

Deine Aufgaben:

- Betreuung, Entwicklung und Bindung bestehender internationaler Kunden (Raum EU, Asien, Übersee)
- Identifikation von Neukunden in gemeinsam definierten Zielmärkten
- Entwicklung der Export-Vertriebsstrategie in Abstimmung mit deinem Team
- Schnittstelle zwischen den internationalen Kunden und den internen Abteilungen (Produktideen, Marketing usw.)
- Abwicklung von Bestellungen
- Jahresgespräche, Aktionsplanung und Konditionsverhandlungen mit deinen Kunden

**Anforderung:** Und das bringst du im besten Fall mit:

- Betriebswirtschaftlicher Bachelor-/ Master-Abschluss oder gleichwertige Berufsausbildung
- Fließende Englischkenntnisse (weitere Fremdsprache von Vorteil) und Interesse an anderen Ländern und Kulturen
- Reisebereitschaft (europaweit)
- Sales / Key Account Erfahrung – bevorzugt im FMCG Bereich
- Sehr gute Kommunikations- und Teamfähigkeit, souveränes Auftreten und hohe Kundenorientierung
- Großes Engagement, Begeisterungsfähigkeit und eigenverantwortlicher, proaktiver

Arbeitsstil.

- Internationale Erfahrung

Wir bieten Dir:

- Einen unbefristeten Vertrag
- Flache Hierarchien mit sehr viel Gestaltungsspielraum und Platz für deine Ideen
- Viel Verantwortung vom 1. Tag an
- Eine individuelle Entwicklung in einem schnell wachsenden Unternehmen mit einem engagierten, motivierten und herzlichen Team
- Ein Unternehmen, das sich für soziale, ökologische und ökonomische Nachhaltigkeit einsetzt
- Einen Arbeitsplatz im Herzen von Neukölln mit guter Verkehrsanbindung, tollem kulinarischem Angebot, Weiterbildungsmöglichkeiten und regelmäßigen MOGLi Events
- Wir brennen alle für die Idee, die besten Snacks für die Familie zu entwickeln und gleichzeitig die ökologische Landwirtschaft zu stärken.

Wir freuen uns auf Deine Verstärkung!

Bitte schicke uns deine Bewerbung mit Anschreiben und Lebenslauf oder auch gerne als kurzes Video :)

**Stellenanbieter:** Mogli Naturkost GmbH  
Karl-Marx-Straße 88  
12043 Berlin, Deutschland

**WWW:** <http://www.mogli.de>

**Ansprechpartner:** Frau Lisa Wetzel  
**Telefon:** 030 / 609.849.326  
**E-Mail:** [lisa.wetzel@mogli.de](mailto:lisa.wetzel@mogli.de).

**Ursprünglich veröffentlicht:** 08.08.2019

**greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:**  
<http://www.greenjobs.de/angebote/index.html?id=77321&anz=html>