

Junior Manager (w/m/d) Sales & Corporate Partnerships

Stellenanbieter: Treedom

Beschreibung: Über uns

Treedom ist die einzige Plattform weltweit, die es ermöglicht, einen Baum auf Distanz zu pflanzen und ihm online zu folgen. Um Partizipation, Transparenz und Sichtbarkeit zu gewährleisten, wird jeder gepflanzte Baum fotografiert, geo-lokalisiert und auf einer eigenen Profilseite dargestellt – denn jeder Baum hat seine eigene Story. Durch regelmäßige Updates bleibt man stets auf dem Laufenden und erfährt, wie das Baumpflanzen vor Ort funktioniert.

Die Bäume werden direkt von lokalen Kleinbauern auf ökologisch-wertvolle Weise gepflanzt, aufgezogen und für mindestens zehn Jahre gepflegt. Neben den ökologischen Benefits schafft das Projekt soziale und wirtschaftliche Benefits für die einheimischen Gemeinden und leistet einen Beitrag dazu, dass Kleinbauern wieder von nachhaltiger Landwirtschaft leben können.

Seit der Gründung des Unternehmens 2010 in Florenz wurden mehr als 920.000 Bäume in Afrika, Lateinamerika, Asien und Italien gepflanzt. Mittlerweile hat Treedom eine engagierte Community mit 350.000 Mitgliedern und 54.000 Kleinbauern aufgebaut. Seit 2014 ist Treedom zertifiziertes Mitglied der B Corps Community.

Ein wichtiger Teil unserer Arbeit wird durch Corporate Partnerships ermöglicht. Hierfür arbeitet Treedom mit den Kommunikations-, Marketing-, HR- und CSR-Abteilungen von Unternehmen zusammen. Die Unternehmen schätzen unsere einzigartige Treedom-Plattform, das gute Storytelling und die hohe Transparenz als kreatives Tool für (Nachhaltigkeits-) Kommunikation und Green Marketing. Rund um die Bäume und Plattform konzipieren wir nach Bedarf spielerische und kreative Kampagnen.

Deine Aufgabe

Als Jr. Manager (w/m/d) Sales & Corporate Partnerships wirkst Du aktiv am Wachstum im deutschsprachigen Markt mit und entwickelst gemeinsam mit unserem Partnership-Team unser B2B-Kundenportfolio weiter. Du baust für uns neue Unternehmenspartnerschaften auf und pflegst und entwickelst diese strategisch weiter.

Im Einzelnen erwarten Dich folgende Aufgaben

- Du recherchierst und akquirierst eigenständig potentielle Unternehmenspartner, z.B. über Netzwerke, Veranstaltungen und per Telefon
- Du betreust und berätst die Unternehmen und Abteilungen hinsichtlich möglicher gemeinsamer Projekte und Kampagnen
- Du pflegst die Beziehungen zu Kunden, Netzwerkpartnern und Multiplikatoren
- Du unterstützt Deine Kollegen im deutschen Partnership-Team stehst in wöchentlichem Austausch mit dem internationalen Team

Unser Angebot

- Eine sinnstiftende und vielseitige Aufgabe mit großem Gestaltungsspielraum in einem wachsenden, dynamischen Social Business
- Ein großartiges Team in München und Florenz, dass mit Leidenschaft bei der Sache ist und gemeinsam wachsen möchte
- Flache Hierarchie und die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und verwirklichen
- Flexible Arbeitszeitgestaltung und ein tolles Arbeitsumfeld im Impact Hub München

Bewerbung

Werde Teil einer spannenden Erfolgsstory und präge die Präsenz von Treedom im deutschsprachigen Raum!

Bitte sende Deinen Lebenslauf und ein Anschreiben inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Starttermin ausschließlich an info.de@treedom.net. Da wir die Stelle möglichst bald besetzen wollen, freuen wir uns über Deine zeitnahe Bewerbung.

Mehr Informationen zu uns auf:

<https://www.treedom.net/>

<https://www.treedom.net/de/business>

Anforderung: Deine Skills

- Du hast Lust auf eine sinnstiftende Tätigkeit und identifizierst Dich mit unserer Unternehmensphilosophie;
- Du hast Freude an der Akquise und Kundenbetreuung;
- Du bist kommunikations- und präsentationsstark und ein/e gute/r Netzwerker/in;
- Du arbeitest gerne in einem Team, kannst aber auch eigenständig und proaktiv agieren;
- Du hast die nötige Hands-On-Mentalität für die Arbeit im Social-Business-Kontext;
- Du verfügst über sehr gute Englisch-Kenntnisse.

Stellenanbieter: Treedom
Gotzinger Straße 8
81371 München, Deutschland

WWW: <http://www.treedom.net>

E-Mail: info.de@treedom.net.

Ursprünglich veröffentlicht: 09.01.2020

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:

<http://www.greenjobs.de/angebote/index.html?id=80881&anz=html>